



Evropská unie
Evropský sociální fond
Operační program Zaměstnanost



Úřad práce ČR

PLÁN REALIZACE ODBORNÉ PRAXE

I. Uchazeč o zaměstnání

ABSOLVENT

Jméno a příjmení:

Datum narození:

Kontaktní adresa:

Telefon:

Zdravotní stav dobrý:

/zaškrtněte/

Omezení /vypište/:

V evidenci ÚP ČR od:

Vzdělání:

Znalosti a dovednosti:

Pracovní zkušenosti:

Absolvent se účastnil před nástupem na
Odbornou praxi v rámci aktivit projektu:

a) Poradenství

b) Rekvalifikace

II. ZAMĚSTNAVATEL

Název organizace:	lan-shop.cz s.r.o.
IČO:	25224069
Adresa pracoviště:	Plachého 866/17, 301 00 Plzeň
Vedoucí pracoviště:	Ing. Vladimír Výborný
Kontakt na vedoucího pracoviště:	377993101, vyborny@lan-shop.cz
Zaměstnanec pověřený vedením Odborné praxe – MENTOR	
Jméno a příjmení:	Jan Šlehofer
Kontakt:	377993139, slehofer@lan-shop.cz
Pracovní pozice/Funkce Mentora:	vedoucí obchodního oddělení
Druh práce Mentora /rámec pracovní náplně/:	Vedení obchodního oddělení, řízení zakázek, prodeje za hotové, pohybu zboží, nákupu, reklamací

III. ODBORNÁ PRAXE

Název pracovní pozice absolventa:	Prodavačka pro výpočetní techniku
Místo výkonu:	Plachého 17, Plzeň
Smluvený rozsah:	40hod./týden
Kvalifikační požadavky na absolventa:	SŠ (vyučen)
Specifické požadavky na absolventa:	Zájem o počítače, minimální znalost AJ
Druh práce - rámec pracovní náplně absolventa:	Prodej za hotové, řešení reklamací, sklad, pomocné účtování, tvorba popisů zboží

KONKRETIZUJTE STANOVENÍ CÍLŮ ODBORNÉ PRAXE A ZPŮSOB JEJICH DOSAŽENÍ:

PRŮBĚŽNÉ CÍLE:

Zadání konkrétních úkolů činnosti

- vedení hotovostní pokladny
- obsluha zákazníka, výdej zboží
- příjem a řešení reklamací
- sklad - příjem a výdej zboží, vychystávání, fyzická inventarizace
- práce pomocné účetní – vedení dílčích účtů
- znalost zboží, tvorba popisů zboží

STRATEGICKÉ CÍLE:

V návaznosti na školní vzdělání získání praktických zkušeností a návyků pro úspěšné uplatnění na trhu práce na pozici prodejce výpočetní techniky nebo souvisejícího sortimentu. Možnost budoucího uplatnění jak při samotném prodeji, tak v souvisejících činnostech skladování zboží reklamací atd. Možnost uplatnění je kromě typického maloobchodu také v oblasti e-shopů a B2B velkoobchodních prodejců. Získání nadhledu nad problematikou pro možnost práce také jako zástupce vedoucího nebo vedoucí prodejní jednotky.

VÝSTUPY ODBORNÉ PRAXE:

/doložte přílohou/

Příloha č. 1 Průběžné hodnocení absolventa

Příloha č. 2 Závěrečné hodnocení absolventa

Příloha č. 3 Osvědčení o absolvování Odborné praxe

Příloha č. 4 Reference pro budoucího zaměstnavatele*

** V případě, že si zaměstnavatel účastníka neponechá v pracovním poměru po skončení Odborné praxe, poskytne zaměstnavatel „Reference pro budoucího zaměstnavatele“, a to ve volné formě.*

HARMONOGRAM ODBORNÉ PRAXE

Harmonogram Odborné praxe, tj. časový a obsahový rámec průběhu Odborné praxe je vhodné předjednat a konzultovat mezi zaměstnancem KrP a KoP ÚP ČR, mentorem a absolventem již před nástupem absolventa na Odbornou praxi, aby jeho rámec byl zřejmý již před podepsáním Dohody o vyhrazení společensky účelného pracovního místa a popřípadě Dohody o poskytnutí příspěvku na mentora. Podle aktuální situace a potřeby může být harmonogram doplňován nebo upravován.

Měsíc/Datum	Aktivita	Rozsah	Zapojení Mentora
10/2016	Seznámení s prodejem zboží, způsoby jednání se zákazníkem. Vedení hotovostní pokladny, inventarizace pokladny. Evidence prodejních a nákupních dokladů a jejich zaúčtování. Provádění skladových operací, příjem a výdej zboží, kompletace zakázek, balení. Pod vedením mentora se bude uchazeč přecházet od jednoduchých činností ke složitějším, jeho práce bude kontrolována a budou mu zodpovídaný dotazy.	168 hod.	ANO
11-12/2016	Seznámení s prodáváním sortimentem v rozsahu počítačů, notebooků, mobilů, komponent a dalších položek včetně technických parametrů. Psaní popisů zboží do e-shopu. Zpracování grafické dokumentace - grafické úpravy fotografií na PC. Protože se jedná o široký sortiment, bude uchazeč přecházet od jednodušších ke složitějším druhům zboží. K práci mu mentor poskytne potřebné informace a zkontroluje výsledky.	352 hod.	ANO
1/2017	Seznámení s dalším sortimentem: spotřební materiál, síťové komponenty a další. Popisy zboží do e-shopu. Poskytování technických informací zákazníkům. Využívání informačních zdrojů u výrobců a dodavatelů.	176 hod.	ANO
02-03/2017	Problematika reklamací. Zákon na ochranu spotřebitele a občanský zákoník. Práva spotřebitele, pravomoci ČOI, vedení dokumentace reklamací, dodržování lhůt, vracení zboží v e-shopech atd. Účast na poradách obecně k vykonávané práci, a speciálně na poradách zaměřených na řízení kvality. Samostatná práce prodejce pod dozorem zkušeného vedoucího, tak aby získal trvalé praktické návyky.	344 hod.	ANO

Dne 26. 9. 2016 schválil Ing. Vladimír Výborný.....