



příloha č. 6 dohody č.:	PBA-MN-12/2017	POVEZ II (CZ.03.1.52/0.0/0.0/15_021/0000053)	Vzdělávací zařízení:	J.S.Agency II, s.r.o.
Plán výuky			Lektor:	
Zaměstnavatel:	SENCO Příbram spol. s r. o.	IČO:	25096087	Místo výuky:
Název vzdělávací aktivity:	Výuka anglického jazyka - úroveň B2.2			Plynářská 292, 261 01 PŘÍBRAM I
	Datum*	Počet vyučovacích hodin	Od-do	Okruhy plánovaných témat
1	18.9.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Uvítání obchodních partnerů a zdvořilostní fráze;
2	20.9.	1	9.00-10.00	Teorie. Uvítání obchodních partnerů a zdvořilostní fráze;
3	25.9.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Program prohlídky ve firmě a jeho plánování; podávání informací hostům, rozloučení
4	27.9.	1	9.00-10.00	Teorie. Program prohlídky ve firmě a jeho plánování; podávání informací hostům, rozloučení
5	2.10.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Hospodářská odvětví a produkty
6	4.10.	1	9.00-10.00	Teorie. Hospodářská odvětví a produkty
7	9.10.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Obrat firmy a vývoj kurzu, popis grafu; typy společností a jejich majetková struktura
8	11.10.	1	9.00-10.00	Teorie. Obrat firmy a vývoj kurzu, popis grafu; typy společností a jejich majetková struktura
9	16.10.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Představení firmy, její historie; opakování
10	18.10.	1	9.00-10.00	Teorie. Představení firmy, její historie; opakování
11	23.10.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Obchodní dopis; reklamace
12	25.10.	1	9.00-10.00	Teorie. Obchodní dopis; reklamace
13	30.10.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Pojištění; marketingový mix
14	1.11.	1	9.00-10.00	Teorie. Pojištění; marketingový mix
15	6.11.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Opakování; dodací podmínky, distribuce
16	8.11.	1	9.00-10.00	Teorie. Opakování; dodací podmínky, distribuce
17	13.11.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Zakázky - jejich příjem a řešení problémů; telefonování - precizní formulace žádosti
18	15.11.	1	9.00-10.00	Teorie. Zakázky - jejich příjem a řešení problémů; telefonování - precizní formulace žádosti
19	20.11.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Opakování; kupní smlouva, dohody a závazky;
20	22.11.	1	9.00-10.00	Teorie. Opakování; kupní smlouva, dohody a závazky;
21	27.11.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Poptávka, nabídka; problémy při uzavírání obchodu, řešení; platební podmínky, cena
22	29.11.	1	9.00-10.00	Teorie. Poptávka, nabídka; problémy při uzavírání obchodu, řešení; platební podmínky, cena
23	4.12.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Opakování; hodnocení a hodnotící kritéria
24	6.12.	1	9.00-10.00	Teorie. Opakování; hodnocení a hodnotící kritéria
25	11.12.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Cíle - jejich definice a naplnění, návrhy; jednání s podřízenými, styly vedení
26	13.12.	1	9.00-10.00	Teorie. Cíle - jejich definice a naplnění, návrhy; jednání s podřízenými, styly vedení
27	18.12.	1	10.55 - 11.55	Praxe. Dojednání kompromisu; opakování; marketingové strategie;
28	20.12.	1	9.00-10.00	Teorie. Dojednání kompromisu; opakování;
29	3.1.	1	9.00-10.00	Teorie. marketingové strategie;
30	8.1.	1	10.55 - 11.55	Praxe. obchodní jednání, argumentace; typy zákazníků a jejich chování

Vyplňte pouze bílá pole

* V případě, že vzdělávací aktivita bude probíhat v určitém termínu denně, vyplňte do prvního sloupce datum od-do (např. 1.8.2016-20.8.2016).

V případě, že vzdělávací aktivita bude probíhat nepravidelně nebo pouze v určitý den v týdnu, vyplňte jednotlivé dny do připravených sloupců.

Datum:	xxxxxxxx
Vyřizuje:	xxxxxxxx
Číslo telefonu:	xxxxxxxx
Email:	xxxxxxxx

jméno, příjmení, funkce a podpis oprávněné osoby (razítko)	
--	--