



bee inspired & funded

Podpora podnikavosti a podnikání v Krnově 2024

nabídka služeb

OBSAH

OBSAH	2
I. ZÁKLADNÍ INFORMACE	3
II. PŘEDSTAVENÍ DODAVATELE	3
III. PŘEDMĚT NABÍDKY	4
IV. CENOVÁ NABÍDKA.....	6
V. ZPRACOVATELSKÝ TÝM	7

ZÁKLADNÍ INFORMACE

Klient:
Zástupce města: Ing. Tomáš Hradil, starosta
Sídlo: Hlavní náměstí 96/1, Pod Bezručovým vrchem, 794 01 Krnov 1
Identifikační číslo: 00296139
Kontaktní osoba: Ing. Melita Vodičková, referentka
Kontaktní telefon: +420 737 992 330
Kontaktní e-mail: mvodickova@mukrnov.cz

Poradenská firma:
Zástupce: Ing. Jarmila Šagátová, výkonná ředitelka
Sídlo/Místo podnikání: nám. Svobody 527, Lyžbice, 739 61 Třinec
Spisová značka: B 10621 vedená u Krajského soudu v Ostravě
Identifikační číslo: 03589277
Kontaktní osoba: Ing. Jan Dittrich
Kontaktní telefon: +420 734 177 994
Kontaktní e-mail: dittrich@beepartner.cz

PŘEDSTAVENÍ DODAVATELE

BeePartner a.s.

BeePartner a.s. je česká poradenská společnost, která se zabývá regionálním a městským rozvojem, financováním projektů z Evropských strukturálních a investičních fondů a jiných dotačních i soukromých zdrojů.

Disponujeme multidisciplinárním týmem lidí s vysokým renomé ve svém oboru s přesahem do oblastí životního prostředí, energetiky, dopravy, podnikání, vědy a výzkumu, vzdělávání nebo kultury. Naší motivací je chuť rozvíjet Českou republiku, region, ve kterém působíme, partnery, klienty i sebe.

Jsme více než poctivými projektovými manažery a dotačními řemeslníky. Máme strategický nadhled a vytváříme architekturu řešení na úrovni programů, plánů i projektů, nalézáme synergie a integrovaná řešení.

Nabízíme strategické a dotační plánování a komplexní portfolio služeb v oblasti dotačního a projektového managementu. Z dobrých záměrů děláme lepší a smysluplnější, s větší šancí na to uspět a uskutečnit je.

Přinášíme chytrá řešení a snažíme se maximalizovat efekt naší práce pro partnery a klienty. Od našeho vzniku v roce 2014 jsou naší nejlepší referencí desítky spokojených měst a obcí, firem a podnikatelů.

PŘEDMĚT NABÍDKY

PROGRAM NA PODPORU PODNIKAVOSTI A PODNIKÁNÍ V KRNOVĚ („Podnikavý Krnov“)

Níže popsané aktivity by v ideálním případě měly položit základ ekosystému podpory podnikání a komunity, která je pro rozvoj podnikání a podnikavosti v území. Jednotlivé součásti programu jsou povázány nebo na sebe navazují.

1. Konzultační služby pro podnikatele a zájemce o podnikání

Cílem je poskytovat lidem, kteří přemýšlejí o startu podnikání, začínajícím i zkušeným podnikatelům možnost expertní zázemí a individuální konzultace, které jim umožní zejména: vypracovat svůj podnikatelský plán pod vedením zkušeného mentora, ověřit relevantnost podnikatelského nápadu před začátkem podnikání, zlepšit svůj marketing, či vnitřní procesy nebo v čas zachytit možnost dotačního financování a jiné. Zvyšuje se tak šance na úspěšný start podnikání a na získání podpory v krajských či jiných programech podpory.

Zahrnuje

- Poskytování konzultací fyzickým i právnickým osobám za účelem zahájení, či zlepšení podnikatelské činnosti (doporučeno max 4 na jednu osobu / subjekt, přičemž může být zahrnuta vstupní diagnostika, vyhledání potřebných informací apod.)
- Vytvoření příslušné sekce na webu krnovpodnika.cz
- Nastavení procesu žádostí o konzultace a sběru zpětné vazby od podpořených osob / subjektů
- Možnost uspořádání konzultačního dne v Krnově (po domluvě)

Konzultační hodiny budou fakturovány průběžně na základě skutečného čerpání. Schváleného odpovědným zástupcem města)

Rozpočet pro aktivitu: 16.000 Kč bez DPH za úpravy webu a nastavení procesů + průběžná fakturace hodin dle skutečnosti (při sazbě 1.000 Kč bez DPH / hodina) v maximálním počtu 70 hodin

Dodatečné náklady, které nejsou součástí nabídky: pronájem prostor, cestovné při organizaci konzultačního dne v Krnově

2. Metodická podpora při budování podnikatelské komunity

Cílem je komunitu neformálně vytvořenou z podnikavých lidí, zájemců o podnikání a podnikatelů postupně předat do správy městu tak, aby bylo vnímáno jako partner a organizátor této skupiny. Prostředí této komunity zároveň podporuje a pomáhá v podnikání jejím členům a napomáhá zlepšení vztahů.

Zahrnuje

- Příprava dramaturgie setkání (volitelně spolu moderace max 8 setkání)
- Hledání vhodných hostů,
- Marketingová podpora (zejména na webu a sociálních sítích)

Rozpočet pro aktivitu: 50.000 Kč bez DPH

Dodatečné náklady, které nejsou součástí nabídky: pronájem prostor, občerstvení

3. Realizace workshopů na podporu podnikavosti na středních školách

Cílem je ukázat žákům vybraných středních škol (dle vhodných oborů studia) proces, kterým by měl projít každý nápad, má-li mít šanci na úspěch. Součástí je také kreativní proces tvorby značky a obsahu cílené marketingové komunikace, přičemž obě kompetence lze využít v jakémkoli typu projektu, nejen v podnikání samotném.

Zahrnuje

- 3 workshopy (pro 3 střední školy, každý v délce trvání cca 4-6 hod, po domluvě může být upraven počet a trvání workshopů podle počtu žáků / skupin a možností škol)

Rozpočet pro aktivitu: 60.000 Kč bez DPH

Dodatečné náklady, které nejsou součástí nabídky: pronájem prostor, občerstvení

4. Realizace eventu na podporu podnikání a podnikavosti

Cílem je vzbudit v obyvatelích zájem o podnikání prezentací pozitivních příkladů, poskytnout platformu pro networking, či setkávání a umožnit široké veřejnosti vhléd do reality podnikání v Krnově neformální a zábavnou formou. Sekundárně slouží také jako nástroj pro komunikaci / prezentaci záměrů, či možností podpory města a partnerů aktivnější části obyvatel.

Zahrnuje

- Naplánování, organizace a realizace jedné celovečerní akce (typu „mashup“)
- Foto i video dokumentaci
- Vyhledávání a skauting vhodných prezentujících (z řad místních podnikatelů či začínajících projektů), moderaci eventu, organizační a programové zajištění (min 8 účinkujících)
- Určeno pro veřejnost i podnikatele (cca 50 účastníků)

Rozpočet pro aktivitu: 50.000 Kč bez DPH

Dodatečné náklady, které nejsou součástí nabídky: pronájem prostor, občerstvení

5. Marketingová konzultační podpora

Cílem je pomoci správně marketingově komunikovat všechny části programu Krnov podniká a zároveň poskytnout zodpovědným pracovníkům města nezbytnou konzultační podporu v oblasti podnikání, příležitostí pro podnikatele, trendů v tomto segmentu apod. po celou dobu spolupráce.

Zahrnuje

- Správu webu krnovpodnika.cz a stejnojmenného profilu na sociálních sítích
- Spolupráce na přípravě marketingových materiálů, či kampaní a asistence při jejich realizaci (včetně grafického zpracování a tvorby textů)
- Podporu při propagaci aktivit na podporu podnikání (včetně placené reklamy na sociální síti Facebook)
- Max 80 hodin

Rozpočet pro aktivitu: 80.000 Kč bez DPH

Dodatečné náklady, které nejsou součástí nabídky: placená inzercie jinde, než na sociálních sítích ve skupině Meta

CENOVÁ NABÍDKA

Program podpory podnikání a podnikavosti („Podnikavý Krnov“)

Program trvá jeden kalendářní rok a obsahuje následující aktivity:

- *Konzultační služby pro podnikatele a zájemce o podnikání (nezahrnuje konzultační služby poskytnuté nad rámec konzultačních dnů)*
- *Metodická podpora při budování podnikatelské komunity*
- *Realizace workshopů na podporu podnikavosti na středních školách*
- *Realizace eventu na podporu podnikání a podnikavosti*
- *Marketingová a konzultační podpora města*

cena bez DPH	256.000,00 Kč
výše DPH (21 %)	53 760,00Kč
cena s DPH	309 760,00 Kč

- *Konzultační služby pro podnikatele a zájemce o podnikání (nad rámec konzultačních dnů)*

cena bez DPH	70.000,00 Kč
výše DPH (21 %)	14 700,00Kč
cena s DPH	84 700,00 Kč

Nabídková cena je splatná na základě dílčích faktur vystavených klientovi po protokolárním předání dílčích plnění dle bodů 1-5.

V případě poskytování konzultačních služeb nad rámec konzultačních dnů dle bodu 1 v max. počtu 70 hodin, budou tyto služby fakturovány dle skutečnosti vždy k poslednímu dni kalendářního čtvrtletí.

Přesné platební podmínky mohou být vzájemnou dohodou obou stran upraveny a budou ustanoveny ve smlouvě/objednávce.

Při poskytování služeb chceme s klientem budovat vztah založený na vzájemné důvěře, respektu, korektním a etickém jednání.

ZPRACOVATELSKÝ TÝM

Plnění bude zajišťovat tým zkušených a kompetentních odborníků **společnosti BeePartner a.s.** s letitými zkušenosti v oblasti podpory podnikání, evropských fondů, strategického plánování a projektového řízení. V průběhu realizace zakázky je možné mimo uvedené členy týmu zapojení také členů širšího týmu společnosti BeePartner a.s.

Mgr. Michal Sobek – vedoucí realizačního týmu

BeePartner, marketingový ředitel

Od roku 2007 pracoval na Regionální radě Moravskoslezsko, kde zodpovídal nebo se podílel na marketingových kampaních a službách pro klienty a veřejnost. Byl také zodpovědný za mediální komunikaci, image a dobré jméno organizace. Během své pracovní praxe absolvoval například dlouhodobé kurzy Českého institutu pro marketing, zakončené získáním certifikátu CIMA A a CIMA B. V BeePartner se věnuje marketingovému plánování a komunikaci, zapojování cílových skupin do přípravy a realizace plánů a projektů. Zpracoval komunikační strategie u projektů fajnOVA, hrajeMSKrajem, Chytřejší kraj a Karviná všemi deseti, zodpovídal za komunikaci, zapojování lidí a kampaně při tvorbě strategického plánů rozvoje statutárního města Ostravy 2017-2023, Moravskoslezského kraje 2019-2029, Opavy 2021+, Žilinského kraje 2021+, Českého Těšína 2022+ nebo Integrovaného plánu řízení procesu změn v Karviné.

Ing. Jan Dittrich – člen realizačního týmu

BeePartner, odborný konzultant

Dlouhodobě se pohybuje ve světě businessu i v neziskové sféře, kde pomáhá z nápadů tvořit reálné projekty s přesahem či dopadem. V roce 2016 pomohl vybudovat městské coworkingové centrum Business Gate v Karviné, později se přidal k největší coworkingové síti v Česku i na světě Impact Hub, kde v roli community manažera budoval komunitu podnikatelů, pomáhal rozvíjet jejich aktivity jako expert či mentor v různých fázích podnikání. Jako projektový manažer vedl nebo spolutvořil řadu akceleračních programů v kraji, jako např. Impact Hub Challenge Smart cities, Tieto Nerds nebo Chytrá myšlenka MSK I, II a další. Marketingový tým BeePartner posílil v roce 2021.

V Třinci dne 8. ledna 2024

Ing. Jarmila Šagátová

výkonná ředitelka BeePartner a.s.

tel.: +420 602 238 087, sagatova@beepartner.cz