



Evropská unie  
Evropský sociální fond  
Operační program Zaměstnanost



Úřad práce ČR

## PLÁN REALIZACE ODBORNÉ PRAXE

I. Uchazeč o zaměstnání		ABSOLVENT	
Jméno a příjmení:	XXXX		
Datum narození:	XXXX		
Kontaktní adresa:	XXXX		
Telefon:	XXXX		
Zdravotní stav dobrý: /zaškrtněte/		<input checked="" type="checkbox"/> ANO	<input type="checkbox"/> NE
Omezení /vypište/:			
V evidenci ÚP ČR od:	31. 8. 2016		
Vzdělání:	Střední (ISCED 3)		
Znalosti a dovednosti:	Aj – pasivně Nj – pasivně Řidičský průkaz B Práce na PC – pokročilý Znalost programu Archicad, Allplan		
Pracovní zkušenosti:	DPP- firma Kinský dal Borgo, a.s. (servírka, pokojská)		
Absolvent se účastnil před nástupem na odbornou praxi v rámci aktivit projektu:		rozsah	druh
a) Poradenství		8 hod	skupinové
Výběr uchazečů		4 hod	skupinově
Výběr uchazečů		4 hod	individuálně
Motivační kurz		32 hod	
b) Rekvalifikace			

## II. ZAMĚSTNAVATEL

Název organizace: AUTOCENTRUM BOURA spol. s r.o.

Adresa pracoviště: Činěves 143, 289 01 Dymokury

Vedoucí pracoviště: XXXX

Kontakt na vedoucího pracoviště: XXXX

Zaměstnanec pověřený vedením  
odborné praxe – **MENTOR**

není

Jméno a příjmení:

Kontakt:

Pracovní pozice/Funkce Mentora

Druh práce Mentora /rámec pracovní  
náplně/

### III. ODBORNÁ PRAXE

Název pracovní pozice absolventa:	Prodejce automobilů
Místo výkonu odborné praxe:	AUTOCENTRUM BOURA spol. s r.o.
Smluvený rozsah odborné praxe:	Seznámení se s prodejem nových a ojetých vozů, struktura společnosti, konkrétní činnosti jednotlivých pracovních pozic
Kvalifikační požadavky na absolventa:	Středoškolské vzdělání
Specifické požadavky na absolventa:	ŘP sk. B
Druh práce - rámec pracovní náplně absolventa	Pracovník autosalonu – prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace

#### KONKRETIZUJTE STANOVENÍ CÍLŮ ODBORNÉ PRAXE A ZPŮSOB JEJICH DOSAŽENÍ:

##### PRŮBĚŽNÉ CÍLE:

**Zadání konkrétních úkolů činnosti** /v případě potřeby doplňte řádky nebo doložte přílohou/ *orientace ve firmě, seznámení s provozem, seznámení s BOZP, konkrétní činnosti jednotlivých pracovních pozic,*

**STRATEGICKÉ CÍLE:** /v případě potřeby doplňte řádky nebo doložte přílohou/ *zvýšení kvalifikace např. školením, osvojení si odborných kompetencí daného oboru a získání certifikace prodejce, nové praktické dovednosti,*

**VÝSTUPY ODBORNÉ PRAXE:**  
/doložte přílohou/

**Název přílohy:**  
**Příloha č. 2** Průběžné  
hodnocení absolventa

**Příloha č. 3** Závěrečné  
hodnocení absolventa

**Příloha č. 4** Osvědčení o  
absolvování odborné praxe

**Příloha:** Reference pro  
budoucího zaměstnavatele\*

**Datum vydání přílohy:**  
Měsíčně souběžně  
s vyúčtováním  
mzdových nákladů  
Nejpozději do 31.3.2018

Do 31.3.2018

Do 31.3.2018

## HARMONOGRAM ODBORNÉ PRAXE

*Harmonogram odborné praxe, tj. časový a obsahový rámec průběhu odborné praxe je vhodné předjednat a konzultovat mezi zaměstnancem KrP a KoP ÚP ČR, mentorem a absolventem již před nástupem absolventa na odbornou praxi, aby jeho rámec byl zřejmý již před podepsáním Dohody o vyhrazení společensky účelného pracovního místa a popřípadě Dohody o poskytnutí příspěvku na mentora. Podle aktuální situace a potřeby může být harmonogram doplňován nebo upravován.*

*/v případě potřeby doplňte řádky/*

Měsíc/Datum	Aktivita	Rozsah	Zapojení Mentora
Březen 2017	Struktura společnosti, seznámení se s jednotlivými středisky společnosti a jejich vedoucími pracovníky, seznámení se s BOZP, představena pravidla chování, vystupování a zásady prodejce vozů, seznámení se s prodávanými modely vozů, jejich příslušenstvím a doplňků, seznámení se s možnostmi financování při koupi vozu a pojištění	40 hod/týd	Ano
Duben 2017	Proškolení pracovníka jednotlivými zástupci leasingových společností v zadávání úvěru a pojištění, samostudium jednotlivých modelů vozů a společně s vedoucím prodeje získávání zkušeností při prodeji vozu a komunikaci se zákazníkem	40 hod/týd	Ano
Květen 2017	Proškolení objednávání a naskladnění nových vozů do systému k tomu určeném, fakturace a příjemky, nabídky vozů jednak v písemné podobě, ale také přímo na autosalonu zákazníkovi, výkup ojetého vozu a jeho naskladnění.	40 hod/týd	Ano
Červen 2017	Provoz autosalonu komplexně, školení zaměřené na zvýšení odbornosti za účelem certifikace prodejce. Seznámení se s provozem servisu za účelem správného postupu při odhadu např. doby montáže různých doplňků.	40 hod/týd	Ano
Červenec 2017	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd	

Srpen 2017	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd
Září 2017	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd
Říjen 2017	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd
Listopad 2017	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd
Prosinec 2017	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd
Leden 2018	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd
Únor 2018	Prodej vozů a s tím spojené administrativní a ostatní činnosti, nabídky a uzavření úvěrů pro zákazníky, pojištění automobilů, fakturace	40 hod/týd

*\* V případě, že si zaměstnavatel účastníka neponechá v pracovním poměru po skončení odborné praxe, poskytne zaměstnavatel „Reference pro budoucího zaměstnavatele“, a to ve volné formě.*

*Schválil(a): Lída Kvízová..... dne 28. 2. 2017.....  
(jméno, příjmení, podpis)*