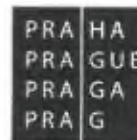




EVROPSKÁ UNIE  
Evropské strukturální a investiční fondy  
Operační program Praha – pól růstu ČR



PID: MHMPXPDHTCH0

Číslo smlouvy: DOT/53/03/000700/2020

Stejnopis č. 1

**PRAŽSKÝ VOUCHER NA POBYT V ZAHRANIČNÍCH INKUBÁTORECH – VÝZVA č. 2**  
**OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR**

**SMLOUVA O POSKYTNUTÍ VOUCHERU**



EVROPSKÁ UNIE  
Evropské strukturální a investiční fondy  
Operační program Praha – pól růstu ČR



### Smlouva o poskytnutí vouchery

*uzavřena podle § 10a odst. 3 a násl. zákona č. 250/2000 Sb., o rozpočtových pravidlech územních rozpočtů, ve znění pozdějších předpisů, a § 159 a násl. zákona č. 500/2004 Sb., správní řád, ve znění pozdějších předpisů*

#### I.

#### Smluvní strany

##### Hlavní město Praha

se sídlem:

Mariánské nám. 2/2, 110 01 Praha 1

zastoupené:

Ing. Davidem Blažkem, pověřeným řízením odboru  
projektového řízení Magistrátu hl. m. Prahy, na základě  
pověření ze dne 1. 3. 2020

oprávněná osoba:

Mgr. Aneta Šubrtová, na základě pověření ze dne  
25. 11. 2019

IČO:

00064581

DIČ:

CZ00064581

číslo účtu:

6687982/0800

účet veden u:

Česká spořitelna, a.s.

ID datové schránky:

48ia97h

(dále jen „**Poskytovatel dotace**“)

a

##### Qusion s.r.o.

se sídlem:

U Potoka 751, 56601 Vysoké Mýto

zastoupená:

[REDACTED]

IČO:

06869742

společnost je plátcem DPH:

ANO

číslo účtu:

2601390584/2010

účet veden u:

Fio banka, a.s.

zapsaná:

C 41213 vedená u soudu Krajský soud v Hradci Králové

(dále jen „**Příjemce**“)

(společně dále jen „**Smluvní strany**“)

Smluvní strany se níže uvedeného dne, měsíce a roku dohodly na uzavření této Smlouvy o poskytnutí inovačního vouchery (dále jen „**tato Smlouva**“, resp. „**Smlouva**“).



## II.

### Předmět této Smlouvy

1. Za podmínek stanovených touto Smlouvou poskytne Poskytovatel dotace Příjemci částku ve výši odpovídající skutečně vzniklým, odůvodněným a prokázaným způsobilým výdajům, maximálně však do výše 423 640,00 Kč (slovy: čtyři sta dvacet tři tisíc šest set čtyřicet korun českých), (dále jen „**Dotace**“). Dotaci poskytuje Poskytovatel dotace v rámci projektu „Specializované vouchery“, reg. číslo projektu: CZ.07.1.02/0.0/0.0/16\_027/0000607, z programu „PRAŽSKÝ VOUCHER NA POBYT V ZAHRANIČNÍCH INKUBÁTORECH“ (dále jen „**Program**“), definovaného v dokumentu Programový manuál pro udělování specializovaných voucherů v oblasti „PRAŽSKÝ VOUCHER NA POBYT V ZAHRANIČNÍCH INKUBÁTORECH“ (dále jen „**Manuál**“), jenž byl schválen usnesením Rady hl. města Prahy č. 172 ze dne 11. 2. 2019 (viz [http://www.praha.eu/jnp/cz/o\\_meste/magistrat/deska/index.html](http://www.praha.eu/jnp/cz/o_meste/magistrat/deska/index.html)) a tvoří součást dokumentace 2. výzvy programu Pražský voucher na pobyt v zahraničních inkubátorech (dále jen „**2. Výzva**“), jak je tato definována dále. Součástí dokumentace Programu jsou dále Všeobecné podmínky užívání internetové aplikace Podej projekt (dále jen „**Všeobecné podmínky**“), které jsou dostupné v internetové aplikaci Podej projekt na <https://podejprojekt.prazskylvoucher.cz/> (dále jen „**Aplikace**“). Podpisem této Smlouvy Příjemce stvrzuje, že je mu obsah Manuálu a Všeobecných podmínek znám, vzal je na vědomí a zavazuje se povinnosti v nich stanovené dodržovat. Ve vztahu k Příjemci je Dotace poskytována na individualizovaný projekt s názvem „Expanze společnosti Qusion s.r.o. na zahraniční trhy – destinace Berlín“, popsáný v Žádosti o poskytnutí voucheru (dále jen „**Žádost**“), která tvoří přílohu č. 1 této Smlouvy a její nedílnou součástí (dále jen „**Projekt**“). Program je realizován v rámci Výzvy č. 11 – Vznik a rozvoj kapacit poskytujících progresivní služby pro podnikatele, spolufinancovaný z Operačního programu Praha – pól růstu ČR (dále jen „**Výzva**“).
2. Dotace je poskytována v režimu de minimis ve smyslu Nařízení Komise (ES) č. 1407/2013 ze dne 18. prosince 2013, o použití článků 107 a 108 Smlouvy o fungování EU na podporu de minimis, vyhlášeném v Úředním věstníku EU dne 24. 12. 2013.
- 3.
4. V souladu s ustanovením zákona č. 131/2000 Sb., o hlavním městě Praze, ve znění pozdějších předpisů, tímto Poskytovatel dotace potvrzuje, že uzavření této Smlouvy bylo schváleno usnesením Rady hl. města Prahy č. 1234 ze dne 15. 6. 2020.
5. Příjemce prohlašuje, že ke dni podpisu této Smlouvy
  - Projekt přispívá k plnění indikátoru Výzvy „podnik, který dostává podporu pro účely uvádění nových výrobků na trh“ – ANO  / NE



- Projekt přispívá k plnění indikátoru Výzvy „podnik, který dostává podporu pro účely zavádění výrobků nových pro podnik“ – ANO  / NE

6. Dotace, která je Příjemci poskytnuta z rozpočtu Poskytovatele dotace, je ve smyslu zákona č. 320/2001 Sb., o finanční kontrole ve veřejné správě a o změně některých zákonů (zákon o finanční kontrole), ve znění pozdějších předpisů (dále jen „**zákon o finanční kontrole**“), veřejnou finanční podporou a vztahují se na ni všechna ustanovení zákona o finanční kontrole a zákona č. 215/2004 Sb., o úpravě některých vztahů v oblasti veřejné podpory a o změně zákona o podpoře výzkumu a vývoje, ve znění pozdějších předpisů. Příjemce je povinen dle ust. § 9 odst. 2 zákona o finanční kontrole umožnit Poskytovateli dotace (resp. jeho k tomu příslušným orgánům) kontrolu hospodaření Příjemce a dodržování účelu podmínek, za kterých byla Dotace Příjemci poskytnuta a čerpána. Poskytovatel dotace má právo provést kontrolu hospodaření Příjemce i před vyplacením Dotace. Doba provádění kontroly se nepočítá do lhůty dle čl. IV. odst. 2 této Smlouvy.

### III.

#### Další práva a povinnosti Příjemce

1. Příjemce je povinen Projekt realizovat v souladu s právními předpisy, Manuálem, touto Smlouvou a její přílohou č. 1, která je její nedílnou součástí.
2. Za podmínek uvedených v této Smlouvě je Příjemce oprávněn provést změny v Projektu.
3. Změny v Projektu se dle závažnosti dělí na změny Projektu podstatné a nepodstatné. Nepodstatné změny nepodléhají schválení ze strany Poskytovatele dotace. Příjemce je však povinen nepodstatné změny písemně prostřednictvím Aplikace oznámit Poskytovateli dotace, a to bez zbytečného odkladu, nejpozději při podání Žádosti o proplacení voucheru (Dotace). Za nepodstatné změny se považuje:
  - a) změna kontaktní osoby Projektu (včetně změny kontaktních údajů) či adresy pro doručení písemností;
  - b) změna v osobách vykonávajících funkci statutárního orgánu Příjemce;
  - c) změna sídla či provozovny Příjemce, pokud nové sídlo či provozovna budou umístěny na území hl. m. Prahy;
  - d) změna harmonogramu realizace Projektu, která neovlivní cíle, výstupy Projektu, rozpočet Projektu a celkovou délku realizace Projektu;
  - e) úprava postupu realizace aktivity, která však neovlivní její charakter, ani cíle, rozpočet a celkovou délku realizace Projektu.

Ostatní změny jsou považovány za podstatné, tj. za změny, které mají dopad na charakter, cíle, rozpočet a celkovou délku realizace Projektu. Poskytovatel dotace si vyhrazuje právo posoudit změnu Projektu nad rámec změn uvedených pod písmeny a) - e) čl. III. odst. 3



této Smlouvy jako změnu nepodstatnou. Podstatné změny Projektů jsou možné pouze po předchozím schválení Poskytovatelem dotace a uzavření dodatku k této Smlouvě. O schválení podstatné změny Projektů žádá Příjemce písemně prostřednictvím Aplikace. Žádost Příjemce musí být odůvodněna. Účinnost podstatné změny Projektů nastává nejdříve dnem účinnosti písemného dodatku k této Smlouvě. Příjemce bere na vědomí, že změny jsou možné výlučně v rozsahu snížení podpořených aktivit, a to pouze v případě, že bude zachován smysl a účel Projektů a též minimální hranice Dotace na jeden voucher stanovená v Manuálu.

4. Příjemce má právo na poskytnutí Dotace po ukončení Projektů (ex-post) na základě řádně vyplněné Žádosti o proplacení voucheru, a to na účet Příjemce uvedený v Žádosti o proplacení voucheru a této Smlouvě, který musí být bankovním účtem vedeným u tuzemského poskytovatele platebních služeb a zveřejněným způsobem umožňujícím dálkový přístup dle § 96 odst. 2 zákona č. 235/2004 Sb., o dani z přidané hodnoty, ve znění pozdějších předpisů. Příjemce nemá právo na poskytnutí Dotace, pokud nebyly dodrženy všechny podmínky stanovené právními předpisy, touto Smlouvou včetně Žádosti či Manuálem a Všeobecnými podmínkami.
5. Příjemce je povinen uveřejnit povinnou publicitu Projektů dle podmínek uvedených v Manuálu. Poskytovatel dotace souhlasí s publikací svého loga a dalších grafických prvků pro prokázání publicity dle požadavků Manuálu.
6. Příjemce je povinen řádně uchovávat originál této Smlouvy, veškeré originály účetních dokladů a originály dalších dokumentů souvisejících s realizací Projektů po dobu 10 let počínaje prvním dnem roku následujícího po roce, kdy mu byla uhrazena Dotace dle čl. IV této Smlouvy.
7. Příjemce je povinen spolupracovat s Poskytovatelem dotace nebo jím určeným subjektem při vyhodnocování efektů a úspěšnosti Projektů, např. účasti na dotazníkovém šetření nebo evaluačním interview, poskytnutím informací o další spolupráci, a to po dobu 5 let od proplacení Dotace, přičemž Poskytovatel dotace nebo jím určený subjekt může uplatnit tento požadavek nejvýše jednou ročně.
8. Příjemce podpisem této Smlouvy čestně prohlašuje, že případná získaná Dotace nebude použita na krytí stejných způsobilých nákladů Projektů financovaného zcela nebo zčásti z jiných veřejných dotačních titulů. Další podmínky způsobilosti, resp. nezpůsobilosti výdajů jsou uvedeny v Manuálu.
9. Příjemce je též povinen dodržovat závazné termíny stanovené v Manuálu, a to zejména termíny předkládání zpráv, povinných dokumentů a je povinen plnit další povinnosti uvedené v Manuálu.



10. Příjemce je povinen podat Poskytovateli dotace Žádost o proplacení vouchery prostřednictvím Aplikace bez vad nejpozději v den ukončení doby realizace Projektu. Jestliže Žádost o proplacení vouchery byla podána včas, zůstává tato lhůta zachována i v případě postupu podle čl. IV. odst. 1 této Smlouvy. Veškerá čestná prohlášení učiněná Příjemcem v průběhu spolupráce s Poskytovatelem dotace, počínaje podáním Žádosti, se považují za opětovně učiněná Příjemcem při podání Žádosti o proplacení vouchery. V případě, že by taková čestná prohlášení byla v době předložení Žádosti o proplacení vouchery nepravdivá, nesprávná či neúplná, považuje se neoznámení změn, resp. neuvedení správných a pravdivých prohlášení, za podstatné porušení této Smlouvy, jež opravňuje Poskytovatele dotace v souladu s ustanovením článku V. této Smlouvy Smlouvu vypovědět.
11. Příjemce je povinen ve lhůtě do devadesáti (90) dnů od podpisu této Smlouvy uzavřít smlouvu o dílo s vybraným dodavatelem služeb, a to v písemné formě. Obsah spolupráce musí být realizován vždy až po účinnosti příslušné smlouvy o dílo.

#### IV.

#### Povinnosti Poskytovatele dotace

1. Žádost o proplacení vouchery musí být bez vad. Pokud budou nalezeny vady v Žádosti o proplacení vouchery, bude tato žádost vrácena Příjemci k odstranění vad. Vrácení Žádosti o proplacení vouchery k opravě je možné pouze jednou s tím, že opravenou Žádost o proplacení vouchery musí Příjemce podat prostřednictvím Aplikace do pěti (5) pracovních dnů od jejího vrácení k opravě. Teprve po odstranění vad je možné Dotaci proplatit. Doba, kdy je Žádost o proplacení vouchery vrácena a vady odstraňovány, se nezapočítává do lhůty pro proplacení Dotace dle čl. IV. odst. 2 této Smlouvy; tato lhůta začne běžet od předložení Žádosti o proplacení vouchery bez vad.
2. Poskytovatel dotace je povinen poukázat Příjemci bankovním převodem Dotaci - částku určenou na základě skutečně vzniklých, odůvodněných a prokázaných způsobilých výdajů ve smyslu článku II. odst. 1 této Smlouvy, případně sníženou o částku odpovídající aktivitě, která byla z Projektu vypuštěna postupem dle čl. III. odst. 3 této Smlouvy, tj. uzavřením dodatku k této Smlouvě, ve lhůtě nejpozději do 42 pracovních dnů ode dne předložení bezvadné Žádosti o proplacení vouchery Poskytovateli dotace za podmínky úplnosti Žádosti o proplacení vouchery, jejího předložení ve lhůtě stanovené v Manuálu a realizace Projektu v souladu s právními předpisy a s touto Smlouvou.
3. Smluvní strany výslovně sjednávají, že uveřejnění této Smlouvy v registru smluv dle zákona č. 340/2015 Sb., o zvláštních podmínkách účinnosti některých smluv, uveřejňování



těchto smluv a o registru smluv (zákon o registru smluv), ve znění pozdějších předpisů, zajistí Poskytovatel dotace.

## V.

### Ukončení Smlouvy a navrácení Dotace

1. Vztah založený touto Smlouvou lze ukončit na základě písemné dohody obou Smluvních stran nebo výpovědí této Smlouvy Poskytovatelem dotace.
2. Dohoda o ukončení této Smlouvy musí být písemná a musí v ní být uvedeny důvody, které vedly k ukončení této Smlouvy, včetně způsobu vzájemného vypořádání práv a povinností Smluvních stran.
3. V případě neplnění či porušení povinností vyplývajících z této Smlouvy pro Příjemce, má Poskytovatel dotace právo písemně vypovědět tuto Smlouvu. Toto právo má Poskytovatel dotace zejména, pokud ze strany Příjemce dojde k závažnému porušení této Smlouvy. Závažným porušením se rozumí zejména:
  - a) realizace Projektu v rozporu s právními předpisy, touto Smlouvou, Žádostí, Manuálem a Všeobecnými podmínkami;
  - b) použití Dotace (případně její části) v rozporu s účelem, který je stanoven touto Smlouvou;
  - c) neumožnění provedení kontroly Poskytovatelem dotace dle čl. II. odst. 5 této Smlouvy;
  - d) uvedení nepravdivých, nesprávných či neúplných údajů Příjemcem v Žádosti, Žádosti o proplacení voucheru, v této Smlouvě či v jakémkoli dalším dokumentu se Smlouvou souvisejícím;
  - e) realizace spolupráce mezi Příjemcem a dodavatelem služby před účinností smlouvy o dílo dle čl. III. odst. 11 této Smlouvy;
  - f) nepodání Žádosti o proplacení voucheru ve lhůtě dle čl. III. odst. 10 této Smlouvy.
4. Písemnou výpověď této Smlouvy Poskytovatelem dotace zaniká nárok na proplacení Dotace. V případě, že k proplacení Dotace došlo již před doručením výpovědi Příjemci, je Příjemce povinen provést vyúčtování Dotace a vrátit na bankovní účet Poskytovatele dotace uvedený v záhlaví této Smlouvy dosud poskytnuté peněžní prostředky bez zbytečného odkladu, nejpozději však do třiceti (30) dnů od uplynutí výpovědní lhůty. Výpovědní lhůta činí sedm (7) dní ode dne doručení výpovědi Příjemci. Pokud Příjemce ve stanovené lhůtě poskytnutou Dotaci nevrátí, považují se finanční prostředky z Dotace za zadržené ve smyslu zákona č. 250/2000 Sb., o rozpočtových pravidlech územních rozpočtů, ve znění pozdějších předpisů (dále jen „zákon č. 250/2000 Sb.“).



5. V případě, že Příjemce poruší jakoukoli povinnost stanovenou mu v souvislosti s realizací Projektu právními předpisy, touto Smlouvou a dokumenty v ní uvedenými, nebo se jeho prohlášení uvedená v Žádosti, v Žádosti o proplacení vouchery či v této Smlouvě ukáží jako nepravdivá, nesprávná či neúplná poté, co došlo k proplacení Dotace Poskytovatelem dotace, bude se jednat o porušení rozpočtové kázně dle § 22 zákona č. 250/2000 Sb., a Poskytovatel dotace je oprávněn uložit Příjemci odvod a penále dle zákona č. 250/2000 Sb., popř. vypovědět tuto Smlouvu dle čl. V. odst. 3 této Smlouvy.
6. V případě, že bylo rozhodnuto o porušení rozpočtové kázně dle zákona č. 250/2000 Sb., budou odvod i případné penále za porušení rozpočtové kázně vyměřeny ve výši stanovené zákonem č. 250/2000 Sb.
7. V případě přeměny nebo zrušení Příjemce s likvidací je Příjemce povinen Dotaci vyúčtovat ke dni účinnosti přeměny nebo účinnosti rozhodnutí o zrušení s likvidací a do patnácti (15) dnů ode dne, kdy k přeměně nebo zrušení s likvidací došlo, předložit vyúčtování Dotace Poskytovateli dotace. Ve stejné lhůtě je Příjemce povinen vrátit nevyčerpanou část Dotace.

## VI.

### Závěrečná ustanovení

1. Tato Smlouva nabývá platnosti dnem jejího podpisu oběma Smluvními stranami. Tato Smlouva musí být vždy nejprve podepsána Příjemcem a následně Poskytovatelem dotace. Účinnosti nabývá Smlouva zveřejněním v registru smluv dle zákona č. 340/2015 Sb., o zvláštních podmínkách účinnosti některých smluv, uveřejňování těchto smluv a o registru smluv (zákon o registru smluv), ve znění pozdějších předpisů.
2. Tato Smlouva může být měněna nebo doplňována pouze písemnými, vzestupně očíslovanými dodatky, odsouhlasenými a podepsanými oběma Smluvními stranami. Tyto dodatky se stávají nedílnou součástí této Smlouvy.
3. Příjemce:
  - a) souhlasí se zveřejněním a medializací údajů Poskytovatelem dotace nebo jím určeným subjektem, a to v rozsahu identifikačních údajů Příjemce, údajů o Projektu dle přílohy č. 1 této Smlouvy, dále celkových výdajů Projektu, a výše Dotace;
  - b) prohlašuje a podpisem této Smlouvy stvrzuje, že byl před podpisem této Smlouvy řádně a podrobně seznámen s podmínkami čerpání Dotace dle této Smlouvy,

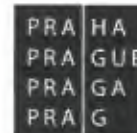




- tj. zejména s podmínkami uvedenými v Manuálu a v 2. Výzvě, bere na vědomí všechny stanovené podmínky, vyslovuje s nimi svůj bezvýhradný souhlas a zavazuje se k jejich plnění, stejně jako k plnění závazků vyplývajících mu z této Smlouvy, včetně specifik Projektu a požadavků vzešlých na základě veřejnosprávní kontroly Projektu;
- c) prohlašuje, že veškeré údaje a informace obsažené v Žádosti, této Smlouvě, jakož i v souvisejících přílohách a podkladech jsou správné a pravdivé.
4. Příjemce výslovně souhlasí, aby tato Smlouva byla uvedena v Centrální evidenci smluv (CES), vedené Poskytovatelem dotace, která je veřejně přístupná a která obsahuje údaje o Smluvních stranách této Smlouvy, předmětu této Smlouvy, číselné označení této Smlouvy, datum jejího podpisu a plný text této Smlouvy. Smluvní strany výslovně prohlašují, že skutečnosti uvedené v této Smlouvě nepovažují za obchodní tajemství ve smyslu § 504 zákona č. 89/2012 Sb., občanského zákoníku, ve znění pozdějších předpisů, a udělují svolení k jejich užití a zveřejnění bez stanovení jakýchkoliv dalších podmínek.
  5. Příjemce nemá nárok na proplacení Dotace, pokud bude z jakýchkoliv důvodů zastaveno nebo přerušeno financování Operačního programu Praha – pól růstu ČR, v jehož rámci byly zveřejněny Výzva a 2. Výzva a schváleny Program a Projekt.
  6. Smluvní strany také souhlasí s poskytnutím informací v rozsahu ustanovení zákona č. 106/1999 Sb., o svobodném přístupu k informacím, ve znění pozdějších předpisů.
  7. Příjemce není oprávněn převést svá práva a závazky z této Smlouvy na jiný subjekt.
  8. Tato Smlouva je sepsána ve čtyřech (4) vyhotoveních, z nichž tři (3) jsou určena pro Poskytovatele dotace a jedno (1) pro Příjemce.
  9. V případě, že se některá ustanovení této Smlouvy stanou neplatnými a současně budou oddělitelná od ostatních ustanovení této Smlouvy, nezpůsobí neplatnost celé Smlouvy. V takovém případě se Smluvní strany zavazují takové neplatné ustanovení Smlouvy nahradit ustanovením novým, které se svým obsahem a účelem bude nejvíce blížit obsahu a účelu neplatného ustanovení, a to bez zbytečného odkladu, po požádání kterékoliv Smluvní strany.
  10. Smluvní strany prohlašují, že si tuto Smlouvu řádně přečetly, jejímu obsahu porozuměly, její obsah je srozumitelný a určitý, že jim nejsou známy žádné důvody, pro které by tato Smlouva nemohla být řádně plněna nebo které by způsobovaly neplatnost této Smlouvy a že je projevem jejich pravé, svobodné a vážné vůle prosté omylu, projevené při plné



EVROPSKÁ UNIE  
Evropské strukturální a investiční fondy  
Operační program Praha – pól růstu ČR



způsobilosti právně jednat, a dále že tato Smlouva nebyla ujednána v rozporu se zákonem a nepříčí se dobrým mravům a veškerá prohlášení v této Smlouvě odpovídají skutečnosti, což vše níže stvrzují svými podpisy.

Přílohy:

Příloha č. 1 – Žádost o poskytnutí vouchery podaná Příjemcem včetně jejích příloh.

V Praze dne: .....

Poskytovatel dotace

Hlavní město Praha



~~Mgr. Aneta Šubrtová~~  
~~projektová manažerka~~

*Ing. David BLAŽEK*  
*poradčiny řízení odboru*  
*projektového řízení MHP*

V Praze dne: *30.9.2020*

Příjemce

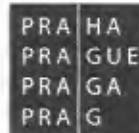
Qusion s.r.o.



jméno jednatele/zastupující osoby



EVROPSKÁ UNIE  
Evropské strukturální a investiční fondy  
Operační program Praha – pól růstu ČR



Příloha č. 1 – Žádost o poskytnutí vouchery podaná Příjemcem včetně jejích příloh.

**PRAŽSKÝ VOUCHER NA POBYT V ZAHRANIČNÍCH INKUBÁTORECH – VÝZVA č. 2**  
**OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR**

**ŽÁDOST O POSKYTNUTÍ VOUCHERU**

**EXPANZE SPOLEČNOSTI QUSION S.R.O. NA ZAHRANIČNÍ TRHY –  
DESTINACE BERLÍN**



## Identifikace žadatele a prohlášení:

### 1. Údaje o společnosti:

Společnost:	Qusion s.r.o.
Zapsaná:	C 41213 vedená u soudu Krajský soud v Hradci Králové
Jednající/zastoupená:	
Datum vzniku společnosti:	15. 2. 2018
IČO:	06869742

Právní forma:	Společnost s ručením omezeným
---------------	-------------------------------

Velikost podniku:	mikropodnik (max. 10 zaměstnanců)
-------------------	-----------------------------------

### Adresa sídla:

Ulice:	U Potoka
Číslo popisné:	
Číslo orientační:	751
PSČ:	56601
Město:	Vysoké Mýto

### Kontaktní údaje:

Adresa datové schránky:	5ub3hse
Číslo účtu:	2601390584/2010
Webová stránka:	<a href="https://www.qusion.com">https://www.qusion.com</a>

**Kontaktní adresa:** (uvedte v případě, že se liší od adresy sídla či v případě zaslání pošty na tuto adresu)



Ulice:	Polská
Číslo popisné:	1211
Číslo orientační:	26
PSČ:	12000
Město:	Praha

**Kontaktní osoba:**

Jméno a příjmení:	
E-mail:	
Telefon:	
Osoby zastupující právnickou osobu:	
Osoby s podílem v této právnické osobě:	
Osoby, v nichž má právnická osoba podíl a jeho výše:	-

2. Žadatel je srozuměn a tímto **souhlasí s podmínkami programu - viz Programový manuál pro druhé kolo výzvy.**

ANO

3. Stručný profil žadatele - **hlavní zaměření firmy (max. 750 znaků):**

Qusion s.r.o. je vývojářské studio, specializující se na vývoj nových produktů v oblasti mobilních a webových aplikací. Jednou z nejzájemnějších výhod společnosti je služba je Innovation sprint by Qusion, což je 3denní workshop, pomáhající firmám nalézt správný směr jejich produktů a připravit jejich prototyp k uživatelskému testování. Qusion s.r.o. bylo založeno v únoru 2018, tehdy ještě s původním názvem Dibel s.r.o., Jiřím Diblíkem a Ondřejem Kopeckým, kteří se v oblasti digitálních inovací již pohybovali několik let. Aktuálně má Qusion za sebou první rok a na kontě několik klientů ze startupové i korporátní scény.



#### 4. Žadatel je plátcem DPH:

ANO

#### 5. Žadatel tímto **čestně prohlašuje**, že:

- a) je malý a střední podnikatel splňující podmínky stanovené v Příloze č. 1 Nařízení Komise (EU) č. 651/2014 ze dne 17. června 2014, kterým se v souladu s články 107 a 108 Smlouvy o EU prohlašují určité kategorie podpory za slučitelné s vnitřním trhem,
- b) žadatel je právnickou osobou<sup>1</sup>,
- c) podnikatelská historie musí být max. do 3 let od zapsání do Obchodního rejstříku nejpozději v době podání Žádosti o poskytnutí vouchery,
- d) z hlediska klasifikace ekonomických činností (CZ-NACE) není Žadatel omezen<sup>2</sup>,
- e) CZ-NACE kód uvedený v Žádosti o poskytnutí vouchery se týká předmětu projektu a musí být uveden dle Klasifikace Českého statistického úřadu,
- f) CZ-NACE kód projektu je tedy uvedený dle předmětu projektu a po celou dobu konání projektu se nesmí měnit,
- g) musí být zaregistrován jako poplatník daně z příjmů,
- h) musí být oprávněn k podnikání v souladu s právními předpisy ČR a zároveň musí mít sídlo či zapsanou provozovnu v hlavním městě Praze.<sup>3</sup> Provozovna firmy musí být zapsána v živnostenském rejstříku dle Živnostenského zákona<sup>4</sup>,
- i) není v likvidaci ani úpadku, má vypořádány splatné závazky z titulu mzdových nároků jeho zaměstnanců, ve vztahu ke státnímu rozpočtu nebo rozpočtu územního samosprávného celku a další splatné závazky vůči státu, státnímu fondu, zdravotním pojišťovnám nebo k České správě sociálního zabezpečení,
- j) nebyl pravomocně odsouzen pro trestný čin, jehož skutková podstata souvisí s předmětem podnikání Žadatele nebo pro trestný čin hospodářský nebo trestný čin proti majetku. To platí i pro členy jeho statutárního či jiných orgánů,
- k) nemá žádné nedoplatky vůči poskytovatelům podpory z projektů spolufinancovaných z rozpočtu Evropské unie,
- l) žadatel o dotaci není podnikem, vůči němuž byl v návaznosti na rozhodnutí Evropské komise, na základě kterého/jímž byla podpora obdržena od poskytovatele z České

1 Příjemcem podpory mohou být subjekty mající tyto právní formy: veřejná obchodní společnost, společnost s ručením omezeným, komanditní společnost, akciová společnost, evropská společnost, evropské hospodářské zájmové sdružení, družstvo, evropská družstevní společnost.

2 Nelze podpořit činnosti erotického charakteru a činnosti související s provozováním loterií a jiných podobných her.

3 Provozovna firmy musí být zapsána v živnostenském rejstříku dle zákona 455/1991 Sb., živnostenský zákon.

4 Nemá-li žadatel povinnost zveřejňovat své provozovny v živnostenském rejstříku (např. zdravotnická zařízení), doloží sám tuto skutečnost.



republiky prohlášena za protiprávní a neslučitelnou s vnitřním trhem, vystaven inkasní příkaz, který je nesplacený,

- m) statutární orgán Žadatele či jeho člen a osoby v pracovním či obdobném poměru k Žadateli nejsou zároveň v pracovním či obdobném poměru či nejsou členem žádného orgánu dodavatelů služeb. V opačném případě je to důvodem pro vyloučení Žádosti o poskytnutí vouchery z výběrového procesu,
- n) dotace nesmí být použita na krytí stejných způsobilých nákladů projektu financovaného zcela nebo zčásti z jiných veřejných prostředků,
- o) podpora se musí týkat přímo ekonomické činnosti Žadatele,
- p) místo dopadu realizace projektu musí být na území hl. m. Prahy,
- q) místo realizace projektu musí být místem zahraniční inkubace,
- r) předložená Žádost o poskytnutí vouchery je v souladu s Regionální inovační strategií hl. m. Prahy<sup>5</sup>.
- s) podniku (žadateli) byly přiděleny následující (dříve poskytnuté) podpory *de minimis*:

Datum poskytnutí	Poskytovatel	Částka v Kč
0	0	0,00 Kč

#### Podniky<sup>6</sup> propojené s žadatelem o podporu

Žadatel o podporu se považuje za propojený<sup>7</sup> s jinými podniky, pokud i tyto subjekty mezi sebou mají některý z následujících vztahů:

- a) jeden subjekt vlastní více než 50 % hlasovacích práv, která náležejí akcionářům nebo společníkům, v jiném subjektu;
- b) jeden subjekt má právo jmenovat nebo odvolat více než 50 % členů správního, řídicího nebo dozorčího orgánu jiného subjektu;
- c) jeden subjekt má právo uplatňovat více než 50% vliv v jiném subjektu podle smlouvy uzavřené s daným subjektem nebo dle ustanovení v zakladatelské smlouvě nebo

<sup>5</sup> Dostupná na: <http://www.rishmp.cz/jnp/>.

<sup>6</sup> Za podnik lze považovat podnikatele definovaného v zákoně č. 89/2012 Sb., občanský zákoník.

<sup>7</sup> Bližší informace o propojeném podniku naleznete v METODICKÉ PŘÍRUČCE k aplikaci pojmu „jeden podnik“ z pohledu pravidel podpory *de minimis* na stránkách [www.uohs.cz](http://www.uohs.cz)



ve stanovách tohoto subjektu;

d) jeden subjekt, který je akcionářem nebo společníkem jiného subjektu, ovládá sám, v souladu s dohodou uzavřenou s jinými akcionáři nebo společníky daného subjektu, více než 50 % hlasovacích práv, náležejících akcionářům nebo společníkům, v daném subjektu.

Subjekty, které mají s žadatelem o podporu jakýkoli vztah uvedený pod písm. a) až d) prostřednictvím jednoho nebo více dalších subjektů, se také považují za podnik propojený s žadatelem o podporu.

Do výčtu podniků propojených přímo či zprostředkovaně se žadatelem o podporu se zahrnují osoby zapsané v základních registrech v souladu se zákonem č. 111/2009 Sb., o základních registrech, ve znění pozdějších předpisů.

Žadatel prohlašuje, že:

Není ve výše uvedeném smyslu propojen s jiným podnikem.

<b>Obchodní jméno podniku/Jméno a příjmení</b>	<b>Sídlo/Adresa</b>	<b>IČ/Datum narození</b>

Žadatel prohlašuje, že jako účetní období používá:

Kalendářní rok.

Začátek:

Konec:

V případě, že během předchozích dvou účetních období došlo k přechodu z kalendářního roku na rok hospodářský anebo opačně, uveďte tuto skutečnost vypsáním účetních období, která byla použita (např. 1. 4. 2017 - 31. 3. 2018; 1. 4. 2018 - 31. 12. 2018):

Žadatel prohlašuje, že podnik (žadatel) v současném a 2 předcházejících účetních obdobích:  
nevnikl spojením podniků či nabytím podniku





**Nabytím (fúzí sloučením<sup>B)</sup>) převzal jmění níže uvedeného/ých podniku/ů:**

<b>Obchodní jméno podniku</b>	<b>Sídlo</b>	<b>IČ</b>

Výše uvedené změny spočívající ve spojení či nabytí podniků:

Žadatel ve vztahu k režimu *de minimis*:

- potvrzuje, že výše uvedené údaje jsou přesné a pravdivé a jsou poskytovány dobrovolně;
- se zavazuje k tomu, že v případě změny předmětných údajů v průběhu administrativního procesu poskytnutí podpory *de minimis* bude neprodleně informovat poskytovatele dané podpory o změnách, které u něj nastaly.

S ohledem na to, že žadatel je právnickou osobou, nejsou údaje o žadateli osobními údaji ve smyslu nařízení Evropského parlamentu a Rady č. 2016/679 ze dne 27. 4. 2016 o ochraně fyzických osob v souvislosti se zpracováním osobních údajů a o volném pohybu těchto údajů a o zrušení směrnice 95/46/ES („GDPR“), a GDPR se na zpracování takových údajů nevztahuje.

Žadatel ovšem bere na vědomí, že některé údaje, které jsou pro poskytnutí podpory a/nebo v souvislosti s ní vyžadovány, a které žadatel uvede v této žádosti, mohou osobní údaje ve smyslu GDPR představovat. V takovém případě žadatel vyplněním této žádosti potvrzuje, že je oprávněn tyto osobní údaje poskytovateli podpory *de minimis* a správci osobních údajů, kterým je Hlavní město Praha (IČO: 00064581) poskytnout. Správce bude poskytnuté osobní údaje zpracovávat pouze pro účely poskytnutí podpory *de minimis* a/nebo v souvislosti s ní a souladu s příslušnými právními předpisy, zejména GDPR.

Více informací o zpracování osobních údajů dotčených subjektů údajů je možné nalézt zde <https://podejprojekt.prazskyvoucher.cz/terms>.

Osobní údaje fyzických osob budou skartovány dle spisového a skartačního plánu.

<sup>B</sup> Viz § 61 zákona č. 125/2008 Sb.



Žadatel tímto **souhlasí se zveřejněním svých údajů o projektu** – obchodní firmy a adresy/sídla společnosti, ceny zakázky a předmětu spolupráce s poskytovatelem znalostí, a to zejména na internetových stránkách programu či též hlavního města Prahy.

ANO

Žadatel tímto **potvrzuje správnost a úplnost údajů** uvedených v této žádosti.

ANO

## Popis spolupráce

Věnujte, prosím, zvýšenou pozornost vyplnění této části. Uvedené informace budou předmětem posouzení věcné způsobilosti Vaší žádosti (viz Programový manuál). Nedostatečné vyplnění nebo nevyplnění některého z bodů může vést k vyloučení Vaší žádosti z výběrového procesu!

8. Název projektu žadatele:

Expanze společnosti Qusion s.r.o. na zahraniční trhy – destinace Berlín

9. **Očekávaný výstup** – pozn: musí se jednat o takový výstup, jehož existenci lze ověřit. Tzn. nelze uznat absolvování školení (jakéhokoliv druhu), nově osvojená dovednost získaná na networkingu, pasivní účast na seminářích atd.

Za pomocí grantu budeme schopni zafinancovat vstup na nový trh, který nám pomůže získat know-how ze zahraničních inovativních firem. Tato expanze nám dále vypomůže sehnat nové klientské zakázky a tím i pomůže exponenciálnímu růstu naší společnosti co se do počtu zaměstnanců i financí týče.

- Díky mezinárodnímu působení se staneme jedním z předních respektovaných českých vývojářských studií, které se nebojí velikých výzev. Zahraniční klientela pomůže s nárůstem zisků společnosti, dále nabídneme našim zaměstnancům práci na zajímavějších produktech, stejně tak jako stávajícím klientům širší pohled a měřítko se zahraničím.

- Díky přílivu nových zakázek budeme moci vytvořit více pracovních pozic, abychom bylo schopni odbavit více projektů. Tento vstup by nám měl dále zajistit stabilní růst mezi jednotlivými kvartály.

- Mimo zajištění finančního růstu očekáváme také navýšení kvality našich služeb, které bude zajištěno novými inovativními přístupy k realizaci a řízení



#### 10. Popis výchozí situace - max. 2000 znaků:

Qusion s.r.o. je vývojářské studio, specializující se na vývoj nových produktů v oblasti mobilních a webových aplikací. Služba Innovation sprint by Qusion, což je 3denní workshop, pomáhající firmám nalézt správný směr jejich produktů a připravit jejich prototyp k uživatelskému testování. Qusion s.r.o. bylo založeno v únoru 2018, tehdy ještě s původním názvem Dibel s.r.o., Jiřím Diblíkem a Ondřejem Kopeckým. Qusion má aktuálně za sebou první rok a na kontě několik klientů ze startupové i korporátní scény. Společnost se již pokusila o zahraniční expanzi (Švýcarsko), nicméně z důvodu vysokých nákladů nebyla schopna expanzi finančně zvládnout, a proto se v posledních měsících soustředí na vytvoření dostatečného finančního zázemí a stability pro možnost expanze do finančně dostupnější země (Německo, přesněji Berlín). V této zemi je také větší koncentrace startupů a díky inkubaci bude Qusion moci působit v této zemi velice intenzivně. Zakladatelé společnosti pracují řadu let na poli nových digitálních technologií a posouvají hranice dále každý den. Naše společnost Qusion uzavřela rok 2018 s mírným ziskem. Během prvních měsíců se nám již podařilo zisk znásobit a vytvořit tak rozpočet, kterým jsme společně s pomocí osobních vkladů schopni financovat inkubaci v zahraničí sami a v plné výši. Ve společné kombinaci s mentoringem a získáním lokálních kontaktů chceme navýšit počet klientů a tím pádem zajistit růst, čímž také vytvoříme prostor pro nové vývojáře a designéry v Praze, kde se nalézají naše kanceláře a odkud pracujeme. Od začátku založení Qusion obrátově roste o 100% každý kvartál. Rok 2019 bychom měli zakončit s obrátem okolo 7 mil Kč. Dle predikcí a aktuálního stavu je tato meta dosažitelná. První kvartál roku 2019 uzavřeme s obrátem okolo 1.200 000 Kč, přičemž dle trendu našeho aktuálního růstu bychom měli i nadále pokračovat. V případě potřeby jsou jednatelé společnosti připraveni pro financování projektu poskytnout firmě půjčku.

#### 11. Dodavatel služby:

Obsah služby:	Zajištění zahraniční inkubace
Název dodavatele:	Czech ICT Alliance
IČ:	75066335
DIČ:	CZ75066335
Sídlo společnosti:	Jungmannova 36/31, 110 00 Praha 1
Plátce DPH:	ANO
Statutární orgán:	
Kontaktní osoba:	
Telefon/mobil:	
E-mail:	



Webová stránka:	www.praguestartupcentre.cz, www.czechict.cz
Bankovní spojení:	2800911645/2010

**12. Stručný popis projektu (včetně spolupráce s dodavatelem služby) - max. 2000 znaků:**

Projekt by měl společnosti Qusion pomoci v expanzi poskytování jejich služeb na zahraniční trh, kterým je v tomto případě Berlín. Expanze bude pro Qusion znamenat veliký krok kupředu, možnost zvýšení počtu svých klientů, díky čemuž by se měl zajistit stabilní růst společnosti.

Inkubace bude postupně plynout a provede Qusion 3 fázemi. První z fází bude na počátku inkubace, kdy se budeme seznamovat s prostředím, osobami, s kterými již jsme na dálku v kontaktu a budeme čerpat první zkušenosti z jednání. V druhé fázi budeme aktivně hledat potenciální klienty, na které díky první části budeme mít kontakty a budeme znát jejich potřeby. Ve třetí fázi budeme udržovat vztah a postaráme se o dodání produktu klientovi. Během tohoto procesu chceme také čerpat zkušenosti od společností, se kterými budeme v blízkém kontaktu hojně využívanému coworkingovému centru WeWork.

Projekt nám zajistí zvýšit počet pracovních pozic v Praze, kde produkty vyvíjíme, zvýšit obrát společnosti a umožnit tak lepší podmínky pro práci, zajistit přísun zajímavých zahraničních projektů, které budou pro české vývojáře atraktivní a pomoci nastavit řízení operací ve společnosti díky zkušenostem ostatních společností se zahraničními zkušenostmi, které v Berlíně působí.

S Czech ICT Alliance jsme společně naplánovali a vytvořili strategii vstupu na trh spolu s ideální dobou pro pobyt k dosažení výsledků. V průběhu inkubace máme v plánu být ve spojení, kdy nám Czech ICT Alliance bude pomáhat s oslovováním potenciálních klientů a pomůže nám v rozšíření kontaktů v Berlíně.

**13. Zdůvodnění potřeby realizace projektu - max. 2000 znaků:**

Velikost českého trhu a parita kupní síly v České republice není v porovnání se západními zeměmi příliš dostačující pro exponenciální růst, kterým budeme během následujících cca 2-3 let procházet. Poskytování služeb jako je design, vývoj webových a mobilních aplikací, vývoj webových prezentací a Innovation sprints pro vznik nových produktů v digitálních technologiích jsou ohromně poptávané služby, nicméně na českém trhu poměrně kvalitně saturované. V zahraničí vidíme příležitost slabší konkurence v námi poskytované cenové hladině a kvalitě služeb. Díky větší finanční síle zahraničních společností budeme schopni optimalizovat zisky společnosti a investovat je zpět do dalšího rozvoje a do vzdělávání zaměstnanců, jejichž spokojenost je klíčovým prvkem při cestě za úspěchem!

Společnost se již pokusila o zahraniční expanzi (Švýcarsko), nicméně z důvodu vysokých nákladů nebyla schopna expanzi finančně zvládnout, a proto se v posledních měsících soustředí na vytvoření dostatečného finančního zázemí a stability pro možnost expanze do finančně dostupnější země (Německo, přesněji Berlín). V této zemi je také větší



koncentrace startupů a díky inkubaci bude Qusion moci působit v této zemi velice intenzivně, což zvýhodní naši situaci. Zakladatelé společnosti pracují řadu let na poli nových digitálních technologií a posouvají hranice dále každý den.

Díky finanční podpoře budeme schopni urychlit průnik na zahraniční trhy již v počáteční fázi společnosti, což nás dlouhodobě zvýhodní a pomůže nám budovat jméno stabilní a „tradiční“ společnosti. Toto renomé pomůže získávat nové klienty, rozšiřovat pracovní pozice, díky našim plánům vzdělávacích letních škol také zvyšovat kvalifikovanost designérů, vývojářů a product manažerů, kteří u nás najdou uplatnění.

#### 14. Popis realizačního týmu - max. 2000 znaků:

Samotnému rozvoji společnosti do zahraničí se budou věnovat zejména zakladatelé společnosti a vedoucí technických úseků.

██████████ – CEO, zakladatel

██████████ první zkušenosti ve vývoji digitálních inovací už před 8 lety, kdy stal se nejmladším zplnoletněným podnikatelem v České republice. Prošel několika zahraničními společnostmi a spolupracoval také se startupy ze Silicon Valley. Hlavní činností je získávání nových klientů, vedení designového týmu a vedení členů. Je také držitel světového rekordu v robotické soutěži RoboRAVE International.

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/jiri-diblik/>

██████████ – COO, zakladatel

Ondřej působí v oblasti vývoje, řízení a prodeje digitálních produktů již 5 let. Hlavní pracovní náplní je řízení projektů, získávání nových klientů, komunikace s nimi a administrativní činnost potřebná pro chod společnosti. Je držitelem ocenění inovátor roku 2016.

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/ondrej-kopecky/>

██████████ – Hlavní iOS a Backend vývojář

Adam má 6 let zkušeností s vývojem digitálních produktů, mezi kterými tvořil také několik vlastních startupů. Vystudoval informatiku na Báňské univerzitě v Ostravě, vytvořil desítky mobilních aplikací včetně nejstahovanější aplikace na AppStore a Google Play. Byl prvním členem týmu Qusion.

██████████ Hlavní Android a Frontend vývojář

Jan má již 6 let zkušeností ve vývoji digitálních produktů. Vystudoval informatiku na Báňské univerzitě v Ostravě.

██████████ – Hlavní projektový manažer týmu Qusion

██████████ se již po dobu 4 let věnuje řízení projektů a organizováním událostí, sekundární pracovní náplní je obchodní činnost naší společnosti, kde aktuálně finišuje onboarding jeho prvního získaného klienta.

Zahraniční inkubace v místě inkubace se za realizační tým zúčastní: ██████████

#### 15. Vyberte režim podpory:



De minimis (85 %)

16. Celková cena projektu, procentní sazba dotace a výše dotace.

Celková cena projektu	498 400,00 Kč
Procentní sazba dotace (vyberte)	85 %
Výše dotace (celková cena projektu x procentní sazba dotace)	423 640,00 Kč

17. Zde uveďte CZ - NACE, kterého se projekt týká:

62 - Činnosti v oblasti informačních technologií

18. Indikátory projektu (vyberte):

Podnik, který dostává podporu pro účely uvádění nových výrobků na trh: ANO  
Podnik, který dostává podporu pro účely zavádění výrobků nových pro podnik: NE

19. Datum zahájení projektu: 1. 9. 2019  
Datum ukončení projektu: 29. 2. 2020

20. Místo realizace projektu: Berlín, Německo, inkubátor WeWork

 Qusion

2020.02.07

11:44:58

+01'00'



**PRAŽSKÝ VOUCHER NA POBYT V ZAHRANIČNÍCH INKUBÁTORECH – VÝZVA č. 2**  
**OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR**

**NABÍDKA DODAVATELE SLUŽEB**

**Expanze společnosti Qusion s.r.o. na zahraniční trhy – destinace Berlín**



## NABÍDKA POSKYTNUTÍ SLUŽEB

ŽADATEL O POSKYTNUTÍ VOUCHERU	
Název žadatele	Qusion s.r.o.
IČO / DIČ	06869742 / CZ06869742
Sídlo žadatele	U Potoka 751, Litomyšlské Předměstí, 566 01 Vysoké Mýto
Plátce DPH	<input checked="" type="checkbox"/> ANO <input type="checkbox"/> NE
Statutární zástupce žadatele	

DODAVATEL SLUŽBY	
Název dodavatele	Czech ICT Alliance
IČO / DIČ	75066335 / CZ75066335
Plátce DPH	<input checked="" type="checkbox"/> ANO <input type="checkbox"/> NE
Sídlo dodavatele	Jungmannova 36/31, Praha 1, 110 00
Statutární zástupce dodavatele	
Zpracovatel nabídky (jméno, telefon, email)	
Kontaktní osoba (jméno, telefon, email)	





#### POPIS NABÍZENÝCH SLUŽEB - PŘEDMĚT

Czech ICT Alliance, jakožto oprávněný dodavatel služeb v rámci Pražského vouchery na pobyt v zahraničním inkubátoru se v rámci spolupráce se společností Qusion s.r.o. dohodli na dodávce následujících služeb souvisejících se zahraniční inkubací:

- Zajištění ubytování v destinaci Berlín pro 2 osoby.
- Zajištění dopravy pro 2 osoby na trase Praha – Berlín – Praha
- Zajištění pobytu v inkubátoru WeWork po dobu 4 měsíců pro 2 osoby.

Dále společnost uvažuje o využití této služby, kterou využije v návaznosti na tom, jakým způsobem bude pokračovat inkubace:

- spolupráce na kontaktování potenciálních zákazníků/obchodních partnerů/investorů
- spolupráce s potenciálním vhodným koučem v místě inkubace
- na základě zájmu budou doporučeny vhodné akce k návštěvě v dané destinaci

Po ukončení zahraničního inkubačního programu bude zajištěna zpětná vazba z průběhu inkubačního programu.

#### POPIS ŘEŠITELSKÉHO TÝMU

V rámci Czech ICT Alliance má na starosti kontakt s inkubátory Ing. Robert Reich, který má dlouholeté zkušenosti s přípravou zahraniční inkubace a pravidelně je v kontaktu se zahraničními inkubátory.

#### VÝSTUPY KVALITATIVNÍ A KVANTITATIVNÍ

Výstupy inkubace byly společností Qusion s.r.o. stanoveny následovně:

- Za pomoci grantu budeme schopni zafinancovat vstup na nový trh, který nám pomůže získat know-how ze zahraničních inovativních firem. Tato expanze nám dále vypomůže sehnat nové klientské zakázky a tím i pomůže exponenciálnímu růstu naší společnosti co se do počtu zaměstnanců i financí týče.
- Díky mezinárodnímu působení se staneme jedním z předních respektovaných českých vývojářských studií, které se nebojí velikých výzev. Zahraniční klientela pomůže s nárůstem zisků společnosti, dále nabídneme našim zaměstnancům práci na zajímavějších produktech, stejně tak jako stávajícím klientům širší pohled a měřítko se zahraničím.
- Díky přílivu nových zakázek budeme moci vytvořit více pracovních pozic, abychom bylo schopni odbavit více projektů. Tento vstup by nám měl dále zajistit stabilní růst mezi jednotlivými kvartály.
- Mimo zajištění finančního růstu očekáváme také navýšení kvality našich služeb, které bude zajištěno novými inovativními přístupy k realizaci a řízení, které budeme moci implementovat na národní i mezinárodní projekty.



#### HARMONOGRAM

1.9.2019-30.9.2019- objednávka služeb zahraničního inkubátoru WeWork, zajištění a objednání ubytování v destinaci Berlín, nákup a zajištění letenek do dané destinace, pomoc a připomínkování investorské/produktové/investiční/obchodní prezentace, spolupráce a pomoc při kontaktování potenciálních zákazníků/partnerů/investorů

1.10.2019 – 31.1.2020- zahraniční inkubace Qusion s.r.o. v destinaci Berlín, asistence Czech ICT Alliance

1.2.2020-29.2.2020- získání zpětné vazby ze zahraniční inkubace

#### POLOŽKOVÝ ROZPOČET

Název položky	Měrná jednotka	Počet jednotek	Cena za jednotku (bez DPH)	Cena celkem (bez DPH)
Pobyt v zahraničním inkubátoru WeWork pro 2 osoby	Měsíc	4	31 650 CZK	126 600 CZK
Zpáteční doprava Berlín - Praha	osoba	2	4 500 CZK	9 000 CZK
Ubytování destinace Berlín pro 2 osoby	Měsíc	4	70 000 CZK	280 000 CZK
Mentoring v destinaci Berlín	Hodina	24	3 450 CZK	82 800 CZK
<b>CENA CELKEM (bez DPH)</b>			498 400 CZK	
<b>CENA CELKEM (včetně DPH)*</b>			603 064 CZK	

\* Pokud je dodavatel NEPLÁTCE DPH, uvede celkovou cenu projektu do tohoto řádku.

Nabídka je povinnou přílohou Žádosti o poskytnutí vouchery. Vzor nabídky je závazný, poskytovatel služeb je povinen uvést všechny výše požadované údaje.

#### Čestné prohlášení

Čestně prohlašuji, že dodavatel služeb je odborně způsobilý k realizaci nabídky. Čestně prohlašuji, že předložené údaje jsou pravdivé a odpovídají skutečnosti. Jsem si vědom možných právních dopadů v případě zjištění skutečnosti, že byla poskytnuta podpora na základě předložení nepravdivých údajů.

V Praze dne 17.03.2019



.....  
podpis dodavatele služby – stat. zástupce / fyz. os.



## PODNIKATELSKÝ ZÁMĚR–PRAŽSKÝ VOUCHER NA POBYT V ZAHRANIČNÍCH INKUBÁTORECH

(Musí obsahovat všechny náležitosti dle tohoto vzoru. Uvádějte konkrétní, stručné a srozumitelné informace.)

Název žadatele	Qusion s.r.o.
IČ	06869742

<b>Stupeň vyspělosti a připravenosti žadatele</b>	<p><b>1. Stručná charakteristika podniku, historie, současnost.</b> <b>2. Popište současnou finanční situaci firmy, připravenost předfinancovat aktivity projektu.</b></p> <p>1. Qusion s.r.o. je vývojářské studio, specializující se na vývoj nových produktů v oblasti mobilních a webových aplikací. Jednou z nejzajímavějších výhod společnosti je služba Innovation sprint by Qusion, což je 3denní workshop, pomáhající firmám nalézt správný směr jejich produktů a připravit jejich prototyp k uživatelskému testování. Qusion s.r.o. bylo založeno v únoru 2018, tehdy ještě s původním názvem Dibel s.r.o., Jiřím Diblíkem a Ondřejem Kopeckým, kteří se v oblasti digitálních inovací již pohybovali několik let. Qusion má aktuálně za sebou první rok a na kontě několik klientů ze startupové i korporátní scény. Společnost se již pokusila o zahraniční expanzi (Švýcarsko), nicméně z důvodu vysokých nákladů nebyla schopna expanzi finančně zvládnout, a proto se v posledních měsících soustředí na vytvoření dostatečného finančního zázemí a stability pro možnost expanze do finančně dostupnější země (Německo, přesněji Berlín). V této zemi je také větší koncentrace startupů a díky inkubaci bude Qusion moci působit v této zemi velice intenzivně, což zvýhodní naši situaci. Zakladatelé společnosti pracují řadu let na poli nových digitálních technologií a posouvají hranice dále každý den.</p> <p>2. Naše společnost Qusion uzavřela rok 2018 s mírným ziskem. Během prvních měsíců se nám již podařilo zisk znásobit a vytvořit tak rozpočet, kterým jsme společně s pomocí osobních vkladů schopni financovat inkubaci v zahraničí sami a v plné výši. Vzhledem k předchozí zkušenosti a 4 stálým klientům ze Švýcarska a Německa máme připravené alespoň malé reference a známosti, které nám mohou pomoci v působení za hranicemi. Ve společné kombinaci s mentoringem a získáním lokálních kontaktů chceme navýšit počet klientů a tím pádem zajistit růst, čímž také vytvoříme prostor pro nové vývojáře a designéry v Praze, kde se nalézají naše kanceláře a odkud pracujeme. Od začátku založení společnosti Qusion obrátově roste o 100 % každý kvartál. Rok 2019 bychom měli zakončit s obrátem okolo 7.000 000 Kč. Dle predikcí a aktuálního stavu je tato meta dosažitelná. První kvartál roku 2019 uzavřeme s obrátem okolo 1.200 000 Kč, přičemž dle trendu našeho aktuálního růstu bychom měli i nadále pokračovat. V případě potřeby jsou jednatelé společnosti</p>
---	--



	<p>připraveni pro financování projektu poskytnout firmě půjčku.</p>
<b>Technologická vypělost, atraktivita a inovativnost služby</b>	<p><b>Popište inovační potenciál projektu, potenciál k dalšímu zdokonalování produktů, procesů, či ekonomické situace žadatele.</b></p> <p>Jako společnost je Qusion poměrně mladá, a proto bychom chtěli nabýt především znalosti v zahraničním přístupu k vývoji, tvorbě nových produktů a získat nové klienty, se kterými budeme moci nadále růst. Berlín je v Evropě znám jako jedno ze startupových center a vzniká zde mnoho nových produktů u jejichž vzniku můžeme nejvíce pomoci. V Čechách se již mimo jiné staráme o vznik produktů pro ČSOB, Patria Finance, či Euronics. V minulosti jsme tvořili např. FaceUp (NNTB), což je český startup zaměřený na boj proti šikaně.</p> <p>Díky naší speciální expertize na research, design a následný vývoj produktů jsme schopni nabídnout kompletní škálu služeb potřebných k vývoji nových digitálních produktů, a to zejména mobilních a webových aplikací, od myšlenky až k realizaci. V Berlíně působí několik nadnárodních startupů, od kterých budeme moci získávat know-how a inspiraci v oblasti vývoje, designu a researche, stejně tak jako některé získat mezi naše klienty.</p> <p>Souhrnně bychom chtěli nabývat a inovovat společnost v nastavení procesů, získat nové klienty, kteří nám umožní růst a rozšíří pracovní pozice a díky sdílení znalostí se zahraničními společnostmi zlepšovat naše služby a budovat si konkurenční výhodu.</p>
<b>Výjimečnost a jedinečnost produktu</b>	<p><b>Jak velká je konkurence produktu, jakou možnost má produkt se uchytit na trhu v ČR, v Evropské unii a mimo EU? Doložte, z jakých podkladů vycházíte – průzkumy trhu, porovnání konkurenčních produktů apod.</b></p> <p>V České republice a střední Evropě existuje několik vývojářských studií, které se rovněž specializují na vývoj softwaru. Produkty v obdobné kvalitě a technologiích se u nás vyskytují spíše zřídka. Hlavními budoucími klienty naší společnosti budou zahraniční firmy a pokročilé české společnosti a startupy.</p> <p>V našem segmentu působení se konkurenční výhoda tvoří především kvalitně a rychle odvedenými službami a skvěle vybudovanými vztahy. Na základě našeho ročního působení se nám začínají klienti vracet a dále nás doporučovat, díky čemuž jsme schopni validovat a vyhodnotit naše působení jako nadstandardní vůči konkurenci, po kterých nás klienti</p>



	<p>oslovovali.</p> <p>Vliv digitálních inovací je nezastavitelný a je všude kolem nás. Většina produktů, či služeb se inovuje a digitalizuje každý den. Díky nabízenému typu služeb jsme schopni působit zcela globálně. Hlavní zaměření v následujících letech bude na státy v Evropě.</p> <p>Vzhledem k podstatě našich služeb, je naše expanze nezávislá na místě výkonu služby, a tudíž jsme schopni vstoupit na jakýkoliv trh pouze s lokálním prodejem a marketingem, kterým získáme nové klienty, jejichž práce se může tvořit na dálku z Čech.</p> <p><b>Velikost trhu ČR:</b> Dle statistiky Českého statistického úřadu (<a href="https://www.czso.cz/csu/czso/res_cr">https://www.czso.cz/csu/czso/res_cr</a>) je v naší cílové klientele v Čechách (společnosti s 20+ zaměstnanců a začínající startupy) minimálně 30.000 subjektů vzhledem k roku 2013, od kterého počet podnikajících subjektů vzrostl (viz. Přehled Ministerstva průmyslu a obchodu: <a href="https://www.mpo.cz/cz/podnikani/zivnostenske-podnikani/statisticke-udaje-o-podnikatelich/rocni-prehled-podnikatelu-a-zivnosti--222295/">https://www.mpo.cz/cz/podnikani/zivnostenske-podnikani/statisticke-udaje-o-podnikatelich/rocni-prehled-podnikatelu-a-zivnosti--222295/</a>)</p> <p><b>Velikost trhu v Německu:</b> Vzhledem k tomu, že v Německu je počet firem v naší cílové skupině vyšší než v ČR a co do počtu obyvatel není stejně saturovaný jako zde, tak vidíme veliký prostor pro rychlou expanzi. (viz. Statistiky OECD: <a href="https://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=81233">https://stats.oecd.org/index.aspx?queryid=81233</a>)</p> <p>Konkurenční firmy z ČR, které podnikají v obdobném segmentu a mají podobnou cestu:</p> <p>STRV: Zaměření zejména na trh v USA, kompletní vývoj v ČR, založení 2004, obrat v 2018 měli 171 milionů Kč (<a href="https://clutch.co/profile/strv">https://clutch.co/profile/strv</a>)</p> <p>U+ (Usertech): Zaměření zejména na trh v USA, kompletní vývoj udržují v ČR</p> <p>Ackee: Působí globálně, kompletní vývoj udržují v ČR</p>
<b>SWOT analýza</b>	<b>SWOT analýza žadatele.</b>  <b>Silné stránky</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- kvalitní tým</li><li>- dlouholeté zkušenosti s vývojem softwaru a digitálních produktů</li><li>- Rychlý vývoj produktů</li><li>- Vysoká efektivita týmu, díky níž jsme schopni nabídnout levnější náklady na vývoj oproti většině agentur</li><li>- Mladý, přesto zkušený tým</li><li>- Veliké množství vytvořených digitálních produktů v různých segmentech</li><li>- Úspěšné budování vztahů a customer care</li></ul>



	<ul style="list-style-type: none"><li>- Vysoká flexibilita při řešení problémů</li></ul> <p><b>Slabé stránky</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Kanceláře zatím pouze v Praze</li><li>- Nedostatečné finanční prostředky na rozvoj jména v zahraničí</li><li>- Nedostatečné množství klientů pro rozšíření pracovního týmu</li><li>- Menší tým s omezenou pracovní kapacitou</li></ul> <p><b>Možnosti</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Získání nových klientů v zahraničí</li><li>- Rozšíření týmu a nových pracovních pozic díky novým zakázkám ze zahraničí</li><li>- Rozšíření působení společnosti</li><li>- Stát se globální hráč na poli vývoje mobilních aplikací</li><li>- Stát se přední českou vývojářskou společností</li><li>- Posílit brand a zjednodušit tak získání nových zaměstnanců.</li><li>- Posílit brand a zjednodušit získání nových klientů</li></ul> <p><b>Rizika</b></p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Poměrně mladá společnost, která je na trhu pouze 1 rok</li><li>- Zatížení s odbavením větších zakázek – zpomalení růstu z důvodu prozatím menšího týmu</li></ul>
<b>Strategie podniku</b>	<p><b>Obchodní a finanční strategie podniku, plány na další rozvoj, strategie vstupu na zahraniční trhy.</b></p> <p>Služby poskytované naší společností se účtují na bázi hodinové sazby. Klientům tedy účtujeme každou hodinu naší práce dle předem stanovené odměny. Na začátku spolupráce vždy vytvoříme celkový odhad ceny vývoje, v jehož určeném procentuálním rozmezí se výsledná cena pohybuje. V současné době je průměrná cena objednávky je okolo 4.000 euro.</p> <p>Obchodní činnosti se věnují zakladatelé společnosti Jiří Diblík a Ondřej Kopecký, kteří vyhledávají každým dnem nové možnosti pro navázání spolupráce. Hlavními klienty jsou startupy, středně velké společnosti a korporáty, kteří chtějí inovovat vlastní digitální produkty, prezentace, či značky. Mohou to být například webové, či mobilní aplikace, nebo internetové stránky.</p> <p>Dalšími strategickými kroky bude realizace vlastních digitálních produktů jako například nových mobilních aplikací, či e-commerce projektů.</p> <p>V aktuální fázi rozvoje probíhá příprava vstupu do Berlína. Vytváříme síť kontaktů přes profesní sociální síť LinkedIn. Seznamujeme německé společnosti s naší společností Qusion a našimi službami. Seznamování probíhá na dálku, pomocí konferenčních hovorů, nebo firemních pitchdeck</p>



	<p>prezentací. Ukazujeme naše služby a možnosti a výhody spolupráce s námi. V současné chvíli probíhá intenzivní spolupráce s prvním německým klientem. Díky této referenci, budeme moci ukazovat první realizace na tomto trhu. Dalším krokem by mělo být uspořádání startupových událostí pro naši cílovou komunitu v Berlíně, díky kterým bychom opět chtěli zvýšit povědomí o značce, díky čemuž, z našich prozatímních zkušeností, budeme schopni získat nové klienty.</p> <p>Díky grantu (Pražskému voucheru) si budeme moci dovolit pronajmout na několik měsíců prostor ve sdílených kancelářích WeWork v centru Berlína. Další položkou nákladu bude zajištění ubytování pro náš tým a cestovní náklady Praha &gt; Berlín. Minoritní částí budou konzultace a mentoring, který nám pomůže v působení na tomto trhu a rychlejšímu adaptování.</p>
<b>Environmentální příznivost řešení</b>	<p>Popište vliv projektu na životní prostředí.</p> <p>V současné chvíli je náš projekt zaměřený čistě na IT a vývoj Software. Jedním z našich předešlých produktů byl například plánovač sdílených tras, který kombinuje městskou hromadnou dopravu a sdílené dopravní prostředky, čímž snižuje potřebu používání osobních automobilů a zlepšuje situaci na silnicích a snižuje počet produkováných spalin do ovzduší.</p> <p>Mnoho z našich řešení dále pomáhá zákazníkům našich klientů šetřit čas, čímž se může dosáhnout optimalizace spotřeby elektřiny na straně zákazníka a ušetřením energie. Vliv je ovšem měřitelný pouze ve velkém měřítku, kterého zatím příliš nedosahujeme.</p>
<b>Rešitelský tým</b>	<p>Popište rešitelský tým projektu – seznam členů týmu, vzdělání, praxe, popis pracovní náplně, případně nároky na vzdělávání zaměstnanců v souvislosti s realizací projektu, organizační strukturu.</p> <p>Samotnému rozvoji společnosti do zahraničí se budou věnovat zejména zakladatelé společnosti a vedoucí technických úseků. Zakladatelé budou po většinu doby inkubace osobně v Berlíně nabývat nové zkušenosti a získávat nové klienty. Nároky na vzdělávání zaměstnanců během expanze budou probíhat v rámci mentoringu v Berlíně. Mentoring a konzultace vstupu na nový trh a nastavení operací nám pomůžou nabít nové zkušenosti, které v průběhu inkubace využijeme pro vstup na nový trh a optimalizaci procesů.</p> <p><b>Hlavní tým společnosti Qusion:</b></p> <p>██████████ – CEO, zakladatel</p> <p>██████████ první zkušenosti ve vývoji digitálních inovací už před 8 lety, kdy stal se nejmladším zplnoletněným podnikatelem v České republice. Prošel několika zahraničními společnostmi a spolupracoval také se startupy ze Silicon Valley. Hlavní činností je získávání nových klientů, vedení designového týmu a vedení členů. Je také držitel světového rekordu v robotické soutěži RoboRAVE International.</p> <p>LinkedIn: <a href="https://www.linkedin.com/in/jiri-diblik/">https://www.linkedin.com/in/jiri-diblik/</a></p>



	<p>██████████ – COO, zakladatel ██████████ oblasti vývoje, řízení a prodeje digitálních produktů již 5 let. Hlavní pracovní náplní je řízení projektů, získávání nových klientů, komunikace s nimi a administrativní činnost potřebná pro chod společnosti. Je držitelem ocenění inovátor roku 2016.</p> <p>LinkedIn: <a href="https://www.linkedin.com/in/ondrej-kopecky/">https://www.linkedin.com/in/ondrej-kopecky/</a></p> <p>██████████ – Hlavní iOS a Backend vývojář ██████████ má 6 let zkušeností s vývojem digitálních produktů, mezi kterými tvořil také několik vlastních startupů. Vystudoval informatiku na Báňské univerzitě v Ostravě, vytvořil desítky mobilních aplikací včetně nejstahovanější aplikace na AppStore a Google Play. Byl prvním členem týmu Qusion.</p> <p>██████████ – Hlavní Android a Frontend vývojář Jan má již 6 let zkušeností ve vývoji digitálních produktů. Vystudoval informatiku na Báňské univerzitě v Ostravě.</p> <p>██████████ – Hlavní projektový manažer týmu Qusion Adam se již po dobu 4 let věnuje řízení projektů a organizováním událostí, sekundární pracovní náplní je obchodní činnost naší společnosti, kde aktuálně finišuje onboarding jeho prvního získaného klienta.</p>
<p><b>Předpokládané výstupy projektu (kvalitativní a kvantitativní) a jejich praktická uplatnitelnost</b></p>	<p><b>Popište vliv realizace projektu na pozici firmy na trhu, využitelnost poskytnutých služeb, dopad realizace projektu na finanční situaci, na další rozvoj firmy a na další inovativní aktivity.</b></p> <p>Za pomoci grantu budeme schopni zafinancovat vstup na nový trh, který nám pomůže získat know-how ze zahraničních inovativních firem. Tato expanze nám dále vypomůže sehnat nové klientské zakázky a tím i pomůže exponenciálnímu růstu naší společnosti co se do počtu zaměstnanců i financí týče.</p> <p>Díky mezinárodnímu působení se staneme jedním z předních respektovaných českých vývojářských studií, které se nebojí velikých výzev. Zahraniční klientela pomůže s nárůstem zisků společnosti, dále nabídneme našim zaměstnancům práci na zajímavějších produktech, stejně tak jako stávajícím klientům širší pohled a měřítko se zahraničím.</p> <p>Díky přílivu nových zakázek budeme moci vytvořit více pracovních pozic, abychom bylo schopni odbavit více projektů. Tento vstup by nám měl dále zajistit stabilní růst mezi jednotlivými kvartály.</p> <p>Mimo zajištění finančního růstu očekáváme také navýšení kvality našich služeb, které bude zajištěno novými inovativními přístupy k realizaci a řízení, které budeme moci implementovat na národní i mezinárodní</p>





	projekty.
--	-----------

Žadatel	
Jméno statutárního zástupce	[REDACTED]
<p>Čestně prohlašuji, že nabízená služba nebyla/není předmětem jiné dodávky/projektu/předmětu vouchery. Čestně prohlašuji, že předložené údaje jsou pravdivé a odpovídají skutečnosti. Čestně prohlašuji, že výdaje v rozpočtu projektu odpovídají cenám v místě a čase obvyklým. Čestně prohlašuji, že žádný ze zástupců (statutární zástupce, zaměstnanec apod.) žadatele není zároveň zaměstnancem poskytovatele služeb v takovém postavení, ve kterém by mohl ovlivnit podmínky plánované zakázky. Jsem si vědom možných právních dopadů v případě zjištění skutečnosti, že byla poskytnuta podpora na základě předložení nepravdivých údajů.</p>	
V Praze dne 25.2. 2019	Digitálně podepsal <b>Qusion</b> [REDACTED] Datum: 2019.03.14 15:48:19 +08'00'
podpis statutárního zástupce	.....

## PLNÁ MOC

Niže podepsaný:

bytem Vysoké Mýto - Litomyšlské Předměstí, U Potoka 751, 56601

Jednatel - Qusion s.r.o. (IČO: 06869742, Vysoké Mýto - Litomyšlské Předměstí, U Potoka 751, 566 01)  
(dále jen jako „Zmocnitel“)

tímto zmocňuji zástupce:

bytem Choceň, Kollárova 619, 56501

Jednatel - Qusion s.r.o. (IČO: 06869742, Vysoké Mýto - Litomyšlské Předměstí, U Potoka 751, 566 01)  
(dále jen jako „Zmocněnec“)

k tomu, aby Zmocněnec zastupoval v jednání za účelem získání 2 voucherů v rámci programu Pražské vouchery\* - Pražský voucher na pobyt v zahraničních inkubátorech pro společnost Qusion s.r.o.

- Žádost č. 1 společnosti Qusion s.r.o. o voucher na pobyt v zahraničním inkubátoru, v destinaci Berlín, bude v hodnotě 498 400 Kč bez DPH ( 603 064 Kč s DPH )
- Žádost č. 2 společnosti Qusion s.r.o. o voucher na pobyt v zahraničním inkubátoru, v destinaci Zürich, bude v hodnotě 499 200 Kč bez DPH ( 604 032 Kč s DPH )

\* Program Pražské vouchery, jejímž vyhlásovatel je Hlavní Město Praha, Odbor projektového řízení a jejíž datum vynášení je 13.2.2019, datum zahájení příjmu žádostí je 18.3.2019 a ukončení příjmu žádostí je 18.4.2019 v 16:00, je implementován prostřednictvím čtyř dílčích voucherových programů aktivit: Pražský voucher na zahraniční veletrhy a výstavy, Pražský voucher na pobyt v zahraničních inkubátorech, Pražský voucher na koučing a mentoring, Pražský voucher na kreativní služby. Využitím těchto voucherů bude v zúčastněných MSP dosaženo produktové, procesní, organizační nebo marketingové inovace.

V souvislosti s výše uvedeným zmocněním je zástupce mimo jiné oprávněn činit veškeré úkony spojené s výše uvedeným nebo potřebné pro dosažení výše uvedeného, včetně podepisování a přebírání, listin, korespondence a rozhodnutí, podávání žádostí, návrhů a návrhů na zahájení řízení, podání a vzdání se odvolání, námitek či jiných opravných prostředků.

Zástupce je v této souvislosti oprávněn přijímat rozhodnutí, podávat příslušné návrhy, žádosti, vyjádření, opravne prostředky, přijímat doručované písemnosti.

v Praze ..... dne 22.2.2019

(úředně ověřený podpis)

Ověřovací doležka pro legalizaci  
Podle ověřovací knihy pošty: Praha 1

Pař.č.: 11000-0648-1418



Qusion

Digitálně  
podpsal

Datum:  
2019.03.14  
15:43:07 +08'00

## PLNÁ MOC

Níže podepsaný:

[redacted]  
bytem Praha 6, Kamýcká 712/145, 16500  
Jednatel - Qusion s.r.o. (IČO: 06869742, Vysoké Mýto - Litomyšlské Předměstí, U Potoka 751, 566 01)  
(dále jen jako „Zmocnitel“)

tímto zmocňuji zástupce:

[redacted]  
bytem Choceň, Kollárova 619, 56501  
Jednatel - Qusion s.r.o. (IČO: 06869742, Vysoké Mýto - Litomyšlské Předměstí, U Potoka 751, 566 01)  
(dále jen jako „Zmocněnec“)

k tomu, aby Zmocnitele zastupoval v jednání za účelem získání 2 voucherů v rámci programu Pražské vouchery\* - Pražský voucher na pobyt v zahraničních inkubátorech pro společnost Qusion s.r.o.

- Žádost č. 1 společnosti Qusion s.r.o. o voucher na pobyt v zahraničním inkubátoru, v destinaci Berlín, bude v hodnotě 498 400 Kč bez DPH ( 603 064 Kč s DPH )
- Žádost č. 2 společnosti Qusion s.r.o. o voucher na pobyt v zahraničním inkubátoru, v destinaci Zürich, bude v hodnotě 499 200 Kč bez DPH ( 604 032 Kč s DPH )

\* Program Pražské vouchery, jejímž vyhlášovatelem je Hlavní Město Praha, Odbor projektového řízení a jejíž datum vyhlášení je 13.2.2019, datum zahájení příjmu žádostí je 18.3.2019 a ukončení příjmu žádostí je 18.4.2019 v 16:00, je implementován prostřednictvím čtyř dílčích voucherových programů aktivit: Pražský voucher na zahraniční veletrhy a výstavy, Pražský voucher na pobyt v zahraničních inkubátorech, Pražský voucher na koučing a mentoring, Pražský voucher na kreativní služby. Využitím těchto voucherů bude v zúčastněných MSP dosaženo produktové, procesní, organizační nebo marketingové inovace.

V souvislosti s výše uvedeným zmocněním je zástupce mimo jiné oprávněn činit veškeré úkony spojené s výše uvedeným nebo potřebné pro dosažení výše uvedeného, včetně podepisování a přebírání, listin, korespondence a rozhodnutí, podávání žádostí, návrhů a návrhů na zahájení řízení, podání a vzdání se odvolání, námitek či jiných opravných prostředků.

Zástupce je v této souvislosti oprávněn přijímat rozhodnutí, podávat příslušné návrhy, žádosti, vyjádření, opravné prostředky, přijímat doručované písemnosti.

v Praze dne 27.2.2019

[redacted]  
(úředně ověřený podpis)

Dobrovolná doležka pro legalizaci  
Podle smlouvaci tříhy pošty: Praha 6

Pař.č.: 36000-0616-0143



Qusion

Digitálně

Datum:  
2019.03.14  
15:44:06 +08'00'

