



EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR



PID: MHMPXPDHWHY

Číslo smlouvy: DOT/53/03/000895/2020

Stejnopis č. 1

PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING – VÝZVA č. 2
OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR

SMLOUVA O POSKYTNUTÍ VOUCHERU



Smlouva o poskytnutí vouchery

uzavřena podle § 10a odst. 3 a násl. zákona č. 250/2000 Sb., o rozpočtových pravidlech územních rozpočtů, ve znění pozdějších předpisů, a § 159 a násl. zákona č. 500/2004 Sb., správní řád, ve znění pozdějších předpisů

1.

Smluvní strany

Hlavní město Praha

se sídlem:

Mariánské nám. 2/2, 110 01 Praha 1

zastoupené:

Ing. Davidem Blažkem, pověřeným řízením odboru
projektového řízení Magistrátu hl. m. Prahy, na základě
pověření ze dne 1. 3. 2020

oprávněná osoba:

Mgr. Aneta Šubrtová, na základě pověření ze dne
25. 11. 2019

IČO:

00064581

DIČ:

CZ00064581

číslo účtu:

6687982/0800

účet veden u:

Česká spořitelna, a.s.

ID datové schránky:

48ia97h

(dále jen „Poskytovatel dotace“)

a

UNICO.ai CZ, s.r.o.

se sídlem:

Lazarská 13/8, 12000 Praha

zastoupená:

IČO:

06118313

společnost je plátcem DPH:

ANO

číslo účtu:

225254773/0600

účet veden u:

MONETA Money Bank, a.s.

zapsaná:

C 276457 vedená u soudu Městský soud v Praze

(dále jen „Příjemce“)

(společně dále jen „Smluvní strany“)

Smluvní strany se níže uvedeného dne, měsíce a roku dohodly na uzavření této Smlouvy o poskytnutí vouchery (dále jen „tato Smlouva“, resp. „Smlouva“).



II.

Předmět této Smlouvy

1. Za podmínek stanovených touto Smlouvou poskytne Poskytovatel dotace Příjemci částku ve výši odpovídající skutečně vzniklým, odůvodněným a prokázaným způsobilým výdajům, maximálně však do výše 408 000,00 Kč (slovy: čtyři sta osm tisíc korun českých) (dále jen „**Dotace**“). Dotaci poskytuje Poskytovatel dotace v rámci projektu „Specializované vouchery“, reg. číslo projektu: CZ.07.1.02/0.0/0.0/16_027/0000607, z programu „PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING“ (dále jen „**Program**“), definovaného v dokumentu Programový manuál pro udělování specializovaných voucherů v oblasti „Pražský voucher na koučing a mentoring“ (dále jen „**Manuál**“), jenž byl schválen usnesením Rady hl. města Prahy č. 172 ze dne 11. 2. 2019 (viz http://www.praha.eu/jnp/cz/o_meste/magistrat/deska/index.html) a tvoří součást dokumentace 2. výzvy programu Pražský voucher na koučing a mentoring (dále jen „**2. Výzva**“), jak je tato definována dále. Součástí dokumentace Programu jsou dále Všeobecné podmínky užívání internetové aplikace Podej projekt (dále jen „**Všeobecné podmínky**“), které jsou dostupné v internetové aplikaci Podej projekt na <https://podejprojekt.prazskylvoucher.cz/> (dále jen „**Aplikace**“). Podpisem této Smlouvy Příjemce stvrzuje, že je mu obsah Manuálu a Všeobecných podmínek znám, vzal je na vědomí a zavazuje se povinnosti v nich stanovené dodržovat. Ve vztahu k Příjemci je Dotace poskytována na individualizovaný projekt s názvem „Efektivní podnikové, obchodní a finanční řízení UNICO.AI“, popsany v Žádosti o poskytnutí voucheru (dále jen „**Žádost**“), která tvoří přílohu č. 1 této Smlouvy a její nedílnou součástí (dále jen „**Projekt**“). Program je realizován v rámci Výzvy č. 11 – Vznik a rozvoj kapacit poskytujících progresivní služby pro podnikatele, spolufinancovaný z Operačního programu Praha – pól růstu ČR (dále jen „**Výzva**“).
2. Dotace je poskytována v režimu de minimis ve smyslu Nařízení Komise (ES) č. 1407/2013 ze dne 18. prosince 2013, o použití článků 107 a 108 Smlouvy o fungování EU na podporu de minimis, vyhlášeném v Úředním věstníku EU dne 24. 12. 2013.
3. V souladu s ustanovením zákona č. 131/2000 Sb., o hlavním městě Praze, ve znění pozdějších předpisů, tímto Poskytovatel dotace potvrzuje, že uzavření této Smlouvy bylo schváleno usnesením Rady hl. města Prahy č. 1235 ze dne 15. 06. 2020.
4. Příjemce prohlašuje, že ke dni podpisu této Smlouvy
 - Projekt přispívá k plnění indikátoru Výzvy „podnik, který dostává podporu pro účely uvádění nových výrobků na trh“ – ANO / NE



- Projekt přispívá k plnění indikátoru Výzvy „podnik, který dostává podporu pro účely zavádění výrobků nových pro podnik“ – ANO / NE
5. Dotace, která je Příjemci poskytnuta z rozpočtu Poskytovatele dotace, je ve smyslu zákona č. 320/2001 Sb., o finanční kontrole ve veřejné správě a o změně některých zákonů (zákon o finanční kontrole), ve znění pozdějších předpisů (dále jen „zákon o finanční kontrole“), veřejnou finanční podporou a vztahují se na ni všechna ustanovení zákona o finanční kontrole a zákona č. 215/2004 Sb., o úpravě některých vztahů v oblasti veřejné podpory a o změně zákona o podpoře výzkumu a vývoje, ve znění pozdějších předpisů. Příjemce je povinen dle ust. § 9 odst. 2 zákona o finanční kontrole umožnit Poskytovateli dotace, resp. jeho k tomu příslušným orgánům, kontrolu hospodaření Příjemce a dodržování účelu podmínek, za kterých byla Dotace Příjemci poskytnuta a čerpána. Poskytovatel dotace má právo provést kontrolu hospodaření Příjemce i před vyplacením Dotace. Doba provádění kontroly se nepočítá do lhůty dle čl. IV. odst. 2 této Smlouvy.

III.

Daší práva a povinnosti Příjemce

1. Příjemce je povinen Projekt realizovat v souladu s právními předpisy, Manuálem, touto Smlouvou a její přílohou č. 1, která je její nedílnou součástí.
2. Za podmínek uvedených v této Smlouvě je Příjemce oprávněn provést změny v Projektu.
3. Změny v Projektu se dle závažnosti dělí na změny Projektu podstatné a nepodstatné. Nepodstatné změny nepodléhají schválení ze strany Poskytovatele dotace. Příjemce je však povinen nepodstatné změny písemně prostřednictvím Aplikace oznámit Poskytovateli dotace, a to bez zbytečného odkladu, nejpozději při podání Žádosti o proplacení vouchery (Dotace). Za nepodstatné změny se považuje:
 - a) změna kontaktní osoby Projektu (včetně změny kontaktních údajů) či adresy pro doručení písemností;
 - b) změna v osobách vykonávajících funkci statutárního orgánu Příjemce;
 - c) změna adresy realizace; touto změnou však musí být zachováno místo dopadu realizace Projektu na území hl. m. Prahy;
 - d) změna sídla či provozovny Příjemce, pokud nové sídlo či provozovna budou umístěny na území hl. m. Prahy;
 - e) změna harmonogramu realizace Projektu, která neovlivní cíle, výstupy Projektu, rozpočet Projektu a celkovou délku realizace Projektu;
 - f) úprava postupu realizace aktivity, která však neovlivní její charakter, ani cíle, rozpočet a celkovou délku realizace Projektu.



Ostatní změny jsou považovány za podstatné, tj. za změny, které mají dopad na charakter, cíle, rozpočet a celkovou délku realizace Projektu. Poskytovatel dotace si vyhrazuje právo posoudit změnu Projektu nad rámec změn uvedených pod písmeny a) - f) čl. III. odst. 3 této Smlouvy jako změnu nepodstatnou. Podstatné změny Projektu jsou možné pouze po předchozím schválení Poskytovatelem dotace a uzavření dodatku k této Smlouvě. O schválení podstatné změny Projektu žádá Příjemce písemně prostřednictvím Aplikace. Žádost Příjemce musí být odůvodněna. Účinnost podstatné změny Projektu nastává nejdříve dnem účinnosti písemného dodatku k této Smlouvě. Příjemce bere na vědomí, že změny jsou možné výlučně v rozsahu snížení podpořených aktivit, a to pouze v případě, že bude zachován smysl a účel Projektu a též minimální hranice Dotace na jeden voucher stanovená v Manuálu.

4. Příjemce má právo na poskytnutí Dotace po ukončení Projektu (ex-post) na základě řádně vyplněné Žádosti o proplacení voucheru, a to na účet Příjemce uvedený v Žádosti o proplacení voucheru a této Smlouvě, který musí být bankovním účtem vedeným u tuzemského poskytovatele platebních služeb a zveřejněným způsobem umožňujícím dálkový přístup dle § 96 odst. 2 zákona č. 235/2004 Sb., o dani z přidané hodnoty, ve znění pozdějších předpisů. Příjemce nemá právo na poskytnutí Dotace, pokud nebyly dodrženy všechny podmínky stanovené právními předpisy, touto Smlouvou včetně Žádosti či Manuálem a Všeobecnými podmínkami. Z Žádosti o proplacení voucheru včetně jejích příloh, musí být patrné, že fyzická osoba, která provedla koučing/mentoring, je totožná s osobou, která byla uvedena v Žádosti.
5. Příjemce je povinen uveřejnit povinnou publicitu Projektu dle podmínek uvedených v Manuálu. Poskytovatel dotace souhlasí s publikací svého loga a dalších grafických prvků pro prokázání publicity dle požadavků Manuálu.
6. Příjemce je povinen řádně uchovávat originál této Smlouvy, veškeré originály účetních dokladů a originály dalších dokumentů souvisejících s realizací Projektu po dobu 10 let počínaje prvním dnem roku následujícího po roce, kdy mu byla uhrazena Dotace dle čl. IV této Smlouvy.
7. Příjemce je povinen spolupracovat s Poskytovatelem dotace nebo jím určeným subjektem při vyhodnocování efektů a úspěšnosti Projektu, např. účastí na dotazníkovém šetření nebo evaluačním interview, poskytnutím informací o další spolupráci, a to po dobu 5 let od proplacení Dotace, přičemž Poskytovatel dotace nebo jím určený subjekt může uplatnit tento požadavek nejvýše jednou ročně.
8. Příjemce podpisem této Smlouvy čestně prohlašuje, že případná získaná Dotace nebude použita na krytí stejných způsobilých nákladů Projektu financovaného zcela nebo zčásti z jiných veřejných dotačních titulů. Další podmínky způsobilosti, resp. nezpůsobilosti výdajů jsou uvedeny v Manuálu.



9. Příjemce je též povinen dodržovat závazné termíny stanovené v Manuálu, a to zejména termíny předkládání zpráv, povinných dokumentů a je povinen plnit další povinnosti uvedené v Manuálu.
10. Příjemce je povinen podat Poskytovateli dotace Žádost o proplacení vouchery prostřednictvím Aplikace bez vad nejpozději v den ukončení doby realizace Projektu. Jestliže Žádost o proplacení vouchery byla podána včas, zůstává tato lhůta zachována i v případě postupu podle čl. IV. odst. 1 této Smlouvy. Veškerá čestná prohlášení učiněná Příjemcem v průběhu spolupráce s Poskytovatelem dotace, počínaje podáním Žádosti, se považují za opětovně učiněná Příjemcem při podání Žádosti o proplacení vouchery. V případě, že by taková čestná prohlášení byla v době předložení Žádosti o proplacení vouchery nepravdivá, nesprávná či neúplná, považuje se neoznámení změn, resp. neuvedení správných a pravdivých prohlášení, za podstatné porušení této Smlouvy, jež opravňuje Poskytovatele dotace v souladu s ustanovením článku V. této Smlouvy Smlouvu vypovědět.
11. Příjemce je povinen ve lhůtě do devadesátí (90) dnů od podpisu této Smlouvy uzavřít smlouvy či objednávky s vybranými dodavateli služeb, a to v písemné formě, v souladu s čl. 4.2 Manuálu. Obsah spolupráce musí být realizován vždy až po účinnosti příslušné smlouvy nebo objednávky. V případě koučingu/mentoringu je Příjemce povinen vybrat si kouče/mentora ze seznamu oprávněných dodavatelů (srov. čl. 4.2 Manuálu).

IV.

Povinnosti Poskytovatele dotace

1. Žádost o proplacení vouchery musí být bez vad. Pokud budou nalezeny vady v Žádosti o proplacení vouchery, bude tato žádost vrácena Příjemci k odstranění vad. Vrácení Žádosti o proplacení vouchery k opravě je možné pouze jednou s tím, že opravenou Žádost o proplacení vouchery musí Příjemce podat prostřednictvím Aplikace do pěti (5) pracovních dnů od jejího vrácení k opravě. Teprve po odstranění vad je možné Dotaci proplatit. Doba, kdy je Žádost o proplacení vouchery vrácena a vady odstraňovány, se nezapočítává do lhůty pro proplacení Dotace dle čl. IV. odst. 2 této Smlouvy; tato lhůta začne běžet od předložení Žádosti o proplacení vouchery bez vad.
2. Poskytovatel dotace je povinen poukázat Příjemci bankovním převodem Dotaci - částku určenou na základě skutečně vzniklých, odůvodněných a prokázaných způsobilých výdajů ve smyslu článku II. odst. 1 této Smlouvy, případně sníženou o částku odpovídající aktivitě, která byla z Projektu vypuštěna postupem dle čl. III. odst. 3 této Smlouvy, tj. uzavřením dodatku k této Smlouvě, ve lhůtě nejpozději do 42 pracovních dnů ode dne předložení



bezvadné Žádosti o proplacení voucheru Poskytovateli dotace za podmínky úplnosti Žádosti o proplacení voucheru, jejího předložení ve lhůtě stanovené v Manuálu a realizace Projektu v souladu s právními předpisy a s touto Smlouvou.

3. Smluvní strany výslovně sjednávají, že uveřejnění této Smlouvy v registru smluv dle zákona č. 340/2015 Sb., o zvláštních podmínkách účinnosti některých smluv, uveřejňování těchto smluv a o registru smluv (zákon o registru smluv), ve znění pozdějších předpisů, zajistí Poskytovatel dotace.

V.

Ukončení Smlouvy a navrácení Dotace

1. Vztah založený touto Smlouvou lze ukončit na základě písemné dohody obou Smluvních stran nebo výpovědí této Smlouvy Poskytovatelem dotace.
2. Dohoda o ukončení této Smlouvy musí být písemná a musí v ní být uvedeny důvody, které vedly k ukončení této Smlouvy, včetně způsobu vzájemného vypořádání práv a povinností Smluvních stran.
3. V případě neplnění či porušení povinností vyplývajících z této Smlouvy pro Příjemce, má Poskytovatel dotace právo písemně vypovědět tuto Smlouvu. Toto právo má Poskytovatel dotace zejména, pokud ze strany Příjemce dojde k závažnému porušení této Smlouvy. Závažným porušením se rozumí zejména:
 - a) realizace Projektu v rozporu s právními předpisy, touto Smlouvou, Žádostí, Manuálem a Všeobecnými podmínkami;
 - b) použití Dotace (případně její části) v rozporu s účelem, který je stanoven touto Smlouvou;
 - c) neumožnění provedení kontroly Poskytovatelem dotace dle čl. II. odst. 5 této Smlouvy;
 - d) uvedení nepravdivých, nesprávných či neúplných údajů Příjemcem v Žádosti, Žádosti o proplacení voucheru, v této Smlouvě či v jakémkoli dalším dokumentu se Smlouvou souvisejícím;
 - e) realizace spolupráce mezi Příjemcem a dodavatelem služby (resp. dodavatelem služeb) před účinností smluv či objednávek dle čl. III. odst. 11 této Smlouvy;
 - f) nepodání Žádosti o proplacení voucheru ve lhůtě dle čl. III. odst. 10 této Smlouvy.
4. Písemnou výpověď této Smlouvy Poskytovatelem dotace zaniká nárok na proplacení Dotace. V případě, že k proplacení Dotace došlo již před doručením výpovědi Příjemci, je Příjemce povinen provést vyúčtování Dotace a vrátit na bankovní účet Poskytovatele dotace uvedený v záhlaví této Smlouvy dosud poskytnuté peněžní prostředky bez zbytečného odkladu, nejpozději však do třiceti (30) dnů od uplynutí výpovědní lhůty. Výpovědní lhůta činí sedm (7) dní ode dne doručení výpovědi Příjemci. Pokud Příjemce



ve stanovené lhůtě poskytnutou Dotaci nevrátí, považují se finanční prostředky z Dotace za zadržené ve smyslu zákona č. 250/2000 Sb., o rozpočtových pravidlech územních rozpočtů, ve znění pozdějších předpisů (dále jen „zákon č. 250/2000 Sb.“).

5. V případě, že Příjemce poruší jakoukoli povinnost stanovenou mu v souvislosti s realizací Projektu právními předpisy, touto Smlouvou a dokumenty v ní uvedenými, nebo se jeho prohlášení uvedená v Žádosti, Žádosti o proplacení vouchery či v této Smlouvě ukáží jako nepravdivá, nesprávná či neúplná poté, co došlo k proplacení Dotace Poskytovatelem dotace, bude se jednat o porušení rozpočtové kázně dle §22 zákona č. 250/2000 Sb. a Poskytovatel dotace je oprávněn uložit Příjemci odvod a penále dle zákona č. 250/2000 Sb., popř. vypovědět tuto Smlouvu dle čl. V. odst. 3 této Smlouvy.
6. V případě, že bylo rozhodnuto o porušení rozpočtové kázně dle zákona č. 250/2000 Sb., budou odvod i případné penále za porušení rozpočtové kázně vyměřeny ve výši stanovené zákonem č. 250/2000 Sb.
7. V případě přeměny nebo zrušení Příjemce s likvidací je Příjemce povinen Dotaci vyúčtovat ke dni účinnosti přeměny nebo účinnosti rozhodnutí o zrušení s likvidací a do patnácti (15) dnů ode dne, kdy k přeměně nebo zrušení s likvidací došlo, předložit vyúčtování Dotace Poskytovateli dotace. Ve stejné lhůtě je Příjemce povinen vrátit nevyčerpanou část Dotace.

VI.

Závěrečná ustanovení

1. Tato Smlouva nabývá platnosti dnem jejího podpisu oběma Smluvními stranami. Tato Smlouva musí být vždy nejprve podepsána Příjemcem a následně Poskytovatelem dotace. Účinnosti nabývá Smlouva zveřejněním v registru smluv dle zákona č. 340/2015 Sb., o zvláštních podmínkách účinnosti některých smluv, uveřejňování těchto smluv a o registru smluv (zákon o registru smluv), ve znění pozdějších předpisů.
2. Tato Smlouva může být měněna nebo doplňována pouze písemnými, vzestupně očíslovanými dodatky, odsouhlasenými a podepsanými oběma Smluvními stranami. Tyto dodatky se stávají nedílnou součástí této Smlouvy.
3. Příjemce:
 - a) souhlasí se zveřejněním a medializací údajů Poskytovatelem dotace nebo jím určeným subjektem, a to v rozsahu identifikačních údajů Příjemce, údajů o Projektu dle přílohy č. 1 této Smlouvy, dále celkových výdajů Projektu, a výše Dotace;



- b) prohlašuje a podpisem této Smlouvy stvrzuje, že byl před podpisem této Smlouvy řádně a podrobně seznámen s podmínkami čerpání Dotace dle této Smlouvy, tj. zejména s podmínkami uvedenými v Manuálu a v 2. Výzvě, bere na vědomí všechny stanovené podmínky, vyslovuje s nimi svůj bezvýhradný souhlas a zavazuje se k jejich plnění, stejně jako k plnění závazků vyplývajících mu z této Smlouvy, včetně specifik Projektu a požadavků vzešlých na základě veřejnosprávní kontroly Projektu;
- c) prohlašuje, že veškeré údaje a informace obsažené v Žádosti, této Smlouvě, jakož i v souvisejících přílohách a podkladech jsou správné a pravdivé.
- Příjemce výslovně souhlasí, aby tato Smlouva byla uvedena v Centrální evidenci smluv (CES), vedené Poskytovatelem dotace, která je veřejně přístupná a která obsahuje údaje o Smluvních stranách této Smlouvy, předmětu této Smlouvy, číselné označení této Smlouvy, datum jejího podpisu a plný text této Smlouvy. Smluvní strany výslovně prohlašují, že skutečnosti uvedené v této Smlouvě nepovažují za obchodní tajemství ve smyslu § 504 zákona č. 89/2012 Sb., občanský zákoník, ve znění pozdějších předpisů, a udělují svolení k jejich užití a zveřejnění bez stanovení jakýchkoliv dalších podmínek.
 - Příjemce nemá nárok na proplacení Dotace, pokud bude z jakýchkoliv důvodů zastaveno nebo přerušeno financování Operačního programu Praha – pól růstu ČR, v jehož rámci byly zveřejněny Výzva a 2. Výzva a schváleny Program a Projekt.
 - Smluvní strany také souhlasí s poskytnutím informací v rozsahu ustanovení zákona č. 106/1999 Sb., o svobodném přístupu k informacím, ve znění pozdějších předpisů.
 - Příjemce není oprávněn převést svá práva a závazky z této Smlouvy na jiný subjekt.
 - Tato Smlouva je sepsána ve čtyřech (4) vyhotoveních, z nichž tři (3) jsou určena pro Poskytovatele dotace a jedno (1) pro Příjemce.
 - V případě, že se některá ustanovení této Smlouvy stanou neplatnými a současně budou oddělitelná od ostatních ustanovení této Smlouvy, nezpůsobí neplatnost celé Smlouvy. V takovém případě se Smluvní strany zavazují takové neplatné ustanovení Smlouvy nahradit ustanovením novým, které se svým obsahem a účelem bude nejvíce blížit obsahu a účelu neplatného ustanovení, a to bez zbytečného odkladu, po požádání kterékoliv Smluvní strany.
 - Smluvní strany prohlašují, že si tuto Smlouvu řádně přečetly, jejímu obsahu porozuměly, její obsah je srozumitelný a určitý, že jim nejsou známy žádné důvody, pro které by tato Smlouva nemohla být řádně plněna nebo které by způsobovaly neplatnost této Smlouvy



EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR



a že je projevem jejich pravé, svobodné a vážné vůle prosté omylu, projevené při plné způsobilosti právně jednat, a dále že tato Smlouva nebyla ujednána v rozporu se zákonem a nepříčí se dobrým mravům a veškerá prohlášení v této Smlouvě odpovídají skutečnosti, což vše níže stvrzují svými podpisy.

Přílohy:

Příloha č. 1 - Žádost o poskytnutí vouchery podaná Příjemcem včetně jejich příloh.

V Praze dne: 10.7.2020

Poskytovatel dotace

Hlavní město Praha

Mgr. Aneta Subrtová
projektová manažerka

V Praze dne: 10/7/2020

Příjemce

UNICO.ai CZ, s.r.o.

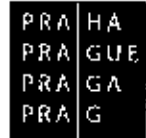
Jméno jednatele/zastupující osoby



EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR

Vojtěch
Nosek

Digitálně
podepsal Vojtěch
Nosek
Datum:
2020.03.03
12:15:13 +01'00'



Příloha č. 1 - Žádost o poskytnutí vouchery podaná Příjemcem včetně jejích příloh.

PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING – VÝZVA č. 2
OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA - PÓL RŮSTU ČR

ŽÁDOST O POSKYTNUTÍ VOUCHERU

EFEKTIVNÍ PODNIKOVÉ, OBCHODNÍ A FINANČNÍ ŘÍZENÍ UNICO.AI



Identifikace žadatele a prohlášení:

1. Údaje o společnosti:

Společnost:	UNICO.ai CZ, s.r.o.
Zapsaná:	C 276457 vedená u soudu Městský soud v Praze
Jednající/zastoupená:	
Datum vzniku společnosti:	22. 05. 2017
IČO:	06118313

Právní forma:	Společnost s ručením omezeným
---------------	-------------------------------

Velikost podniku:	mikropodnik (max. 10 zaměstnanců)
-------------------	-----------------------------------

Adresa sídla:

Ulice:	Lazarská
Číslo popisné:	13
Číslo orientační:	8
PSČ:	12000
Město:	Praha

Kontaktní údaje:

Adresa datové schránky:	5wgjaks
Číslo účtu:	225254773/0600
Webová stránka:	www.unico.ai

Kontaktní adresa: (uvedte v případě, že se liší od adresy sídla či v případě zaslání pošty na tuto adresu)

Ulice:	
--------	--



EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR

PRAHA
PRAGUE
PRAGA
PRAG

Číslo popisné:	
Číslo orientační:	
PSČ:	
Město:	

Kontaktní osoba:

Jméno a příjmení:	
E-mail:	
Telefon:	
Osoby zastupující právnickou osobu:	
Osoby s podílem v této právnické osobě:	
Osoby, v nichž má právnická osoba podíl a jeho výše:	UNICO.Analytics, s.r.o., 70 %; InoSens CZ, s.r.o., 10 %; MoistureGuard, s.r.o., 7 %

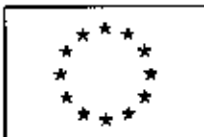
2. Žadatel je srozuměn a tímto **souhlasí s podmínkami programu** - viz **Programový manuál pro druhé kolo výzvy (zaškrtněte)**.

ANO

3. Stručný profil žadatele - **hlavní zaměření firmy (max. 750 znaků)**:

UNICO.ai CZ, s.r.o. (UNICO.AI) má za svou hlavní misi zlepšit přenos technologií a poznatků z výzkumných institucí do praxe. Tento cíl naplňuje kombinací konzultačních služeb a softwarových produktů. Softwarové produkty jsou založené na tzv. velkých datech (big data), která nejsou, a to zejména v této oblasti, dostatečně využívána. Pro efektivnější práci s daty používá UNICO.AI umělou inteligenci, jež pomáhá zvýšit efektivitu propojování výzkumného a firemního světa. Smart platforma (jako jeden ze stěžejních produktů společnosti) umožňuje firmám nalézat pro své inovační potřeby konkrétní experty. Kromě smart platformy a dalších nástrojů firma poskytuje poradenství v oblasti duševního vlastnictví a přenosu technologií a znalostí do praxe.

4. Žadatel je plátcem DPH:



EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR

PRAHA
PRAHA
PRAHA
PRAHA

ANO

5. Žadatel tímto čestně prohlašuje, že:

- a) malý a střední podnikatel spíňující podmínky stanovené v Příloze č. 1 Nařízení Komise (EU) č. 651/2014 ze dne 17. června 2014, kterým se v souladu s články 107 a 108 Smlouvy o EU prohlašují určité kategorie podpory za slučitelné s vnitřním trhem,
- b) žadatel je právnickou osobou¹,
- c) podnikatelská historie musí být max. do 3 let od zapsání do Obchodního rejstříku nejpozději v době podání žádosti o poskytnutí vouchery,
- d) z hlediska klasifikace ekonomických činností (CZ-NACE) není žadatel omezen²,
- e) CZ-NACE kód uvedený v Žádosti o poskytnutí vouchery se týká předmětu projektu a musí být uveden dle Klasifikace Českého statistického úřadu,
- f) CZ-NACE kód projektu je tedy uvedený dle předmětu projektu a po celou dobu konání projektu se nesmí měnit,
- g) musí být zaregistrován jako poplatník daně z příjmů,
- h) musí být oprávněn k podnikání v souladu s právními předpisy ČR a zároveň musí mít sídlo či zapsanou provozovnu v hlavním městě Praze.³ Provozovna firmy musí být zapsána v živnostenském rejstříku dle Živnostenského zákona⁴,
- i) není v likvidaci ani úpadku, má vypořádány splatné závazky z titulu mzdových nároků jeho zaměstnanců, ve vztahu ke státnímu rozpočtu nebo rozpočtu územního samosprávného celku a další splatné závazky vůči státu, státnímu fondu, zdravotním pojišťovnám nebo k České správě sociálního zabezpečení,
- j) nebyl pravomocně odsouzen pro trestný čin, jehož skutková podstata souvisí s předmětem podnikání žadatele nebo pro trestný čin hospodářský nebo trestný čin proti majetku. To platí i pro členy jeho statutárního či jiných orgánů,
- k) nemá žádné nedoplatky vůči poskytovatelům podpory z projektů spolufinancovaných z rozpočtu Evropské unie,
- l) žadatel o dotaci není podnikem, vůči němuž byl v návaznosti na rozhodnutí Evropské komise, na základě kterého/jímž byla podpora obdržena od poskytovatele z České republiky prohlášena za protiprávní a neslučitelnou s vnitřním trhem, vystaven inkasní příkaz, který je nesplacený.

1 Příjemcem podpory mohou být subjekty mající tyto právní formy: veřejná obchodní společnost, společnost s ručením omezeným, komanditní společnost, akciová společnost, evropská společnost, evropské hospodářské zájmové sdružení, družstvo, evropská družstevní společnost.

2 Nelze podpořit činnosti erotického charakteru a činnosti související s provozováním loterií a jiných podobných her.

3 Provozovna firmy musí být zapsána v živnostenském rejstříku dle zákona 455/1991 Sb., živnostenský zákon.

4 Nemá-li žadatel povinnost zveřejňovat své provozovny v živnostenském rejstříku (např. zdravotnická zařízení), doloží sám tuto skutečnost.



- m) statutární orgán Žadatele či jeho člen a osoby v pracovním či obdobném poměru k Žadateli nejsou zároveň v pracovním či obdobném poměru či nejsou členem žádného orgánu dodavatelů služeb. V opačném případě je to důvodem pro vyloučení Žádosti o poskytnutí vouchery z výběrového procesu,
- n) dotace nesmí být použita na krytí stejných způsobilých nákladů projektu financovaného zcela nebo zčásti z jiných veřejných prostředků,
- o) podpora se musí týkat přímo ekonomické činnosti Žadatele,
- p) ekonomická aktivita a místo dopadu realizace projektu musí být na území hl. m. Prahy,
- q) předložená Žádost o poskytnutí vouchery je v souladu s Regionální inovační strategií hl. m. Prahy⁵,
- r) podniku (žadateli) byly přiděleny následující (dříve poskytnuté) podpory *de minimis*:

Datum poskytnutí	Poskytovatel	Částka v Kč
6.11.2018	Hl. m. Praha	309 375,00 Kč
15.2.201915.2.2019	Hl. m. Praha	340 000,00 Kč
15.2.2019	Hl. m. Praha	342 210,00 Kč

Podniky⁶ propojené s žadatelem o podporu

Žadatel o podporu se považuje za propojený⁷ s jinými podniky, pokud i tyto subjekty mezi sebou mají některý z následujících vztahů:

⁵ Dostupná na: <http://www.rishmp.cz/jnp/>.

⁶ Za podnik lze považovat podnikatele definovaného v zákoně č. 89/2012 Sb., občanský zákoník.

⁷ Bližší informace o propojeném podniku naleznete v METODICKÉ PŘÍRUČCE k aplikaci pojmu „jeden podnik“ z pohledu pravidel podpory *de minimis* na stránkách www.uohs.cz



a) jeden subjekt vlastní více než 50 % hlasovacích práv, která náležejí akcionářům nebo společníkům, v jiném subjektu;

b) jeden subjekt má právo jmenovat nebo odvolat více než 50 % členů správního, řídicího nebo dozorčího orgánu jiného subjektu;

c) jeden subjekt má právo uplatňovat více než 50% vliv v jiném subjektu podle smlouvy uzavřené s daným subjektem nebo dle ustanovení v zakladatelské smlouvě nebo ve stanovách tohoto subjektu;

d) jeden subjekt, který je akcionářem nebo společníkem jiného subjektu, ovládá sám, v souladu s dohodou uzavřenou s jinými akcionáři nebo společníky daného subjektu, více než 50 % hlasovacích práv, náležejících akcionářům nebo společníkům, v daném subjektu.

Subjekty, které mají s žadatelem o podporu jakýkoliv vztah uvedený pod písm. a) až d) prostřednictvím jednoho nebo více dalších subjektů, se také považují za podnik propojený s žadatelem o podporu.

Do výčtu podniků propojených přímo či zprostředkovaně se žadatelem o podporu se zahrnují osoby zapsané v základních registrech v souladu se zákonem č. 111/2009 Sb., o základních registrech, ve znění pozdějších předpisů.

Žadatel prohlašuje, že:

Je ve výše uvedeném smyslu propojen s následujícími podniky (uvedte níže)

Obchodní jméno podniku/Jméno a příjmení	Sídlo/Adresa	IČ/Datum narození
Unico.Analytics	Francouzská 788, 252 29 Dobřichovice	██████████

Žadatel prohlašuje, že jako účetní období používá:

Kalendářní rok.



Začátek:

Konec:

V případě, že během předchozích dvou účetních období došlo k přechodu z kalendářního roku na rok hospodářský anebo opačně, uveďte tuto skutečnost vypsáním účetních období, která byla použita (např. 1. 4. 2017 - 31. 3. 2018; 1. 4. 2018 - 31. 12. 2018):

Nabytím (fúzí sloučením⁸) převzal jmění níže uvedeného/ých podniku/ů:

Obchodní jméno podniku	Sídlo	IČ

Výše uvedené změny spočívající ve spojení či nabytí podniků:

Žadatel ve vztahu k režimu *de minimis*:

- potvrzuje, že výše uvedené údaje jsou přesné a pravdivé a jsou poskytovány dobrovolně;
- se zavazuje k tomu, že v případě změny předmětných údajů v průběhu administrativního procesu poskytnutí podpory *de minimis* bude neprodleně informovat poskytovatele dané podpory o změnách, které u něj nastaly.

S ohledem na to, že žadatel je právnickou osobou, nejsou údaje o žadateli osobními údaji ve smyslu nařízení Evropského parlamentu a Rady č. 2016/679 ze dne 27. 4. 2016 o ochraně fyzických osob v souvislosti se zpracováním osobních údajů a o volném pohybu těchto údajů a o zrušení směrnice 95/46/ES („GDPR“), a GDPR se na zpracování takových údajů nevztahuje.

⁸ Viz § 61 zákona č. 125/2008 Sb.



Žadatel ovšem bere na vědomí, že některé údaje, které jsou pro poskytnutí podpory a/nebo v souvislosti s ní vyžadovány, a které žadatel uvede v této žádosti, mohou osobní údaje ve smyslu GDPR představovat. V takovém případě žadatel vyplněním této žádosti potvrzuje, že je oprávněn tyto osobní údaje poskytovateli podpory de minimis a správci osobních údajů, kterým je Hlavní město Praha (IČO: 00064581) poskytnout. Správce bude poskytnuté osobní údaje zpracovávat pouze pro účely poskytnutí podpory de minimis a/nebo v souvislosti s ní a souladu s příslušnými právními předpisy, zejména GDPR.

Více informací o zpracování osobních údajů dotčených subjektů údajů je možné nalézt zde <https://podejiprojekt.prazskyvoucher.cz/terms>.

Osobní údaje fyzických osob budou skartovány dle spisového a skartačního plánu.

Žadatel tímto **souhlasí se zveřejněním svých údajů o projektu - obchodní firmy a adresy/sídla společností, ceny zakázky a předmětu spolupráce s poskytovatelem znalostí, a to zejména na internetových stránkách programu či též hlavního města Prahy.**

ANO

Žadatel tímto **potvrzuje správnost a úplnost údajů uvedených v této žádosti.**

ANO

Popis spolupráce

Věnujte, prosím, zvýšenou pozornost vyplnění této části. Uvedené informace budou předmětem posouzení věcné způsobilosti Vaší žádosti (viz Programový manuál). Nedostatečné vyplnění nebo nevyplnění některého z bodů může vést k vyloučení Vaší žádosti z výběrového procesu!

8. Název projektu žadatele:

Efektivní podnikové, obchodní a finanční řízení UNICO.AI



9. Očekávaný výstup - pozn: musí se jednat o takový výstup, jehož existenci lze ověřit. Tzn. nelze uznat absolvování školení (jakéhokoliv druhu), nově osvojená dovednost získaná na networkingu, pasivní účast na seminářích atd.

- Kvalitativní:**
- * Analýza současného stavu (obchodní, obecné řízení, finanční řízení)
 - * Nastavení a vytvoření efektivních procesů pro řízení firmy
 - * Zefektivnění onboarding procesu nových zaměstnanců
 - * Nastavení pravidelných vyhodnocovacích pohovorů (i po skončení projektu)
 - * Motivační nastavení KPI pro řídicí pracovníky v jednotlivých částech firmy
 - * Stanovení strategie rozvoje UNICO.AI
 - * Work-shadowing a zpětná vazba ve všech třech oblastech
- Kvantitativní:**
- * Akční body/plán pro oblast řízení firmy, pro obchodní aktivity a pro finanční řízení
 - * Analýza pro vedení firmy o nastavení strategie řízení
 - * Playbook pro onboarding proces

10. Popis výchozí situace - max. 2000 znaků:

Společnost UNICO.AI CZ, s.r.o. (dále jen „UNICO.AI“) byla založena v květnu 2017. Přes své poměrně krátké působení se již poměrně etablovala na českém trhu. Hlavním cílem společnosti UNICO.ai je zlepšení přenosu technologií a poznatků z výzkumných institucí do praxe. Tento úkol naplňuje kombinací specializovaných konzultačních služeb a softwarových produktů. UNICO.AI je v České republice v současné době jedinou firmou, která se věnuje propojování univerzit a soukromého sektoru. Jejím unikátním nástrojem je použití umělé inteligence. Spolupracuje s předními univerzitami v Česku (ČVUT, ČZU, ZČU, VŠB-TUO, a další), inovačními centry (ICUK, SIC, MSIC) a má poměrně velkou klientskou základnu také mezi soukromými společnostmi.

11. Dodavatel služby:

Koučing/mentoring⁹ - možnost výběru z nabídky dle white - listu, nejvýše však 3 osoby (činnost kouče a mentora se v tomto případě nerozlišuje):

- Česká inovace o. p. s. / [redacted]
- [redacted]
- [redacted]

Poradenské služby (nepovinné):

Název společnosti:	
IČ:	
DIČ:	

⁹ Čerpání služeb koučingu/mentoringu je povinné. Výdaje na tyto služby musí činit minimálně 50 % celkových výdajů projektu žadatele. Více v Programovém manuálu.



Sídlo společnosti:	
Plátce DPH:	
Statutární orgán:	
Kontaktní osoba:	
Telefon/mobil:	
E-mail:	
Webová stránka:	
Bankovní spojení:	

12. Stručný popis projektu (včetně spolupráce s dodavatelem služby) - max. 2000 znaků:

Z hlediska technické proveditelnosti projektu nepředpokládáme žádné významnější komplikace. Výše uvedené kouče Petra Sobotku a Tomáše Pelikána jsme zvolili z toho důvodu, že jsou uznávanými odborníky ve svých oborech a podobný koučing již vedli mnohokrát. Předpokládáme, že odborníci budou docházet do firmy a dle vzájemné dohody se na určitý čas zapojí do jejího chodu. Budou se účastnit interních schůzek, aby si udělali představu, jak to ve firmě chodí, a na základě toho si připraví cílený koučing. Když jsme probírali možná řešení problému, zvažovali jsme i vytvoření nových pracovních pozic finančního či sales manažera. Takové řešení jsme však zavrhlí z důvodu vysokých nákladů, které si UNICO.AI zatím nemůže dovolit. Po optimalizaci finančního řízení či nastavení pravidel prodeje služeb by navíc při současné velikosti a aktivitě firmy kapacita zmíněného zaměstnance nebyla naplněna. Řešení v podobě odborného koučingu se nám proto zdá jako nejvhodnější a věříme, že nám koučing pomůže, abychom se ve zmíněných oblastech lépe zorientovali i bez nutnosti přijmout dalšího zaměstnance.

13. Zdůvodnění potřeby realizace projektu - max. 2000 znaků:

Firmě UNICO.AI se od jejího vzniku daří, z důvodu velkého počtu zakázek se tým zaměstnanců rychle rozrůstá. To s sebou však nese určitá úskalí. Jelikož se ve většině času soustředíme na plnění zakázek, začínáme mít pocit, že s růstem společnosti nestihnáme dostatečně kvalitně zvládat interní procesy, a to jak z hlediska řízení zaměstnanců, tak z hlediska finančního řízení firmy. Chtěli bychom se naučit pracovat se zvyšujícím se počtem zaměstnanců, dozvědět se, jak co nejefektivněji rozdělovat práci a jaké principy uplatňovat v řízení projektů atp. Z hlediska finančního řízení firmy bychom se rádi naučili pracovat s rostoucím tokem peněz (ve výnosové i nákladové složce). Přibývají i naše podíly v jiných firmách, což je součástí firemního business plánu. A dále jsme si jisti, že máme rezervy ve finančním řízení společnosti. Například zatím neuplatňujeme daňové odpočty za výzkum, je třeba optimalizovat plánování cash-flow.

14. Popis realizačního týmu - max. 2000 znaků:

Na hladký průběh projektu (zejména v ohledu k administrativě a poskytovateli podpory) bude dohlížet CEO společnost [redacted] má bohaté zkušenosti s



řazením projektů, ať už v soukromém, nebo veřejném sektoru. Koordinoval například investiční projekt OP VaVpI (UCEEB, cca 700 mil. CZK), ale také komunitární projekt financovaný z 7. RP (EECAlink, cca 300 tis. EUR). Spoluzaložil a koordinoval také Platformu pro energeticky efektivní výstavbu (EEBCZ), v jejímž průběhu definoval obsah a řídil implementaci webových stránek. Má tedy bohaté zkušenosti a dopomůže zajistit hladký průběh projektu. Příjemci koučingu a mentoringu budou všichni zaměstnanci UNICO.AI, ale největší pozornost bude věnována zaměstnancům, kteří mají na starosti prodej, a to [redacted] a zaměstnancům, kteří mají na starosti finanční řízení společnosti, [redacted]. Na straně dodavatele představuje řešitelský tým [redacted] odpovědný za dodání služby finančního řízení. Tomáš Pelikán disponuje rozsáhlými zkušenostmi v oblasti finančního řízení a strategií podnikatelských subjektů, především začínajících společností, tzv. start-upů. Druhým dodavatelem koučingu je [redacted] s nemenšími zkušenostmi s oblastí prodeje projektového řízení. Blíže viz nabídky.

15. Vyberte režim podpory:

de minimis (85%)

16. Celková cena projektu, procentní sazba dotace a výše dotace.

Celková cena projektu	480 000,00 Kč
Procentní sazba dotace (vyberte)	85 %
Výše dotace (celková cena projektu x procentní sazba dotace)	408 000,00 Kč

17. Zde uveďte CZ – NACE, kterého se projekt týká:

70 - Činnosti vedení podniků; poradenství v oblasti řízení

18. Indikátory projektu (vyberte):

Podnik, který dostává podporu pro účely uvádění nových výrobků na trh: ANO
Podnik, který dostává podporu pro účely zavádění výrobků nových pro podnik: NE

19. Datum zahájení projektu: 1. 07. 2019
Datum ukončení projektu: 30. 12. 2019

20. Místo realizace projektu: Praha


PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING – VÝZVA č. 2
OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR

NABÍDKA DODAVATELE SLUŽEB
KOUČING/MENTORING

„Efektivní podnikové, obchodní a finanční řízení UNICO.AI“

NABÍDKA POSKYTNUTÍ SLUŽEB

ŽADATEL O POSKYTNUTÍ VOUCHERU	
Název žadatele	UNICO.ai CZ, s.r.o.
IČO / DIČ	06118313, CZ06118313
Plátce DPH	Ano
Sídlo žadatele	Lazarská 13/8, 120 00 Praha 2
Statutární zástupce žadatele	 ednatel

DODAVATEL SLUŽBY	
Název dodavatele / jméno, příjmení fyz. os.	
IČO / DIČ	
Plátce DPH	
Sídlo dodavatele / fyz. os.	
Statutární zástupce dodavatele	
Zpracovatel nabídky (jméno, telefon, email)	
Kontaktní osoba (jméno, telefon, email)	

POPIS NABÍZENÝCH SLUŽEB - PŘEDMĚT

Konkrétní a srozumitelný popis nabízených služeb.

Předmětem předkládaného projektu je mimo jiné odborný koučing a mentoring v oblasti finančního řízení pro společnost UNICO.ai CZ, s.r.o. (dále jen „UNICO.AI“), díky získání efektivního mentoringu v oblasti finančního řízení bude UNICO.AI schopné urychlit své podnikatelské aktivity, na které soustředí nastavené cíle a které povedou ke zvýšení konkurenceschopnosti nejen na českém trhu.

Cílem koučingu od Tomáše Pelikána je optimalizace finančního i interního řízení firmy a jsme si jisti, že zmíněný koučing přispěje ke zvýšení výnosů a naopak snížení nákladů společnosti a celkově k efektivnějšímu fungování celé firmy.

Úspěšná realizace projektu bude mít zásadní vliv na finanční situaci, a to díky výrazně finančnímu řízení firmy.

POPIS ŘEŠITELSKÉHO TÝMU

Řešitel předkládaného projektu bude [redacted] jednatel TOPEConsult s.r.o.

[redacted] studoval Vysokou školu ekonomickou, obor Finance a účetnictví. Většinu své profesní kariéry působil jako finanční manažer. Pracoval ve společnosti NOVA Sport, následně i kanálu Nova, Hard Rock Café. Svě profesní zkušenosti obohatil o oblast projektového řízení a vedení lidí na pozici tajemníka a kvestora ČVUT. V současné době působí jako ředitel neziskové společnosti České inovace. Ve společnosti TOPEConsult se zabývá finančním poradenstvím, sestavováním strategií a podnikatelských plánů pro rozvoj začínajících podniků.

[redacted] disponuje rozsáhlými zkušenostmi v oblasti finančního řízení a strategií podnikatelských subjektů, především začínajících společností, tzv. start-upů. Veškeré tyto zkušenosti jsou zásadním předpokladem pro úspěšnou realizaci projektu.

VÝSTUPY KVALITATIVNÍ A KVANTITATIVNÍ

Kvalitativní:

- Analýza současného stavu (finanční řízení)
- Nastavení a vytvoření efektivních procesů pro finanční řízení firmy
- Work-shadowing a zpětná vazba v oblasti finančního řízení

Kvantitativní:

- Akční body/plán pro finanční řízení firmy
- Analýza pro vedení firmy o nastavení strategie finančního řízení

HARMONOGRAM

Realizace projektu bude trvat 6 měsíců. Plánovaný začátek je stanoven na červenec 2019.

Harmonogram koučingu a mentoringu bude následující:

- Úvodní setkání – mentor se seznámí s fungováním společnosti UNICO.AI. Na úvodním setkání získá mentor relevantní informace ke své části koučingu, tj. o finanční politice společnosti.
- Analýza - po úvodní schůzce bude následovat podrobná analýza finanční situace společnosti se zvláštním zřetelem k finančnímu řízení.
- Program - na základě analýzy mentor sestaví program, podle něžž bude koučing probíhat.
- Koučing při realizaci - poslední fází bude samotná realizace koučingu dle zmíněného programu. Součástí bude i work-shadowing.

Úvodní setkání a následná analýza by měly proběhnout v červenci 2019, v srpnu by mentor měl sestavit program a samotný koučing by měl být zahájen v září 2019 a měl by trvat do prosince 2019.

POLOŽKOVÝ ROZPOČET

Název položky	Měrná jednotka	Počet jednotek	Cena za jednotku	Cena celkem
Vstupní analýza		13	1500,-	19 500,- Kč
Program		20	1500,-	30 000,- Kč
Koučing při realizaci		34	1500,-	51 000,- Kč
CENA CELKEM (bez DPH)				100.500,- Kč
CENA CELKEM (včetně DPH)				121.605,- Kč

Nabídka je povinnou přílohou Žádosti o poskytnutí vouchery. Vzor nabídky je závazný, poskytovatel služeb je povinen uvést všechny výše požadované údaje.

Čestné prohlášení

Čestně prohlašuji, že dodavatel služby je odborně způsobilý k realizaci nabídky. Čestně prohlašuji, že předložené údaje jsou pravdivé a odpovídají skutečnosti. Jsem si vědom možných právních dopadů v případě zjištění skutečnosti, že byla poskytnuta podpora na základě předložení nepravdivých údajů.

V Praze dne 19.3.2019



.....
podpis dodavatele služby – stat. zástupce / fyz. os.



EVROPSKÁ UNIE
Evropský fond pro regionální rozvoj
OP Praha - pól růstu ČR



PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING – VÝZVA č. 2
OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR

NABÍDKA DODAVATELE SLUŽEB
KOUČING/MENTORING

„Efektivní podnikové, obchodní a finanční řízení UNICO.AI“



POPIS NABÍZENÝCH SLUŽEB - PŘEDMĚT

Konkrétní a srozumitelný popis nabízených služeb.

Předmětem překládaného projektu je mimo jiné odborný koučing a mentoring v oblasti podnikového řízení a řízení obchodních aktivit (sales) pro společnost UNICO.ai CZ, s.r.o. (dále jen „UNICO.AI“).

Cílem koučingu je optimalizace prodeje konzultačních služeb a interního řízení firmy, zmíněný koučing přispěje ke zvýšení výnosů a naopak snížení nákladů společnosti a celkově k efektivnějšímu fungování celé firmy.

Úspěšná realizace projektu bude mít zásadní vliv na finanční situaci, a to díky výrazně kvalitnějším prodejním dovednostem týmu a zároveň efektivnějšímu řízení firmy.

POPIS ŘEŠITELSKÉHO TÝMU

Jedním z koučů v projektu bude [REDAKCE] současně době působí jako nezávislý interim obchodní ředitel, kde zúročuje své více jak patnáctileté zkušenosti s obchodem. Současně působí jako mentor/expert pro několik startupů. Jako odborník na obchod a management consulting pomáhá firmám v rámci zlepšování obchodních procesů a řídicích procesů, které vedou k větší výkonnosti a lepším výsledkům týmů. Mezi jeho klienty patří velké nadnárodní společnosti z oblasti energetiky, IT, bankovníctví, pojišťovnictví nebo farmacie.

Více informací viz jeho osobní stránky www.petsrobotka.com a jeho LinkedIn profil www.linkedin.com/in/pesobotka

VÝSTUPY KVALITATIVNÍ A KVANTITATIVNÍ

Kvalitativní:

- Analýza současného stavu (obchodní, obecné řízení)
- Nastavení a vytvoření efektivních procesů pro řízení firmy
- Zefektivnění onboarding procesu nových zaměstnanců
- Nastavení pravidelných vyhodnocovacích pohovorů (i interně po skončení projektu)
- Motivační nastavení KPI pro řídicí pracovníky v jednotlivých částech firmy
- Stanovení strategie rozvoje UNICO.AI
- Work-shadowing a zpětná vazba v obou oblastech (řízení společnosti a řízení obchodních aktivit)

Kvantitativní:

- Akční body/plán pro oblast řízení firmy, pro obchodní aktivity a pro finanční řízení
- Analýza pro vedení firmy o nastavení strategie řízení
- Playbook pro onboarding proces



Realizace projektu bude trvat 6 měsíců. Plánovaný začátek je stanoven na červenec 2019.

Harmonogram koučingu a mentoringu bude následující:

- **Úvodní setkání** – zde se mentor seznámí s fungováním společnosti UNICO.AI. Dozví se, na jakých zakázkách společnost aktuálně pracuje, kam směřuje a jaké má cíle. Dále získá relevantní informace ke své části koučingu. Bude seznámen s prodejní strategií firmy a jejím interním fungováním.
- **Analýza** - po úvodní schůzce bude následovat podrobná analýza chodu společnosti
- **Program** - na základě analýzy mentor sestaví program, podle něž bude koučing probíhat.
- **Koučing při realizaci** - poslední fází bude samotná realizace koučingu dle zmíněného programu. Součástí bude i work-shadowing.

Úvodní setkání a následná analýza by měly proběhnout v červenci 2019, v srpnu by mentor měl sestavit program a samotný koučing by měl být zahájen v září 2019 a měl by trvat do prosince 2019.

POLOŽKOVÝ ROZPOČET				
Název položky	Měrná jednotka	Počet jednotek	Cena za jednotku	Cena celkem
Vstupní analýza		51	1500 Kč/hod	76 500,- Kč
Program		76	1500 Kč/hod	114 000,- Kč
Koučing při realizaci		126	1500 Kč/hod	189 000,- Kč
CENA CELKEM (bez DPH)				379 500,- Kč
CENA CELKEM (včetně DPH)				459 195,- Kč

Nabídka je povinnou přílohou Žádosti o poskytnutí vouchery. Vzor nabídky je závazný, poskytovatel služeb je povinen uvést všechny výše požadované údaje.

Čestné prohlášení

Čestně prohlašuji, že dodávatel služby je odborně způsobilý k realizaci nabídky. Čestně prohlašuji, že předložené údaje jsou pravdivé a odpovídají skutečnosti. Jsem si vědom možných právních dopadů v případě zjištění skutečnosti, že byla poskytnuta podpora na základě předložení nepravdivých údajů.

V Praze dne 19.3.2019

podpis dodavatele služby – stat. zástupce / fyz. os.

PODNIKATELSKÝ ZÁMĚR - PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING

„Efektivní podnikové, obchodní a finanční řízení UNICO.AI“

Název žadatele	UNICO.ai CZ, s.r.o.
IČO	06118313

Tržní potenciál firmy a využití služby	<p>Popsíte, jak poskytnutá služba ovlivní tržní potenciál firmy. Uveďte, na základě čeho tržní potenciál odvozujete. Popsíte Vaši konkurenci a jedinečnost Vašeho produktu.</p> <p>Hlavním cílem společnosti UNICO.ai CZ, s.r.o. (dále jen „UNICO.AI“) je zlepšení přenosu technologií a poznatků z výzkumných institucí do praxe. Tento úkol naplňuje kombinací specializovaných konzultačních služeb a softwarových produktů. UNICO.AI je v České republice v současné době jedinou firmou, která se věnuje propojování univerzit a soukromého sektoru. Jejím unikátním nástrojem je použití umělé inteligence.</p> <p>Jako konkurenci můžeme vnímat:</p> <p>1) <u>Centra transferu technologií (CTT) jednotlivých univerzit či výzkumných organizací.</u> Přestože mohou být jednotlivá CTT do jisté míry konkurenční (a samy to takto mnohdy vnímají), služby a produkty UNICO.AI spíše doplňují jejich činnost. CTT se soustřeďují na vyřešení interních otázek transferu technologií a UNICO.AI více na obchodní stránku transferu technologií.</p> <p>2) <u>Velké konzultační společnosti,</u> mezi něž patří např. KPMG, EY, PwC či Deloitte. Tyto společnosti deklarují zájem věnovat se více transferu technologií. Jejich zkušenost je významná na straně soukromého sektoru, ale nedostatečná na straně univerzitní. V současné době bychom je za konkurenční neoznačili, ale do budoucna je konkurence pravděpodobná.</p> <p>3) <u>Specializované produkty založené na zpracování dat:</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Leadspicker• Ovest Valorization• PatSnap, Orbit• IN-PART <p>4) <u>Společnosti zaměřené na podporu inovací:</u></p> <ul style="list-style-type: none">• Direct people• Growth Garage• Outboxers <p>Tržní potenciál společnosti UNICO.AI odvozujeme zejména na základě vzrůstajícího zájmu o oblast transferu technologií a zvyšující se poptávce po souvisejících službách. Univerzity docházejí k tomu, že výzkum je třeba uvádět do praxe, a zjišťují, že jejich vlastní centra obvykle nejsou příliš efektivní a nemají potřebné kontakty v soukromé sféře. Soukromé firmy naopak potřebují neustále</p>
---	--


	<p>Inovovat a díky nám nyní objevují potenciál, který se na domácích univerzitách skrývá.</p> <p>V současné době většina příjmů firmy UNICO.AI plyne z konzultačních služeb. A ačkoli máme v oblasti konzultací, co se týče odbornosti, bohatou zkušenost, v oblasti prodeje služeb teprve zkušenosti získáváme. Očekáváme, že nám koučing pomůže soustředit se na větší klienty či klienty, kteří mají pro společnost největší přidanou hodnotu z hlediska jejích cílů, a že se naučíme je co nejeфекtivněji oslovovat. Věříme, že koučing v oblasti prodeje služeb a dovedností nám pomůže příjmy společnosti zvýšit.</p> <p>Konzultační služby navíc nejsou jedinou činností, které se UNICO.AI věnuje. Společnost vyvíjí softwarový produkt, platformu EXPERTS.AI, a v neposlední řadě také podporuje vznik start-up společností založené na know-how vzniklém na univerzitách a propojuje tyto začínající společnosti s vhodnými investory. Jelikož jsou všechny zmíněné činnosti společností vzájemně propojené, Jsme si jisti, že efektní koučink v oblasti prodeje služeb a dovedností pozitivně ovlivní tržní potenciál společnosti.</p> <p>Firmě UNICO.AI se od jejího vzniku daří, z důvodu velkého počtu zakázek se tým zaměstnanců rychle rozrůstá. To s sebou však nese určitá úskalí. Jelikož se ve většině času soustředíme na plnění zakázek, začínáme mít pocit, že s růstem společnosti nestíháme dostatečně kvalitně zvládat interní procesy, a to jak z hlediska řízení zaměstnanců, tak z hlediska finančního řízení firmy. Chtěli bychom se naučit pracovat se zvyšujícím se počtem zaměstnanců, dozvědět se, jak co nejeфекtivněji rozdělovat práci a jaké principy uplatňovat v řízení projektů atp.</p> <p>Z hlediska finančního řízení firmy bychom se rádi naučili pracovat s rostoucím tokem peněz (ve výnosové i nákladové složce). Přibývají i naše podíly v jiných firmách, což je součástí firemního business plánu. A dále jsme si jisti, že máme rezervy ve finančním řízení společnosti. Například zatím neuplatňujeme daňové odpočty za výzkum, je třeba optimalizovat plánování cash-flow.</p> <p>V rámci projektu jsme oslovili následující odborníky:</p> <ul style="list-style-type: none"> • [redacted] prodej služeb a produktů (sales) a management, • [redacted] – finanční řízení
<p>Technická proveditelnost záměru</p>	<p>Popište technickou proveditelnost a vhodnost plánovaného řešení, zvažované varianty technické proveditelnosti a plánovaného řešení a důvod výběru konečné vhodné varianty řešení.</p> <p>Popište plán a harmonogram realizace projektu.</p> <p>Výše uvedené kouče [redacted] jsme zvolili z toho důvodu, že jsou uznávanými odborníky ve svých oborech a podobný koučink již vedli mnohokrát. Když jsme probírali možná řešení problému, zvažovali jsme i vytvoření nových pracovních pozic finančního či sales manažera. Takové řešení jsme však zavrhnuli z důvodu vysokých nákladů, které si UNICO.AI zatím nemůže dovolit. Po optimalizaci finančního řízení či nastavení pravidel prodeje služeb by navíc při současné velikosti a aktivitě firmy kapacita zmíněného zaměstnance</p>

	<p>nebyla naplněna.</p> <p>Řešení v podobě odborného koučingu se nám proto zdá jako nejvhodnější a věříme, že nám koučing pomůže, abychom se ve zmíněných oblastech lépe zorientovali i bez nutnosti přijmout dalšího zaměstnance.</p> <p>Co se týče technické proveditelnosti, neočekáváme žádné komplikace. Předpokládáme, že odborníci budou docházet do firmy a dle vzájemné dohody se na určitý čas zapojí do jejího chodu. Budou se účastnit interních schůzek, aby si udělali představu, jak to ve firmě chodí, a na základě toho si připraví člený koučing.</p> <p>Realizace projektu bude trvat 6 měsíců. Plánovaný začátek je stanoven na červenec 2019.</p> <p>Harmonogram koučingu a mentoringu bude následující:</p> <ul style="list-style-type: none"> • <u>Úvodní setkání</u> - zde budou mentoři seznámeni s fungováním společnosti UNICO.AI. Dozvědí se, na jakých zakázkách společnost aktuálně pracuje, kam směřuje a jaké má cíle. Dále oba získají relevantní informace ke své části koučingu. Petr Sobotka bude seznámen s prodejní strategií firmy a jejím interním fungováním, Tomáš Peříkán získá informace o finanční politice společnosti. • <u>Analýza</u> - po úvodní schůzce bude následovat podrobná analýza chodu společnosti od obou mentorů. • <u>Program</u> - na základě analýzy oba mentoři sestaví program, podle něž bude koučing probíhat. • <u>Koučing při realizaci</u> - poslední fází bude samotná realizace koučingu dle zmíněného programu. Součástí bude i work-shadowing. <p>Úvodní setkání a následná analýza by měly proběhnout v červenci 2019, v srpnu by oba mentoři měli sestavit program a samotný koučing by měl být zahájen v září 2019 a měl by trvat do prosince 2019.</p>
<p>Rozvojový plán žadatele</p>	<p>1. SWOT analýza podniku</p> <p>Strengths:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Velký komerční potenciál • Zájem o služby a produkty UNICO.AI • Silný odborný tým (AI, transfer technologií) <p>Weaknesses:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Malé zkušenosti s prodejem produktů a služeb, zejména soukromým firmám • Nedostatečné zkušenosti s finančním plánováním dynamicky rostoucí společnosti (zejména cash-flow) • Neukotvené procesy v rychle rostoucím týmu <p>Opportunities:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Potenciál pro růst díky rostoucímu zájmu klientů • Rozšíření na zahraniční trhy díky unikátní propozici (zejména pak

	<p>směrem na východ od Česka – Polsko, Slovensko)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vybudování silného škálovatelného produktu experts.ai <p>Threats:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nevládnutí rychlého růstu po stránce lidských zdrojů • Snižující se zájem o služby UNICO.AI ze strany firem kvůli špatně formulované propozici přidané hodnoty • Finanční nestabilita (cash-flow) vzhledem k rychle rostoucímu obratu, ale i nákladům <p>2. Popište stávající podnikovou strategii a soulad s žádostí o poskytnutí voucheru, s plánovanými aktivitami koučingu/mentoringu, popř. poradenskými aktivitami</p> <p>Činností, které se teď firma UNICO.AI nejvíce věnuje, jsou specializované konzultační služby pro univerzity i firmy soukromého sektoru. Největší podíl plánovaného koučingu proto směřuje právě k těmto aktivitám. Společně s odborníkem Petrem Sobotkou bychom rádi optimalizovali naše směřování a naučili si vybírat klienty s největším potenciálem. Jelikož upřednostňujeme dlouhodobou spolupráci před jednorázovou prací, chtěli bychom si vybírat klienty, kteří pro nás budou mít největší přidanou hodnotu s ohledem na plnění cílů do budoucna.</p> <p>Další část plánovaného koučingu se věnuje finančnímu a internímu řízení firmy. Věříme, že obě složky jsou pro úspěšné fungování společnosti nezbytné. Pokud tyto oblasti nebudou správně fungovat, ani koučing v oblasti prodeje nebude mít takový efekt, jaký je očekávan.</p>
<p>Stupeň vyspělosti a připravenosti žadatele</p>	<p>1. Stručná charakteristika podniku, historie, současnost</p> <p>Společnost UNICO.AI byla založena v květnu 2017. Přes své poměrně krátké působení se již poměrně etablovala na českém trhu. Spolupracuje s předními univerzitami v Česku (ČVUT, ČZU, ZČU, VŠB-TUO, a další), inovačními centry (ICUK, SIC, MSIC) a má poměrně velkou klientskou základnu také mezi soukromými společnostmi. UNICO.AI nabízí služby univerzitám, firmám i investorům:</p> <p><u>Univerzity:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Zprostředkování prodeje duševního vlastnictví/domluvení smluvního výzkumu - Evidence duševního vlastnictví - Vzdělávání v transferu technologií - Zakládání spin-off společností - Odborné poradenství v transferu technologií <p><u>Firmy:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Technologický skauting (vyhledání externího experta podle zadání) - Platforma experts.ai - Vzdělávání <p><u>Investoři:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - Vyhledání zajímavých projektů pro investici <p>2. Popište současnou finanční situaci firmy, připravenost předfinancovat aktivity projektu</p>

	<p>Společnosti UNICO.AI se i přes poměrně krátké působení na trhu daří velice dobře, její loňský obrat činil cca 3 miliony Kč. Ve firmě 10% podíl vlastní externí investor a společnost má schválený kontokorent v bance (1 mil. Kč). V nejbližší době je navíc očekáváno splnění výkonnostních indikátorů (KPI) a bude následovat realizace druhé části vstupu investičního partnera v hodnotě 1,3 mil. Kč. Žadatel je schopen celou částku uhradit z provozních příjmů.</p>
<p>Environmentální příznivost řešení</p>	<p>Popište vliv projektu na životní prostředí. Realizace projektu nemá vliv na životní prostředí.</p>
<p>Řešitelský tým</p>	<p>Popište řešitelský tým projektu – seznam členů týmu, vzdělání, praxe, popis pracovní náplně, případně nároky na vzdělávání zaměstnanců v souvislosti s realizací projektu, organizační strukturu.</p> <p>Na hladký průběh projektu (zejména v ohledu k administrativě a poskytovateli podpory) bude dohlížet CEO společnosti, [REDAKCE] má bohaté zkušenosti s řízením projektů, ať už v soukromém nebo veřejném sektoru. Koordinoval například investiční projekt OP VaVpI (UCEEB, cca 700 mil. CZK), ale také komunitární projekt financovaný z 7. RP (EECALink, cca 300 tis. EUR). Spoluzaložil a koordinoval také Platformu pro energeticky efektivní výstavbu (EEBCZ), v jejímž průběhu definoval obsah a řídil implementaci webových stránek. Má tedy bohaté zkušenosti a dopomůže zajistit hladký průběh projektu.</p> <p>Příjemci koučingu a mentoringu budou všichni zaměstnanci UNICO.AI, ale největší pozornost bude věnována zaměstnancům, kteří mají na starosti prodej, a to [REDAKCE] a zaměstnancům, kteří mají na starosti finanční řízení společnosti [REDAKCE]</p> <p>Na straně dodavatele představuje řešitelský tým [REDAKCE] zodpovědný za dodání služby finančního řízení. [REDAKCE] disponuje rozsáhlými zkušenostmi v oblasti finančního řízení a strategií podnikatelských subjektů, především začínajících společností, tzv. start-upů. Druhým dodavatelem koučingu je [REDAKCE] nemenšími zkušenostmi s oblastí prodeje projektového řízení. Blíže viz nabídka.</p>
<p>Předpokládané výstupy projektu (kvalitativní a kvantitativní)</p>	<p>Popište vliv realizace projektu na pozici firmy na trhu, popište dopad realizace projektu na finanční situaci.</p> <p>Realizací projektu, tedy získáním efektivního mentoringu v oblasti prodeje služeb a dovedností, finančního řízení a interního řízení firmy, urychlíme své podnikatelské aktivity, na které soustředíme nastavené cíle a které povedou ke zvýšení naší konkurenceschopnosti nejen na českém trhu. Cílem projektu je optimalizace prodeje konzultačních služeb a finančního i interního řízení firmy a jsme si jisti, že zmíněný koučing přispěje ke zvýšení výnosů a naopak snížení nákladů společnosti a celkově k efektivnějšímu fungování celé firmy.</p> <p>Úspěšná realizace projektu bude mít zásadní vliv na finanční situaci, a to díky výrazné kvalitnějších prodejním dovednostem týmu a zároveň efektivnějšímu řízení firmy, a to včetně řízení finančního. S ohledem na výši rozpočtu bychom čerpání těchto služeb pravděpodobně o několik let posunuli, což by jistě mělo za následek pomalejší růst společnosti a vylepšení pozic konkurenčních firem.</p>

	<p>Předpokládané výstupy jsou následující:</p> <p>Kvalitativní:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Analýza současného stavu (obchodní, obecné řízení, finanční řízení) • Nastavení a vytvoření efektivních procesů pro řízení firmy • Zefektivnění onboarding procesu nových zaměstnanců • Nastavení pravidelných vyhodnocovacích pohovorů (! po skončení projektu) • Motivační nastavení KPI pro řídicí pracovníky v jednotlivých částech firmy • Stanovení strategie rozvoje UNICO.AI • Work-shadowing a zpětná vazba ve všech třech oblastech <p>Kvantitativní:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Akční body/plán pro oblast řízení firmy, pro obchodní aktivity a pro finanční řízení • Analýza pro vedení firmy o nastavení strategie řízení • Playbook pro onboarding proces
--	--

Žadatel	
Iméno statutárního zástupce	
<p>Čestně prohlašuji, že nabízená služba nebyla/neli předmětem jiné dodávky/projektu/předmětu voucheru. Čestně prohlašuji, že předložené údaje jsou pravdivé a odpovídají skutečnosti.</p> <p>Čestně prohlašuji, že výdaje v rozpočtu projektu odpovídají cenám v místě a čase obvyklým.</p> <p>Čestně prohlašuji, že žádný ze zástupců (statutární zástupce, zaměstnanec apod.) žadatele není zároveň zaměstnancem poskytovatele služeb v takovém postavení, ve kterém by mohl ovlivnit podmínky plánované zakázky. Jsem si vědom možných právních dopadů v případě zjištění skutečnosti, že byla poskytnuta podpora na základě předložení nepravdivých údajů.</p>	
<p>V Praze dne 19.3.2019</p> <p style="text-align: right;">.....</p> <p>podpis statutárního zástupce</p>	

