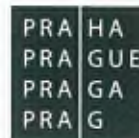




EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR



PID: MHMPXPDHT050

Číslo smlouvy: DOT/53/03/001115/2020

Stejnopis č. 1

PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING – VÝZVA č. 2
OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR

SMLOUVA O POSKYTNUTÍ VOUCHERU



Smlouva o poskytnutí voucheru

uzavřena podle § 10a odst. 3 a násl. zákona č. 250/2000 Sb., o rozpočtových pravidlech územních rozpočtů, ve znění pozdějších předpisů, a § 159 a násl. zákona č. 500/2004 Sb., správní řád, ve znění pozdějších předpisů

I.

Smluvní strany

Hlavní město Praha

se sídlem: Mariánské nám. 2/2, 110 01 Praha 1
zastoupené: Ing. Davidem Blažkem, pověřeným řízením odboru
projektového řízení Magistrátu hl. m. Prahy, na základě
pověření ze dne 1. 3. 2020
oprávněná osoba: Mgr. Aneta Šubrtová, na základě pověření ze dne
25. 11. 2019
IČO: 00064581
DIČ: CZ00064581
číslo účtu: 6687982/0800
účet veden u: Česká spořitelna, a.s.
ID datové schránky: 48ia97h

(dále jen „Poskytovatel dotace“)

a

Secure gate s.r.o.

se sídlem: Jaurisova 515/4, 14000 Praha
zastoupená: [REDACTED]
IČO: 08002916
společnost je plátcem DPH: NE
číslo účtu: 126184087/5500
účet veden u: Raiffeisenbank, a.s.
zapsaná: C 311376 vedená u soudu Městský soud v Praze

(dále jen „Příjemce“)

(společně dále jen „Smluvní strany“)

Smluvní strany se níže uvedeného dne, měsíce a roku dohodly na uzavření této Smlouvy o poskytnutí voucheru (dále jen „tato Smlouva“, resp. „Smlouva“).



II.

Předmět této Smlouvy

1. Za podmínek stanovených touto Smlouvou poskytne Poskytovatel dotace Příjemci částku ve výši odpovídající skutečně vzniklým, odůvodněným a prokázaným způsobilým výdajům, maximálně však do výše 415 650,00 Kč (slovy: čtyři sta patnáct tisíc šest set padesát korun českých) (dále jen „Dotace“). Dotaci poskytuje Poskytovatel dotace v rámci projektu „Specializované vouchery“, reg. číslo projektu: CZ.07.1.02/0.0/0.0/16_027/0000607, z programu „PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING“ (dále jen „Program“), definovaného v dokumentu Programový manuál pro udělování specializovaných voucherů v oblasti „Pražský voucher na koučing a mentoring“ (dále jen „Manuál“), jenž byl schválen usnesením Rady hl. města Prahy č. 172 ze dne 11. 2. 2019 (viz http://www.praha.eu/jnp/cz/o_meste/magistrat/deska/index.html) a tvoří součást dokumentace 2. výzvy programu Pražský voucher na koučing a mentoring (dále jen „2. Výzva“), jak je tato definována dále. Součástí dokumentace Programu jsou dále Všeobecné podmínky užívání internetové aplikace Podej projekt (dále jen „Všeobecné podmínky“), které jsou dostupné v internetové aplikaci Podej projekt na <https://podejprojekt.prazskylvoucher.cz/> (dále jen „Aplikace“). Podpisem této Smlouvy Příjemce stvrzuje, že je mu obsah Manuálu a Všeobecných podmínek znám, vzal je na vědomí a zavazuje se povinnosti v nich stanovené dodržovat. Ve vztahu k Příjemci je Dotace poskytována na individualizovaný projekt s názvem „Portál na téma ochrany osob“, popsáný v Žádosti o poskytnutí voucheru (dále jen „Žádost“), která tvoří přílohu č. 1 této Smlouvy a její nedílnou součástí (dále jen „Projekt“). Program je realizován v rámci Výzvy č. 11 – Vznik a rozvoj kapacit poskytujících progresivní služby pro podnikatele, spolufinancovaný z Operačního programu Praha – pól růstu ČR (dále jen „Výzva“).
2. Dotace je poskytována v režimu de minimis ve smyslu Nařízení Komise (ES) č. 1407/2013 ze dne 18. prosince 2013, o použití článků 107 a 108 Smlouvy o fungování EU na podporu de minimis, vyhlášeném v Úředním věstníku EU dne 24. 12. 2013.
3. V souladu s ustanovením zákona č. 131/2000 Sb., o hlavním městě Praze, ve znění pozdějších předpisů, tímto Poskytovatel dotace potvrzuje, že uzavření této Smlouvy bylo schváleno usnesením Rady hl. města Prahy č. 1235 ze dne 15. 06. 2020.
4. Příjemce prohlašuje, že ke dni podpisu této Smlouvy
 - Projekt přispívá k plnění indikátoru Výzvy „podnik, který dostává podporu pro účely uvádění nových výrobků na trh“ – ANO / NE



- Projekt přispívá k plnění indikátoru Výzvy „podnik, který dostává podporu pro účely zavádění výrobků nových pro podnik“ – ANO / NE

5. Dotace, která je Příjemci poskytnuta z rozpočtu Poskytovatele dotace, je ve smyslu zákona č. 320/2001 Sb., o finanční kontrole ve veřejné správě a o změně některých zákonů (zákon o finanční kontrole), ve znění pozdějších předpisů (dále jen „zákon o finanční kontrole“), veřejnou finanční podporou a vztahují se na ni všechna ustanovení zákona o finanční kontrole a zákona č. 215/2004 Sb., o úpravě některých vztahů v oblasti veřejné podpory a o změně zákona o podpoře výzkumu a vývoje, ve znění pozdějších předpisů. Příjemce je povinen dle ust. § 9 odst. 2 zákona o finanční kontrole umožnit Poskytovateli dotace, resp. jeho k tomu příslušným orgánům, kontrolu hospodaření Příjemce a dodržování účelu podmínek, za kterých byla Dotace Příjemci poskytnuta a čerpána. Poskytovatel dotace má právo provést kontrolu hospodaření Příjemce i před vyplacením Dotace. Doba provádění kontroly se nepočítá do lhůty dle čl. IV. odst. 2 této Smlouvy.

III.

Další práva a povinnosti Příjemce

1. Příjemce je povinen Projekt realizovat v souladu s právními předpisy, Manuálem, touto Smlouvou a její přílohou č. 1, která je její nedílnou součástí.
2. Za podmínek uvedených v této Smlouvě je Příjemce oprávněn provést změny v Projektu.
3. Změny v Projektu se dle závažnosti dělí na změny Projektu podstatné a nepodstatné. Nepodstatné změny nepodléhají schválení ze strany Poskytovatele dotace. Příjemce je však povinen nepodstatné změny písemně prostřednictvím Aplikace oznámit Poskytovateli dotace, a to bez zbytečného odkladu, nejpozději při podání Žádosti o proplacení vouchery (Dotace). Za nepodstatné změny se považuje:
 - a) změna kontaktní osoby Projektu (včetně změny kontaktních údajů) či adresy pro doručení písemností;
 - b) změna v osobách vykonávajících funkci statutárního orgánu Příjemce;
 - c) změna adresy realizace; touto změnou však musí být zachováno místo dopadu realizace Projektu na území hl. m. Prahy;
 - d) změna sídla či provozovny Příjemce, pokud nové sídlo či provozovna budou umístěny na území hl. m. Prahy;
 - e) změna harmonogramu realizace Projektu, která neovlivní cíle, výstupy Projektu, rozpočet Projektu a celkovou délku realizace Projektu;
 - f) úprava postupu realizace aktivity, která však neovlivní její charakter, ani cíle, rozpočet a celkovou délku realizace Projektu.



Ostatní změny jsou považovány za podstatné, tj. za změny, které mají dopad na charakter, cíle, rozpočet a celkovou délku realizace Projektu. Poskytovatel dotace si vyhrazuje právo posoudit změnu Projektu nad rámec změn uvedených pod písmeny a) - f) čl. III. odst. 3 této Smlouvy jako změnu nepodstatnou. Podstatné změny Projektu jsou možné pouze po předchozím schválení Poskytovatelem dotace a uzavření dodatku k této Smlouvě. O schválení podstatné změny Projektu žádá Příjemce písemně prostřednictvím Aplikace. Žádost Příjemce musí být odůvodněna. Účinnost podstatné změny Projektu nastává nejdříve dnem účinnosti písemného dodatku k této Smlouvě. Příjemce bere na vědomí, že změny jsou možné výlučně v rozsahu snížení podpořených aktivit, a to pouze v případě, že bude zachován smysl a účel Projektu a též minimální hranice Dotace na jeden voucher stanovená v Manuálu.

4. Příjemce má právo na poskytnutí Dotace po ukončení Projektu (ex-post) na základě řádně vyplněné Žádosti o proplacení voucheru, a to na účet Příjemce uvedený v Žádosti o proplacení voucheru a této Smlouvě, který musí být bankovním účtem vedeným u tuzemského poskytovatele platebních služeb a zveřejněným způsobem umožňujícím dálkový přístup dle § 96 odst. 2 zákona č. 235/2004 Sb., o dani z přidané hodnoty, ve znění pozdějších předpisů. Příjemce nemá právo na poskytnutí Dotace, pokud nebyly dodrženy všechny podmínky stanovené právními předpisy, touto Smlouvou včetně Žádosti či Manuálem a Všeobecnými podmínkami. Z Žádosti o proplacení voucheru včetně jejich příloh, musí být patrné, že fyzická osoba, která provedla koučing/mentoring, je totožná s osobou, která byla uvedena v Žádosti.
5. Příjemce je povinen uveřejnit povinnou publicitu Projektu dle podmínek uvedených v Manuálu. Poskytovatel dotace souhlasí s publikací svého loga a dalších grafických prvků pro prokázání publicity dle požadavků Manuálu.
6. Příjemce je povinen řádně uchovávat originál této Smlouvy, veškeré originály účetních dokladů a originály dalších dokumentů souvisejících s realizací Projektu po dobu 10 let počínaje prvním dnem roku následujícího po roce, kdy mu byla uhrazena Dotace dle čl. IV této Smlouvy.
7. Příjemce je povinen spolupracovat s Poskytovatelem dotace nebo jím určeným subjektem při vyhodnocování efektů a úspěšnosti Projektu, např. účastí na dotazníkovém šetření nebo evaluačním interview, poskytnutím informací o další spolupráci, a to po dobu 5 let od proplacení Dotace, přičemž Poskytovatel dotace nebo jím určený subjekt může uplatnit tento požadavek nejdříve jednou ročně.
8. Příjemce podpisem této Smlouvy čestně prohlašuje, že případná získaná Dotace nebude použita na krytí stejných způsobilých nákladů Projektu financovaného zcela nebo zčásti z jiných veřejných dotačních titulů. Další podmínky způsobilosti, resp. nezpůsobilosti výdajů jsou uvedeny v Manuálu.



9. Příjemce je též povinen dodržovat závazné termíny stanovené v Manuálu, a to zejména termíny předkládání zpráv, povinných dokumentů a je povinen plnit další povinnosti uvedené v Manuálu.
10. Příjemce je povinen podat Poskytovateli dotace Žádost o proplacení vouchery prostřednictvím Aplikace bez vad nejpozději v den ukončení doby realizace Projektu. Jestliže Žádost o proplacení vouchery byla podána včas, zůstává tato lhůta zachována i v případě postupu podle čl. IV. odst. 1 této Smlouvy. Veškerá čestná prohlášení učiněná Příjemcem v průběhu spolupráce s Poskytovatelem dotace, počínaje podáním Žádosti, se považují za opětovně učiněná Příjemcem při podání Žádosti o proplacení vouchery. V případě, že by taková čestná prohlášení byla v době předložení Žádosti o proplacení vouchery nepravdivá, nesprávná či neúplná, považuje se neoznámění změn, resp. neuvedení správných a pravdivých prohlášení, za podstatné porušení této Smlouvy, jež opravňuje Poskytovatele dotace v souladu s ustanovením článku V. této Smlouvy Smlouvu vypovědět.
11. Příjemce je povinen ve lhůtě do devadesáti (90) dnů od podpisu této Smlouvy uzavřít smlouvy či objednávky s vybranými dodavateli služeb, a to v písemné formě, v souladu s čl. 4.2 Manuálu. Obsah spolupráce musí být realizován vždy až po účinnosti příslušné smlouvy nebo objednávky. V případě koučingu/mentoringu je Příjemce povinen vybrat si kouče/mentora ze seznamu oprávněných dodavatelů (srov. čl. 4.2 Manuálu).

IV.

Povinnosti Poskytovatele dotace

1. Žádost o proplacení vouchery musí být bez vad. Pokud budou nalezeny vady v Žádosti o proplacení vouchery, bude tato žádost vrácena Příjemci k odstranění vad. Vrácení Žádosti o proplacení vouchery k opravě je možné pouze jednou s tím, že opravenou Žádost o proplacení vouchery musí Příjemce podat prostřednictvím Aplikace do pěti (5) pracovních dnů od jejího vrácení k opravě. Teprve po odstranění vad je možné Dotaci proplatit. Doba, kdy je Žádost o proplacení vouchery vrácena a vady odstraňovány, se nezapočítává do lhůty pro proplacení Dotace dle čl. IV. odst. 2 této Smlouvy; tato lhůta začne běžet od předložení Žádosti o proplacení vouchery bez vad.
2. Poskytovatel dotace je povinen poukázat Příjemci bankovním převodem Dotaci - částku určenou na základě skutečně vzniklých, odůvodněných a prokázaných způsobilých výdajů ve smyslu článku II. odst. 1 této Smlouvy, případně sníženou o částku odpovídající aktivitě, která byla z Projektu vypuštěna postupem dle čl. III. odst. 3 této Smlouvy, tj. uzavřením dodatku k této Smlouvě, ve lhůtě nejpozději do 42 pracovních dnů ode dne předložení



bezvadné Žádosti o proplacení vouchery Poskytovateli dotace za podmínky úplnosti Žádosti o proplacení vouchery, jejího předložení ve lhůtě stanovené v Manuálu a realizace Projektu v souladu s právními předpisy a s touto Smlouvou.

3. Smluvní strany výslovně sjednávají, že uveřejnění této Smlouvy v registru smluv dle zákona č. 340/2015 Sb., o zvláštních podmínkách účinnosti některých smluv, uveřejňování těchto smluv a o registru smluv (zákon o registru smluv), ve znění pozdějších předpisů, zajistí Poskytovatel dotace.

V.

Ukončení Smlouvy a navrácení Dotace

1. Vztah založený touto Smlouvou lze ukončit na základě písemné dohody obou Smluvních stran nebo výpovědi této Smlouvy Poskytovatelem dotace.
2. Dohoda o ukončení této Smlouvy musí být písemná a musí v ní být uvedeny důvody, které vedly k ukončení této Smlouvy, včetně způsobu vzájemného vypořádání práv a povinností Smluvních stran.
3. V případě neplnění či porušení povinností vyplývajících z této Smlouvy pro Příjemce, má Poskytovatel dotace právo písemně vypovědět tuto Smlouvu. Toto právo má Poskytovatel dotace zejména, pokud ze strany Příjemce dojde k závažnému porušení této Smlouvy. Závažným porušením se rozumí zejména:
 - a) realizace Projektu v rozporu s právními předpisy, touto Smlouvou, Žadostí, Manuálem a Všeobecnými podmínkami;
 - b) použití Dotace (případně její části) v rozporu s účelem, který je stanoven touto Smlouvou;
 - c) neumožnění provedení kontroly Poskytovatelem dotace dle čl. II. odst. 5 této Smlouvy;
 - d) uvedení nepravdivých, nesprávných či neúplných údajů Příjemcem v Žádosti, Žádosti o proplacení vouchery, v této Smlouvě či v jakémkoli dalším dokumentu se Smlouvou souvisejícím;
 - e) realizace spolupráce mezi Příjemcem a dodavatelem služby (resp. dodavatelem služeb) před účinností smluv či objednávek dle čl. III. odst. 11 této Smlouvy;
 - f) nepodání Žádosti o proplacení vouchery ve lhůtě dle čl. III. odst. 10 této Smlouvy.
4. Písemnou výpověď této Smlouvy Poskytovatelem dotace zaniká nárok na proplacení Dotace. V případě, že k proplacení Dotace došlo již před doručením výpovědi Příjemci, je Příjemce povinen provést vyúčtování Dotace a vrátit na bankovní účet Poskytovatele dotace uvedený v záhlaví této Smlouvy dosud poskytnuté peněžní prostředky bez zbytečného odkladu, nejpozději však do třiceti (30) dnů od uplynutí výpovědní lhůty. Výpovědní lhůta činí sedm (7) dní ode dne doručení výpovědi Příjemci. Pokud Příjemce



ve stanovené lhůtě poskytnutou Dotaci nevrátí, považují se finanční prostředky z Dotace za zadržené ve smyslu zákona č. 250/2000 Sb., o rozpočtových pravidlech územních rozpočtů, ve znění pozdějších předpisů (dále jen „zákon č. 250/2000 Sb.“).

5. V případě, že Příjemce poruší jakoukoli povinnost stanovenou mu v souvislosti s realizací Projektu právními předpisy, touto Smlouvou a dokumenty v ní uvedenými, nebo se jeho prohlášení uvedená v Žádosti, Žádosti o proplacení vouchery či v této Smlouvě ukáží jako nepravdivá, nesprávná či neúplná poté, co došlo k proplacení Dotace Poskytovatelem dotace, bude se jednat o porušení rozpočtové kázně dle §22 zákona č. 250/2000 Sb. a Poskytovatel dotace je oprávněn uložit Příjemci odvod a penále dle zákona č. 250/2000 Sb., popř. vypovědět tuto Smlouvu dle čl. V. odst. 3 této Smlouvy.
6. V případě, že bylo rozhodnuto o porušení rozpočtové kázně dle zákona č. 250/2000 Sb., budou odvod i případné penále za porušení rozpočtové kázně vyměřeny ve výši stanovené zákonem č. 250/2000 Sb.
7. V případě přeměny nebo zrušení Příjemce s likvidací je Příjemce povinen Dotaci vyúčtovat ke dni účinnosti přeměny nebo účinnosti rozhodnutí o zrušení s likvidací a do patnácti (15) dnů ode dne, kdy k přeměně nebo zrušení s likvidací došlo, předložit vyúčtování Dotace Poskytovateli dotace. Ve stejné lhůtě je Příjemce povinen vrátit nevyčerpanou část Dotace.

VI.

Závěrečná ustanovení

1. Tato Smlouva nabývá platnosti dnem jejího podpisu oběma Smluvními stranami. Tato Smlouva musí být vždy nejprve podepsána Příjemcem a následně Poskytovatelem dotace. Účinnosti nabývá Smlouva zveřejněním v registru smluv dle zákona č. 340/2015 Sb., o zvláštních podmínkách účinnosti některých smluv, uveřejňování těchto smluv a o registru smluv (zákon o registru smluv), ve znění pozdějších předpisů.
2. Tato Smlouva může být měněna nebo doplňována pouze písemnými, vzestupně očíslovanými dodatky, odsouhlasenými a podepsanými oběma Smluvními stranami. Tyto dodatky se stávají nedílnou součástí této Smlouvy.
3. Příjemce:
 - a) souhlasí se zveřejněním a medializací údajů Poskytovatelem dotace nebo jím určeným subjektem, a to v rozsahu identifikačních údajů Příjemce, údajů o Projektu dle přílohy č. 1 této Smlouvy, dále celkových výdajů Projektu, a výše Dotace;



- b) prohlašuje a podpisem této Smlouvy stvrzuje, že byl před podpisem této Smlouvy řádně a podrobně seznámen s podmínkami čerpání Dotace dle této Smlouvy, tj. zejména s podmínkami uvedenými v Manuálu a v 2. Výzvě, bere na vědomí všechny stanovené podmínky, vyslovuje s nimi svůj bezvýhradný souhlas a zavazuje se k jejich plnění, stejně jako k plnění závazků vyplývajících mu z této Smlouvy, včetně specifík Projektu a požadavků vzešlých na základě veřejnosprávní kontroly Projektu;
- c) prohlašuje, že veškeré údaje a informace obsažené v Žádosti, této Smlouvě, jakož i v souvisejících přílohách a podkladech jsou správné a pravdivé.
4. Příjemce výslovně souhlasí, aby tato Smlouva byla uvedena v Centrální evidenci smluv (CES), vedené Poskytovatelem dotace, která je veřejně přístupná a která obsahuje údaje o Smluvních stranách této Smlouvy, předmětu této Smlouvy, číselné označení této Smlouvy, datum jejího podpisu a plný text této Smlouvy. Smluvní strany výslovně prohlašují, že skutečnosti uvedené v této Smlouvě nepovažují za obchodní tajemství ve smyslu § 504 zákona č. 89/2012 Sb., občanský zákoník, ve znění pozdějších předpisů, a udělují svolení k jejich užití a zveřejnění bez stanovení jakýchkoliv dalších podmínek.
5. Příjemce nemá nárok na proplacení Dotace, pokud bude z jakýchkoliv důvodů zastaveno nebo přerušeno financování Operačního programu Praha – pól růstu ČR, v jehož rámci byly zveřejněny Výzva a 2. Výzva a schváleny Program a Projekt.
6. Smluvní strany také souhlasí s poskytnutím informací v rozsahu ustanovení zákona č. 106/1999 Sb., o svobodném přístupu k informacím, ve znění pozdějších předpisů.
7. Příjemce není oprávněn převést svá práva a závazky z této Smlouvy na jiný subjekt.
8. Tato Smlouva je sepsána ve čtyřech (4) vyhotoveních, z nichž tři (3) jsou určena pro Poskytovatele dotace a jedno (1) pro Příjemce.
9. V případě, že se některá ustanovení této Smlouvy stanou neplatnými a současně budou oddělitelná od ostatních ustanovení této Smlouvy, nezpůsobí neplatnost celé Smlouvy. V takovém případě se Smluvní strany zavazují takové neplatné ustanovení Smlouvy nahradit ustanovením novým, které se svým obsahem a účelem bude nejvíce blížit obsahu a účelu neplatného ustanovení, a to bez zbytečného odkladu, po požádání kterékoliv Smluvní strany.
10. Smluvní strany prohlašují, že si tuto Smlouvu řádně přečetly, jejímu obsahu porozuměly, její obsah je srozumitelný a určitý, že jim nejsou známy žádné důvody, pro které by tato Smlouva nemohla být řádně plněna nebo které by způsobovaly neplatnost této Smlouvy



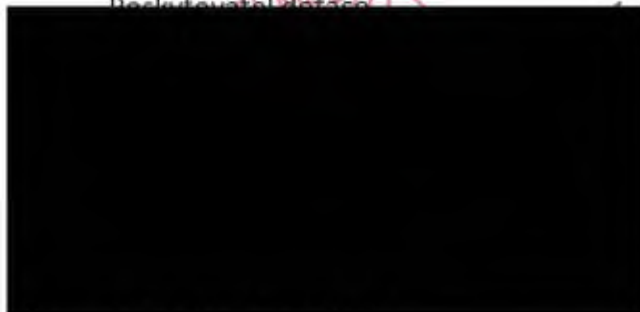
a že je projevem jejich pravé, svobodné a vážné vůle prosté omylu, projevené při plné způsobilosti právně jednat, a dále že tato Smlouva nebyla ujednána v rozporu se zákonem a nepřiči se dobrým mravům a veškerá prohlášení v této Smlouvě odpovídají skutečnosti, což vše níže stvrzují svými podpisy.

Přílohy:

Příloha č. 1 - Žádost o poskytnutí vouchery podaná Příjemcem včetně jejích příloh.

V Praze dne: 2.7.2020

Podávající osoba



projektová manažerka

V Praze dne: 2.7.2020

Příjemce

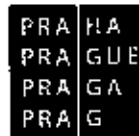
Secure gate s.r.o.



podávající osoby



EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR



Příloha č. 1 - Žádost o poskytnutí vouchery podaná Příjemcem včetně jejích příloh.

PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING - VÝZVA Č. 2
OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA - PÓL RŮSTU ČR

ŽÁDOST O POSKYTNUTÍ VOUCHERU

PORTÁL NA TÉMA OCHRANY OSOB



Identifikace žadatele a prohlášení:

1. Údaje o společnosti:

Společnost:	Secure gate s.r.o.
Zapsaná:	C 311376 vedená u soudu Městský soud v Praze
Jednající/zastoupená:	
Datum vzniku společnosti:	19. 03. 2019
IČO:	08002916

Právní forma:	Společnost s ručením omezeným
---------------	-------------------------------

Velikost podniku:	mikropodnik (max. 10 zaměstnanců)
-------------------	-----------------------------------

Adresa sídla:

Ulice:	Jaurisova
Číslo popisné:	515
Číslo orientační:	4
PSČ:	14000
Město:	Praha

Kontaktní údaje:

Adresa datové schránky:	d7wy5f6
Číslo účtu:	126184087/5500
Webová stránka:	

Kontaktní adresa: (uvedte v případě, že se liší od adresy sídla či v případě zaslání pošty na tuto adresu)

Ulice:	
--------	--



Číslo popisné:	
Číslo orientační:	
PSČ:	
Město:	

Kontaktní osoba:

Jméno a příjmení:	
E-mail:	
Telefon:	
Osoby zastupující právnickou osobu:	
Osoby s podílem v této právnické osobě:	
Osoby, v nichž má právnická osoba podíl a jeho výše:	

2. Žadatel je srozuměn a tímto **souhlasí s podmínkami programu - viz Programový manuál pro druhé kolo výzvy (zaškrtněte)**.

ANO

3. Stručný profil žadatele - **hlavní zaměření firmy (max. 750 znaků):**

Společnost Secure gate identifikovala mezeru na trhu v oblasti poskytování služeb security. Společnost začala vyvíjet webový portál, který bude obsahovat integrované informace z oblasti poskytování služeb osobní bezpečnosti a katalog kontaktů a profilů osob poskytujících služby v oblasti osobní bezpečnosti pro jednoduché vyhledávání.

4. Žadatel je plátce DPH:

NE



žádného orgánu dodavatelů služeb. V opačném případě je to důvodem pro vyloučení Žádosti o poskytnutí vouchery z výběrového procesu,

- n) dotace nesmí být použita na krytí stejných způsobilých nákladů projektu financovaného zcela nebo zčásti z jiných veřejných prostředků,
- o) podpora se musí týkat přímo ekonomické činnosti Žadatele,
- p) ekonomická aktivita a místo dopadu realizace projektu musí být na území hl. m. Prahy,
- q) předložená Žádost o poskytnutí vouchery je v souladu s Regionální inovační strategií hl. m. Prahy⁵,
- r) podniku (žadateli) byly přiděleny následující (dříve poskytnuté) podpory *de minimis*:

Datum poskytnutí	Poskytovatel	Částka v Kč
		0,00 Kč

Podniky⁶ propojené s žadatelem o podporu

Žadatel o podporu se považuje za propojený⁷ s jinými podniky, pokud i tyto subjekty mezi sebou mají některý z následujících vztahů:

- a) jeden subjekt vlastní více než 50 % hlasovacích práv, která náležejí akcionářům nebo společníkům, v jiném subjektu;
- b) jeden subjekt má právo jmenovat nebo odvolat více než 50 % členů správního, řídicího nebo dozorčího orgánu jiného subjektu;
- c) jeden subjekt má právo uplatňovat více než 50% vliv v jiném subjektu podle smlouvy uzavřené s daným subjektem nebo dle ustanovení v zakladatelské smlouvě nebo ve stanovách tohoto subjektu;

⁵ Dostupná na: <http://www.rishmp.cz/jnp/>.

⁶ Za podnik lze považovat podnikatele definovaného v zákoně č. 89/2012 Sb., občanský zákoník.

⁷ Bližší informace o propojeném podniku naleznete v METODICKÉ PŘÍRUČCE k aplikaci pojmu „jeden podnik“ z pohledu pravidel podpory *de minimis* na stránkách www.uohs.cz



d) jeden subjekt, který je akcionářem nebo společníkem jiného subjektu, ovládá sám, v souladu s dohodou uzavřenou s jinými akcionáři nebo společníky daného subjektu, více než 50 % hlasovacích práv, náležitých akcionářům nebo společníkům, v daném subjektu.

Subjekty, které mají s žadatelem o podporu jakýkoli vztah uvedený pod písm. a) až d) prostřednictvím jednoho nebo více dalších subjektů, se také považují za podnik propojený s žadatelem o podporu.

Do výčtu podniků propojených přímo či zprostředkovaně se žadatelem o podporu se zahrnují osoby zapsané v základních registrech v souladu se zákonem č. 111/2009 Sb., o základních registrech, ve znění pozdějších předpisů.

Žadatel prohlašuje, že:

Není ve výše uvedeném smyslu propojen s jiným podnikem.

Obchodní jméno podniku/Jméno a příjmení	Sídlo/Adresa	IČ/Datum narození

Žadatel prohlašuje, že jako účetní období používá:

Kalendářní rok.

Začátek:

Konec:

V případě, že během předchozích dvou účetních období došlo k přechodu z kalendářního roku na rok hospodářský anebo opačně, uveďte tuto skutečnost vypsáním účetních období, která byla použita (např. 1. 4. 2017 - 31. 3. 2018; 1. 4. 2018 - 31. 12. 2018):



Nabytím (fúzí sloučením⁸) převzal jmění níže uvedeného/ých podniku/ů:

Obchodní jméno podniku	Sídlo	IČ

Výše uvedené změny spočívající ve spojení či nabytí podniků:

Žadatel ve vztahu k režimu *de minimis*:

- potvrzuje, že výše uvedené údaje jsou přesné a pravdivé a jsou poskytovány dobrovolně;
- se zavazuje k tomu, že v případě změny předmětných údajů v průběhu administrativního procesu poskytnutí podpory *de minimis* bude neprodleně informovat poskytovatele dané podpory o změnách, které u něj nastaly.

S ohledem na to, že žadatel je právnickou osobou, nejsou údaje o žadateli osobními údaji ve smyslu nařízení Evropského parlamentu a Rady č. 2016/679 ze dne 27. 4. 2016 o ochraně fyzických osob v souvislosti se zpracováním osobních údajů a o volném pohybu těchto údajů a o zrušení směrnice 95/46/ES („GDPR“), a GDPR se na zpracování takových údajů nevztahuje.

Žadatel ovšem bere na vědomí, že některé údaje, které jsou pro poskytnutí podpory a/nebo v souvislosti s ní vyžadovány, a které žadatel uvede v této žádosti, mohou osobní údaje ve smyslu GDPR představovat. V takovém případě žadatel vyplněním této žádosti potvrzuje, že je oprávněn tyto osobní údaje poskytovateli podpory *de minimis* a správci osobních údajů, kterým je Hlavní město Praha (IČO: 00064581) poskytnout. Správce bude poskytnuté osobní údaje zpracovávat pouze pro účely poskytnutí podpory *de minimis* a/nebo v souvislosti s ní a souladu s příslušnými právními předpisy, zejména GDPR.

Více informací o zpracování osobních údajů dotčených subjektů údajů je možné nalézt zde <https://podejprojekt.prazskyvoucher.cz/terms>.

⁸ Viz § 61 zákona č. 125/2008 Sb.



Osobní údaje fyzických osob budou skartovány dle spisového a skartačního plánu.

Žadatel tímto souhlasí se zveřejněním svých údajů o projektu – obchodní firmy a adresy/sídla společnosti, ceny zakázky a předmětu spolupráce s poskytovatelem znalostí, a to zejména na internetových stránkách programu či též hlavního města Prahy.

ANO

Žadatel tímto potvrzuje správnost a úplnost údajů uvedených v této žádosti.

ANO

Popis spolupráce

Věnujte, prosím, zvýšenou pozornost vyplnění této části. Uvedené informace budou předmětem posouzení věcné způsobilosti Vaší žádosti (viz Programový manuál). Nedostatečné vyplnění nebo nevyplnění některého z bodů může vést k vyloučení Vaší žádosti z výběrového procesu!

8. Název projektu žadatele:

Portál na téma ochrany osob

9. Očekávaný výstup – pozn: musí se jednat o takový výstup, jehož existenci lze ověřit. Tzn. nelze uznat absolvování školení (jakéhokoliv druhu), nově osvojená dovednost získaná na networkingu, pasivní účast na seminářích atd.

V rámci projektu Pražské vouchery očekáváme vytvoření následujících souhrnné výstupů (dokumentů):

- Lean Canvas
- (Re)definice vize, mise a hodnot společnosti
- Vydefinování přidané hodnoty pro osoby zveřejněné v katalogu
- Nastavení obchodního modelu a ceny
- Vydefinování marketingové a prodejní strategie včetně vytipování okruhů
potencionálních partnerů



- Příprava finančního plánu na období 1 roku

10. Popis výchozí situace - max. 2000 znaků:

Společnosti SECURE GATE vyvíjí webový portál, který obsahuje informace z oblasti poskytování služeb osobní bezpečnosti a katalog kontaktů osob poskytujících služby v oblasti osobní bezpečnosti a navazující služby. Každý registrovaný poskytovatel služeb má řadu atributů (např. lokace, zkušenosti, výcvik, certifikace a reference) - podle těchto atributů může klient vyhledávat vhodné poskytovatele. Jednotlivé osoby mohou také získávat a zveřejňovat reference od klientů. Kromě katalogu poskytovatelů služeb obsahuje portál také články a další krátké informace z oblasti poskytování osobní bezpečnosti. Tím je zajišťován nový obsah a lepší viditelnost v rámci internetu.

Problémem, který osoby poskytující služby zajištění osobní bezpečnosti řeší je to, že kontrakty zpravidla získávají pouze na základě známostí a referencí - jejich podnikání je tedy zpravidla omezeno geograficky. Zveřejnění jejich nabídky jim tedy umožňuje propagovat svoje službu globálně a dostat zakázky, o kterých se jim dřív ani nesnilo.

11. Dodavatel služby:

Koučing/mentoring⁹ - možnost výběru z nabídky dle white - listu, nejvýše však 3 osoby (činnost kouče a mentora se v tomto případě nerozlišuje):

- 7i Consulting Services, s.r.o. /
- / /
- / /

Poradenské služby (nepovinné):

Název společnosti:	
IČ:	
DIČ:	
Sídlo společnosti:	
Plátce DPH:	
Statutární orgán:	
Kontaktní osoba:	
Telefon/mobil:	
E-mail:	

⁹ Čerpání služeb koučingu/mentoringu je povinné. Výdaje na tyto služby musí činit minimálně 50 % celkových výdajů projektu žadatele. Více v Programovém manuálu.



Webová stránka:	
Bankovní spojení:	

12. Stručný popis projektu (včetně spolupráce s dodavatelem služby) - max. 2000 znaků:

V současné době firma SECURE GATE provádí intenzivní technický vývoj. Jedná se především o vytvoření webového portálu, kde budou zajištěny funkcionality katalogu osob nabízející služby, možnosti filtrace, hledání, reference. Kritickou částí je ale naplnění databáze osob poskytující služby v oblasti osobní bezpečnosti. Firma SECURE GATE proto podnikla významný research a postupně získává kontakty a informace o osobách poskytující služby v oblasti osobní bezpečnosti za účelem naplnění databáze. Smyslem je předvyplnit profil, nabídnout zveřejnění v omezené verzi zdarma a následně placeně.

Varianta interního vývoje systému byla zvolena kvůli lepší kontrole nad průběhem vývoje portálu, v delším horizontu nižším nákladům a také kontroly nad kritickými daty.

Pracovníci společnosti SECURE GATE mají dobré zkušenosti s podnikáním v oblasti IT, dobré technické zkušenosti v technické oblasti (vývoj IS a práce s databázemi), nicméně jejich slabinou je zaměření obchodní strategie a marketing pro koncové zákazníky, protože v této oblasti dosud nepracovali. Proto vyloučili variantu, že by strategií firmy, marketing a design produktů vytvářeli sami, ale rozhodli se využít variantu podpory začínajících firem v rámci koučinku a mentoringu projektu Pražské vouchery a využít pomoc externího odborného kouče, který jej pomůže nasměrovat ke správnému nastavení strategie společnosti, managementu, marketinkové a komunikační strategie a nastavení obchodního modelu.

Plánované řešení bylo zvoleno s ohledem na co nejvyšší efektivitu vynakládaných prostředků vzhledem k výstupům vzájemné spolupráce - vlastník společnosti se rozhodl pro výběr prověřeného kouče z white-listu Mgr. Jakuba Noska, MBA. Oblasti řešení projektu:

- Strategie společnosti
- Definice přidané hodnoty
- Obchodní model
- Marketing a obchodní strategie
- Finanční plán

13. Zdůvodnění potřeby realizace projektu - max. 2000 znaků:

V rámci přípravy projektu jsme provedli analýzu trhu, ze které vychází následující tržní potenciál:

- podle informací ze Security Industry Authority (SIA) je ve Velké Británii v oboru celkem přibližně 325 000 osob rozdělených do následující kategorií:

- o přeprava peněz - 7 570 osob
- o tělesná stráž - 14 259 osob
- o ochrana vstupu do budov - 228 013 osob



- o ochrana majetku – 75 367 osob
- v rámci Evropy odhadujeme přibližně 4 000 000 osob pracujících v této kategorii služeb.

V podstatě všechny uvedené osoby a subjekty jsou potenciálními zákazníky firmy SECURE GATE – jejich získání pro placené služby je otázka zviditelnění portálu (marketing).

Služby v oboru security nabízejí jednotlivé podnikatelské subjekty nebo osoby prostřednictvím svých webových prezentací nebo formou inzerce. V rámci provedeného průzkumu nebyl v České republice ani v Evropě identifikován podobný portál, zabývající se centralizací nabídek služeb jednotlivců tak, jak je záměrem projektu SECURE GATE.

14. Popis realizačního týmu - max. 2000 znaků:

Ředitel firmy - [redacted] - je angažován v několika projektech v oblasti IT, zkušený projektový manažer a team leader s praxí přes 20 let. Jeho rolí bude především definice požadavků na webový portál, projektové řízení vývoje a zajištění provozu webového portálu.

Obchodní manažer [redacted] - je zkušený manažer, spolumajitel společnosti, který se zabývá distribucí hardware a software. Jeho rolí je především identifikace partnerů pro spolupráci, zajištění provádění marketingové a obchodní strategie. Cílem je především budování brandu, zvýšení viditelnosti portálu a jeho dosahu.

Expert na bezpečnost - [redacted] - je zkušený lektor v oblasti zajišťování tzv. close protection, tedy osobní ochrana osob. Působí jako konzultant v oblasti risk a security, conflict management, travel safety, sebeobrana, poskytování první pomoci. Jeho rolí je poradenství a konzultace při vývoji sw řešení společnosti Secure gate.

Programátor - bude vyčleněn tým dvou vývojářů ze SW společnosti [redacted] pro intenzivní vývoj back endu a front endu. Pro specifické práce, jako grafika nebo SEO, budou krátkodobě naimány externí síly.

15. Vyberte režim podpory:

de minimis (85%)

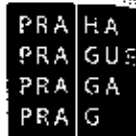
16. Celková cena projektu, procentní sazba dotace a výše dotace.

Celková cena projektu	489 000,00 Kč
Procentní sazba dotace (vyberte)	85 %
Výše dotace (celková cena projektu x procentní sazba dotace)	415 650,00 Kč

17. Zde uveďte CZ - NACE, kterého se projekt týká:



EVROPSKÁ UNIE
Evropské strukturální a investiční fondy
Operační program Praha – pól růstu ČR



70 - Činnosti vedení podniků; poradenství v oblasti řízení

18. Indikátory projektu (vyberte):

Podnik, který dostává podporu pro účely uvádění nových výrobků na trh: ANO
Podnik, který dostává podporu pro účely zavádění výrobků nových pro podnik: ANO

19. Datum zahájení projektu: 15. 04. 2019
Datum ukončení projektu: 14. 10. 2019

20. Místo realizace projektu: Praha



EVROPSKÁ UNIE
Evropský fond pro regionální rozvoj
OP Praha - pól růstu ČR



PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING – VÝZVA č. 2
OPERAČNÍ PROGRAM PRAHA – PÓL RŮSTU ČR

NABÍDKA DODAVATELE SLUŽEB
KOUČING/MENTORING

Portál na téma ochrany osob



NABÍDKA POSKYTNUTÍ SLUŽEB

ŽADATEL O POSKYTNUTÍ VOUCHERU	
Název žadatele	Secure gate s.r.o.
IČO / DIČ	08002916
Plátce DPH	NE
Sídlo žadatele	Jaurisova 515/4, Praha-Michle, 140 00 Praha
Statutární zástupce žadatele	

DODAVATEL SLUŽBY	
Název dodavatele	7i Consulting Services, s.r.o.
IČO / DIČ	65276876
Plátce DPH	NE
Sídlo dodavatele / fyz. os.	Veveří 476/39, Veverí, 602 00 Brno
Statutární zástupce dodavatele	
Zpracovatel nabídky (jméno, telefon, email)	
Kontaktní osoba (jméno, telefon, email)	



POPIS NABÍZENÝCH SLUŽEB - PŘEDMĚT

Smyslem projektu společnosti je vytvoření oborového portálu - koučink a mentoring se v rámci projektu zaměří na následující oblasti:

- Lean Canvas
- (Re)definice vize, mise a hodnot společnosti
- Vydefinován přidané hodnoty pro osoby zveřejněné v katalogu
- Nastavení obchodního modelu a ceny
- Vydefinování marketingové a prodejní strategie včetně vytipování okruhů potencionálních partnerů
- Příprava finančního plánu na období 1 roku

Předpokládané výstupy jsou popsány níže. Nevylučujeme, že v rámci realizace se objeví témata, o která bude projekt rozšířen – v každém případě bude koučink a mentoring zaměřen na oblasti, které podporují vznik uvedeného oborového portálu a rozjezd businessu.

POPIS ŘEŠITELSKÉHO TÝMU

Koučink/mentoring bude poskytovat osobně [REDACTED] MBA – dlouhodobě poskytuje služby v oblasti manažerského poradenství, business mentoringu a koučinku. Je specialista na restrukturalizace firem, řízení výkonnosti. Má 15 let praxe s podporou start-upů. Zakládal, byl šest roků zástupcem ředitele a hlavním konzultantem Jihomoravského inovačního centra. Specializuje se na tvorbu business modelů, strategií a nastavení systému řízení výkonu pro rozvoj firem.

Více o [REDACTED] najdete na [REDACTED]

VÝSTUPY KVALITATIVNÍ A KVANTITATIVNÍ

V rámci projektu vzniknou následující výstupy:

- Lean Canvas (dokument)
- (Re)definice vize, mise a hodnot společnosti (popis)
- Vydefinován přidané hodnoty pro osoby zveřejněné v katalogu (popis)
- Nastavení obchodního modelu a ceny (popis)
- Vydefinování marketingové a prodejní strategie včetně vytipování okruhů potencionálních partnerů (popis)
- Příprava finančního plánu na období 1 roku (popis)

HARMONOGRAM



Koučink/mentoring jsme připraveni zahájit 1.4. 2019 – skutečný start projektu bude záviset na tom, jak rychle bude dotace pro Koučink a mentoring vyhodnocena a schválena, resp. uveřejněna v rejstříku smluv. Očekáváme, že projekt nebude trvat déle než 6 měsíců (podmínka – časovou náročnost jednotlivých částí ukazuje tabulka Položkový rozpočet). Projekt bude mít několik fází:

- 1) Analytická – seznámení s projektem, analýza situace, trhu, konkurence, definice východisek
- 2) Strategická – analýza a definice přidané hodnoty, Lean Canvas, definice obchodního modelu, nastavení strategie společnosti, nastavení funkčních strategií
- 3) Realizační – nastavení systému řízení výkonnosti, příprava finančního plánu, realizace marketingové a prodejní strategie

POLOŽKOVÝ ROZPOČET				
Název položky	Měrná jednotka	Počet jednotek	Cena za jednotku	Cena celkem
Seznámení s projektem a firemními materiály	hodina	30	1500 Kč	45000 Kč
Analýza situace, trhu, konkurence, definice východisek	hodina	30	1500 Kč	45000 Kč
Vytvoření Lean Canvas	hodina	32	1500 Kč	48000 Kč
Definice obchodního modelu	hodina	32	1500 Kč	48000 Kč
Vytvoření strategie společnosti	hodina	38	1500 Kč	57000 Kč
Nastavení funkčních strategií	hodina	60	1500 Kč	90000 Kč
Nastavení systému řízení výkonnosti	hodina	40	1500 Kč	60000 Kč
Příprava finančního plánu	hodina	32	1500 Kč	48000 Kč
Realizace marketingové a prodejní strategie	hodina	32	1500 Kč	48000 Kč
CENA CELKEM (bez DPH)	489.000 Kč			
CENA CELKEM (včetně DPH)*	489.000 Kč			

* Pokud je dodavatel NEPLÁTCE DPH, uvede celkovou cenu projektu do tohoto řádku.

Nabídka je povinnou přílohou Žádosti o poskytnutí vouchery. Vzor nabídky je závazný, poskytovatel služeb je povinen uvést všechny výše požadované údaje.

Čestné prohlášení

Čestně prohlašuji, že dodavatel služby je odborně způsobilý k realizaci nabídky. Čestně prohlašuji, že předložené údaje jsou pravdivé a odpovídají skutečnosti. Jsem si vědom možných právních dopadů v případě zjištění skutečnosti, že byla poskytnuta podpora na základě předložení nepravdivých údajů.

V Brně dne 22.3. 2019

.....
podpis dodavatele služby – stat. zástupce / fyz. os.



PODNIKATELSKÝ ZÁMĚR - PRAŽSKÝ VOUCHER NA KOUČING A MENTORING

(Musí obsahovat všechny náležitosti dle tohoto vzoru. Uvádějte konkrétní, stručné a srozumitelné informace.)

Název žadatele	Secure gate s.r.o. (dále jen SECURE GATE)
IČO	08002916

Tržní potenciál firmy a využití služby	<p>Popište, jak poskytnutá služba ovlivní tržní potenciál firmy. Uveďte, na základě čeho tržní potenciál odvozujete. Popište Vaši konkurenci a jedinečnost Vašeho produktu.</p> <p>Společnosti SECURE GATE vyvíjí webový portál, který obsahuje informace z oblasti poskytování služeb osobní bezpečnosti a katalog kontaktů osob poskytujících služby v oblasti osobní bezpečnosti a navazující služby. Každý registrovaný poskytovatel služeb má řadu atributů (např. lokace, zkušenosti, výcvik, certifikace a reference) - podle těchto atributů může klient vyhledávat vhodné poskytovatele. Jednotlivé osoby mohou také získávat a zveřejňovat reference od klientů. Kromě katalogu poskytovatelů služeb obsahuje portál také články a další krátké informace z oblasti poskytování osobní bezpečnosti. Tím je zajišťován nový obsah a lepší viditelnost v rámci internetu.</p> <p>Problémem, který osoby poskytující služby zajištění osobní bezpečnosti řeší je to, že kontrakty zpravidla získávají pouze na základě známostí a referencí – jejich podnikání je tedy zpravidla omezeno geograficky. Zveřejnění jejich nabídky jim tedy umožňuje propagovat svoje službu globálně a dostat zakázky, o kterých se jim dřív ani nesnilo.</p> <p>Projekt patří do oblasti high-tech (ICT řešení) a patří do pražských domén specializace „Internetové služby“ a „informační služby“.</p> <p>Business model projektu předpokládá tři typy příjmů:</p> <ul style="list-style-type: none">▪ za zveřejnění profilu v katalogu – jedná se o pravidelné měsíční platby (popř. na delší období)▪ za zveřejnění článku - na objednávky, platba dle rozsahu, umístění, atraktivnosti období apod▪ reklamy – umístění na různých místech v rámci webu, platby na předem dané období, cena podle atraktivnosti <p>V rámci přípravy projektu jsme provedli analýzu trhu, ze které vychází následující tržní potenciál:</p>
---	--



	<ul style="list-style-type: none">• podle informací ze Security Industry Authority (SIA) je ve Velké Británii v oboru celkem přibližně 325 000 osob rozdělených do následující kategorií:<ul style="list-style-type: none">○ přeprava peněz – 7 570 osob○ tělesná stráž – 14 259 osob○ ochrana vstupu do budov – 228 013 osob○ ochrana majetku – 75 367 osob• v rámci Evropy odhadujeme přibližně 4 000 000 osob pracujících v této kategorii služeb. <p>V podstatě všechny uvedené osoby a subjekty jsou potenciálními zákazníky firmy SECURE GATE – jejich získání pro placené služby je otázka zviditelnění portálu (marketing).</p> <p>Služby v oboru security nabízejí jednotlivé podnikatelské subjekty nebo osoby prostřednictvím svých webových prezentací nebo formou inzerce. V rámci provedeného průzkumu nebyl v České republice ani v Evropě identifikován podobný portál, zabývající se centralizací nabídek služeb jednotlivců tak, jak je záměrem projektu SECURE GATE.</p>
Technická proveditelnost záměru	<p>Popište technickou proveditelnost a vhodnost plánovaného řešení, zvažované varianty technické proveditelnosti a plánovaného řešení a důvod výběru konečné vhodné varianty řešení.</p> <p>Popište plán a harmonogram realizace projektu.</p> <p>Technická realizace</p> <p>V současné době firma SECURE GATE provádí intenzivní technický vývoj. Jedná se především o vytvoření webového portálu, kde budou zajištěny funkcionality katalogu osob nabízející služby, možnosti filtrace, hledání, reference. Dále je integrován redakční systém pro vkládání článku a reklamní systém, který umožňuje vkládat reklamy na definovaná místa webu a především řídit jejich zobrazování, popř. také retargetingu na ostatních sociálních sítích.</p> <p>Kritickou částí je ale naplnění databáze osob poskytující služby v oblasti osobní bezpečnosti. Firma SECURE GATE proto podnikla významný research a postupně získává kontakty a informace o osobách poskytující služby v oblasti osobní bezpečnosti za účelem naplnění databáze. Smyslem je předvyplnit profil, nabídnout zveřejnění v omezené verzi zdarma a následně placeně.</p> <p>Varianta interního vývoje systému byla zvolena kvůli lepší kontrole nad průběhem vývoje portálu, v delším horizontu nižším nákladům a také kontroly nad kritickými daty.</p> <p>Realizace koučink a mentoring</p> <p>Pracovníci společnosti SECURE GATE mají dobré zkušenosti s podnikání v oblasti IT, dobré technické zkušenosti v technické oblasti (vývoj IS a práce</p>



	<p>s databázemi), nicméně jejich slabinou je zaměření obchodní strategie a marketing pro koncové zákazníky, protože v této oblasti dosud nepracovali. Proto vyloučili variantu, že by strategií firmy, marketing a design produktů vytvářeli sami, ale rozhodli se využít variantu podpory začínajících firem v rámci koučinku a mentoringu projektu Pražské vouchery a využít pomoc externího odborného kouče, který jej pomůže nasměrovat ke správnému nastavení strategie společnosti, managementu, marketinkové a komunikační strategie a nastavení obchodního modelu.</p> <p>Plánované řešení bylo zvoleno s ohledem na co nejvyšší efektivitu vynakládaných prostředků vzhledem k výstupům vzájemné spolupráce - vlastní společnosti se rozhodl pro výběr prověřeného kouče z white-listu [REDACTED]. Jedná se o kouče s téměř 20 lety zkušeností s podporou začínajících firem v České republice i Evropské unii specializující se především na oblast strategie, nastavení obchodních modelů, prodeje a marketingu.</p> <p>V rámci projektu poskytne [REDACTED] koučink především v těchto oblastech:</p> <ul style="list-style-type: none">• Analýza tržní situace• Strategie společnosti• Definice přidané hodnoty a atributů řešení• Nastavení obchodního modelu• Jednotlivé funkční strategie (marketing, prodej, finance, výroba, personální)• Definice cílů a řízení výkonnosti <p>Harmogram projektu koučink a mentoring Pražské vouchery je velmi jednoduchý - předpokládaná délka realizace je 6 měsíců – předpokládáme, že mentoring bude probíhat 2 dny v týdnu. Předpokládané výstupy jsou uvedeny níže v tomto dokumentu.</p>
<p>Rozvojový plán žadatele</p>	<p>1) SWOT analýza podniku</p> <p>Silné stránky</p> <ul style="list-style-type: none">• Dobré podnikatelské zkušenosti členů týmu• Jasný příjmový model• Jasná vize• Zajištěné zázemí pro firmu• Zkušený tým• Mezinárodní kontakty v oboru <p>Slabé stránky</p> <ul style="list-style-type: none">• Nezkušenost s internetovými projekty• Malá zkušenost s marketinkem na konečné uživatele• Relativní finanční slabost firmy• Nutnost získat souhlas osob se zveřejněním profilu• Nedostatek lidí zaměřených na marketing a koncové klienty



	<p>Příležitosti</p> <ul style="list-style-type: none">• Celosvětový trh• Potenciálně velký trh• Malá konkurence• Získání partnerství s oborovými organizacemi• Možnost získání investora <p>Hrozby</p> <ul style="list-style-type: none">• Nutnost ochrany osobních informací• Stížnosti na zveřejnění dat• Zkopírování obsahu• Příchod silného konkurenta• Spory s oborovými organizacemi <p>2) Popište stávající podnikovou strategii a soulad s Žádostí o poskytnutí vouchery, s plánovanými aktivitami koučingu/mentoringu, popř. poradenskými aktivitami</p> <p>Společnost SECURE GATE je start-up, který byl založen s myšlenkou vybudování portálu zaměřeného na zpřístupnění informací a kontaktů na osoby a subjekty poskytující službu v oblasti ochrany osob. Jak jsme uvedli, členové týmu nemají dostatečné znalosti a zkušenosti v oblasti poskytování služeb přes internet, pro tento účel se rozhodli využít možnosti koučinku a mentoringu v rámci projektu Pražské vouchery. Tyto naplánované aktivity jsou zcela v souladu se strategií firmy, jejím rozvojovým plánem a povedou k lepšímu a rychlejšímu rozjezdu prodeje služeb společnosti SECURE GATE.</p>
Stupeň vyspělosti a připravenosti žadatele	<p>1. Stručná charakteristika podniku, historie, současnost</p> <p>Společnost SECURE GATE je nová společnost, která byla účelově založena právě pro projekt webového portálu zaměřeného na informace a osoby poskytující službu v oblasti ochrany osob. Společnost má velmi krátkou historii, na druhou stranu jasnou vizi a na základě provedené analýzy trhu také jasný tržní potenciál pro získání platících zákazníků.</p> <p>2. Popište současnou finanční situaci firmy, připravenost předfinancovat aktivity projektu</p> <p>Majitel firmy i lidé v ní mají dostatečné finanční prostředky na to, aby mohli financovat vlastní provoz společnosti a také projekt koučinku a mentoringu v rámci projektu Pražské vouchery.</p>
Environmentální příznivost řešení	<p>Popište vliv projektu na životní prostředí.</p> <p>Projekt je z hlediska vlivu na životní prostředí neutrální.</p>



Řešitelský tým	<p>Popište řešitelský tým projektu – seznam členů týmu, vzdělání, praxe, popis pracovní náplně, případně nároky na vzdělávání zaměstnanců v souvislosti s realizací projektu, organizační strukturu</p> <p>Ředitel firmy - [redacted] – je angažován v několika projektech v oblasti IT, zkušený projektový manažer a team leader s praxí přes 20 let. Jeho rolí bude především definice požadavků na webový portál, projektové řízení vývoje a zajištění provozu webového portálu.</p> <p>Obchodní manažer - [redacted] – je zkušený manažer, spolumajitel společnosti, který se zabývá distribucí hardware a software. Jeho rolí je především identifikace partnerů pro spolupráci, zajištění provádění marketingové a obchodní strategie. Cílem je především budování brandu, zvýšení viditelnosti portálu a jeho dosahu.</p> <p>Expert na bezpečnost - [redacted] – je zkušený lektor v oblasti zajišťování tzv. close protection, tedy osobní ochrana osob. Působí jako konzultant v oblasti risk a security, conflict management, travel safety, sebeobrana, poskytování první pomoci. Jeho rolí je poradenství a konzultace při vývoji sw řešení společnosti Secure gate.</p> <p>Programátor - bude vyčleněn tým dvou vývojářů ze SW společnosti [redacted] pro intenzivní vývoj back endu a front endu. Pro specifické práce, jako grafika nebo SEO, budou krátkodobě najímány externí síly.</p>
Předpokládané výstupy projektu (kvalitativní a kvantitativní)	<p>Popište vliv realizace projektu na pozici firmy na trhu, popište dopad realizace projektu na finanční situaci.</p> <p>V rámci projektu Pražské vouchery očekáváme vytvoření následujících souhrnné výstupů:</p> <ul style="list-style-type: none">- Lean Canvas- (Re)definice vize, mise a hodnot společnosti- Vydefinování přidané hodnoty pro osoby zveřejněné v katalogu- Nastavení obchodního modelu a ceny- Vydefinování marketingové a prodejní strategie včetně vytipování okruhů potencionálních partnerů- Příprava finančního plánu na období 1 roku <p>Ze schůzek budou vyhotoveny krátké záznamy.</p> <p>Očekáváme realizaci projektu s mentorem v období 6 měsíců. Získaná podpora a výstupy zrealizované v rámci projektu výrazně pomohou rozvoji podniku a jeho etablování na trhu, neboť umožní nastavit základní strategii rozvoje a konkrétní akce na nejbližší období.</p>



Žadatel

Jméno statutárního zástupce

Čestně prohlašuji, že nabízená služba nebyla/není předmětem jiné dodávky/projektu/předmětu vouchery. Čestně prohlašuji, že předložené údaje jsou pravdivé a odpovídají skutečnosti.

Čestně prohlašuji, že výdaje v rozpočtu projektu odpovídají cenám v místě a čase obvyklým.

Čestně prohlašuji, že žádný ze zástupců (statutární zástupce, zaměstnanec apod.) žadatele není zároveň zaměstnancem poskytovatele služeb v takovém postavení, ve kterém by mohl ovlivnit podmínky plánované zakázky. Jsem si vědom možných právních dopadů v případě zjištění skutečnosti, že byla poskytnuta podpora na základě předložení nepravdivých údajů.

V Praze dne 21.3. 2019

.....
podpis statutárního zástupce