

## Příloha č. 2 Rámcové smlouvy – Princip kalkulace nabídkové ceny (bez DPH)

### Kalkulace nabídkové ceny pro konkrétní plnění

Nabídková cena		
Hodnota koeficientu úpravy sazebníkové ceny projektu $C_{min}$ (koeficient slevy), kterou stanoví Dodavatel (hodnota "x" může dosahovat maximálně hodnoty 1)		■
Cena Díla bude stanovena dle Poptávky (p) formou měrných jednotek oceněných jednotkovou cenou nebo cenou obdobné stavby; cenu stanoví Objednatel.		
Mechanismus tvorby ceny konkrétní projektové práce konkrétní zakázky		
1.	Objednatel předloží v Poptávce Dodavateli oceněný předmět plnění s uplatněním Sazebníku UNIKA a stanoví $C_{min}$	$C_{min}$ [Kč]
2.	Objednatel stanoví v Poptávce rozsah projektového plnění. Uplatněním Sazebníku UNIKA bude stanovena $C_{min.p}$ . Cenu $C_{min.p}$ stanoví Objednatel uplatněním výkonů dle článku 3.3 Sazebníku.	$C_{min.p}$ [Kč]
3.	Dodavatel předloží Objednateli v Nabídce výchozí cenu konkrétní projektové práce upravené koeficientem "x" dle Smlouvy.	$x * C_{min.p}$ [Kč]
4.	Uchazeč předloží Objednateli finální cenu na konkrétní projektové práce, kterou může upravit dále koeficientem "y" dosahujícím maximálně hodnoty 1.	$y * x * C_{min.p}$ [Kč]
5.	Prováděcí smlouva na konkrétní projektové práce bude uzavřena s Dodavatelem, který předloží nejvhodnější Nabídku s nejnižší absolutní cenou.	